БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№22 (120) 6 июня 1994 года
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

БИРЖИ ◈ БАНКИ

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

В.Кебич: Не виноватый я. Во всем виноват Горбачев

У Вячеслава Францевича Кебича явно появилась новая «цель жизни» — стать первым белорусским Президентом. И ради ее достижения (как и в случае с прежней «целью жизни», которая теперь, скорее, из цели превратилась в средство, — денежного объединения с Россией) премьер готов «идти до конца». То есть без страха и упрека, не разбирая дороги и способов достижения, поскольку такая высокая цель, конечно же, все оправдывает.

Располагая практически неограниченными возможностями, кандидат-премьер ведет свою предвыборную кампанию на широкую ногу. Никто из претендентов-соперников не может по понятным причинам сравниться с ним в размахе предвыборных благодеяний и обещаний — от снижения налогов и целевого выделения бюджетных средств до посулов вернуть каким-то образом гражданам потерянные ими в перестройку трудовые сбережения.

Вячеслав Францевич буквально сметает с дороги любые аргументы своих политических оппонентов, достаточно эффективно используя все имеющиеся в его распоряжении средства массовой информации. При этом премьерские монологи и организованные выступления очень напоминают по стилю, ораторским приемам и средствам предвыборные речи другого известного политика — Владимира Вольфовича Жириновского. Безапелляционность, уверенное как «дважды два» решение любых экономических проблем на словах, предъявление аудитории «врагов» настоящих, мешающих нам хорошо жить сегодня, прошлых, которые мешали хорошо жить вчера, и будущих, которые помешают завтра. Разница лишь в том, что Владимир Вольфович имел большие основания подвергать суровой критике действующих реформаторов и правительство, поскольку сам никогда не стоял у руля. Вячеслав Францевич же, как государственный деятель, «родился» именно в период пресловутой «перестройки» и ко всем славным перестроечным и постперестроечным делам имеет самое непосредственное отношение. А последние три года именно премьер водил Беларусь по запутанному лабиринту своего же варианта «экономической реформы».

Впрочем, народная молва с подачи самого премьера гласит: «Кебичу мешали». Автор нехитрого этого мнения уже успел подкрепить его такой массой «доказательств», что поневоле создается впечатление: премьер на своем посту работал как глубоко законспирированный Штирлиц, в одиночестве противостоящий зловредным козням врагов. Но, увы, Вячеслав Францевич — не Бог и, не будучи Президентом, не смог помешать осуществлению многих планов по «снижению уровня жизни народа». О чем как раз и шла речь 2 июня на встрече премьера с жителями Несвижского района.

Официально встреча, которую показало стране белорусское TV (в предвыборно-агитационное эфирное время она, надо полагать, не войдет), называлась «беседа с тружениками хозяйства «Новая жизнь» и местной интеллигенцией». Ясно, что с более широкими и не специально отобранными кругами интеллигенции В.Кебичу встречаться опасно — могут и освистать. А здесь — легко распространяться о том, как усердно правительство заботится о культуре и образовании (все же Несвижская земля обязывала выбрать тему). Можно в заслугу себе поставить даже то, что в Витебске откроется 1-й международный фестиваль живописи имени Марка Шагала.

Однако, учитывая специфику нашего издания, обратим внимание на экономические аспекты выступления В.Кебича. Справедливо полагая, что основная опора и надежда всякого кандидата в Президенты — простой народ, с которым нужно говорить и обещать ему по-простому, Вячеслав Францевич выражений не выбирал. Процитируем небольшую часть его речи, раскрывающую сельским избирателям глаза на действительные причины и виновников их бедственного положения.

«Всем хорошо известно, что главная проблема для селян сегодня — проблема кредитов и финансирования. Как бы мне ни хотелось, как бы вы нас всех не равняли — банк, правительство, Верховный Совет, но там, наверху, все это неодинаково. И я должен вам сообщить, что правительство встречается с большими трудностями на этом пути. Кто решил, что сегодня Национальный банк должен давать краткосрочные кредиты под 210 и более процентов? Кто это сказал? Почему это происходит? И я должен также ответить вам на этот вопрос, что внезапно Национальный банк отказал правительству в предоставлении денежных кредитов, которые должны были быть направлены крестьянству на выполнение программы по заготовке кормов. Я отвечу вам, что это позиция предательская. Она продиктована не конкретными экономическими, а прежде всего политическими интересами. И потому, может, сегодня назван Председатель Совета Министров от кандидатуры в президенты Шушкевича, что им будет Богданевич. Скажите, пожалуйста, будет ли этот банкир помогать этому правительству, где председатель правительства идет также кандидатом в президенты. Вот вам политическое смешалось вместе с экономическим вместе. Должны ли мы это делать? Никогда мы не должны этого делать».

Комментарий БДГ: Ай-яй-яй, Вячеслав Францевич, не удержался, переврал все ответы на свои же риторические вопросы. Начнем с того, что напрямую Национальный банк РБ кредитует только правительственные программы. Непосредственно правительству кредиты выдаются под 6,5 процентов! Долгосрочные! И именно под 6,5 процентов недавно был выдан триллион рублей на нужды сельского хозяйства. Если же село «не прочувствовало» этих денег, то резонно было спросить премьера, как правительство ими распорядилось. «Кто решил, что сегодня Национальный банк должен давать краткосрочные кредиты под 210 и более процентов?» Странный вопрос — ведь сам Кебич же и решил. Ставка централизованного кредитования коммерческих банков (даже не колхозов с совхозами!) в 210 процентов была установлена по ходу осуществления прежней «цели жизни» премьера — объединения денежных систем России и Беларуси — в оговоренном сторонами порядке унификации учетных ставок ЦБР и НБ РБ. Однако и после этого Нацбанк в текущем году по такой ставке практически никому кредитов не выдавал. Например, Белагропромбанк под авансирование заготовок все последнее время получал централизованные средства под 20(!) процентов.

(Окончание на стр. 2)

ВЫДВИНЬТЕ ЕДИНОГО КАНДИДАТА!

С таким предложением к претендентам на пост президента Александру Дубко, Вячеславу Кебичу, Александру Лукашенко и Василию Новикову обратилась Дума партии Славянский Собор «Белая Русь». По ее мнению, определиться между собой им необходимо, в частности, потому, что их предвыборные платформы совпадают в главном: каждый является сторонником единения с Россией и Украиной, а также равноправия белорусского и русского языков и выступают против «превращения республики в колониальный придаток Запада».

Василий БРЫЛЬ, РИД

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

В.Кебич: Не виноватый я. Во всём виноват Горбачев

(Окончание. Начало на стр. 1)

*А ныне Нацбанк кредитов вообще не выдает, поскольку лимит кредитной эмиссии, утвержденный на первое полугодие Верховным Советом в размере 2,4 трлн. рублей, исчерпан... Исчерпан правительством! И после этого, **выполняя закон**, Нацбанк же, оказывается, занимает «предательскую позицию». Почему? Отказывается идти на нарушение парламентского решения, в соответствии с которым он не может финансировать дефицит бюджета сверх 4% от ВВП. (Кстати, ободренный поддержкой правительства, Минсельхозпрод уже заявил о требовании списать на внутренний долг вышеупомянутый триллион рублей.) Все-таки очень правильно Вячеслав Францевич охарактеризовал свою предвыборную позицию, в которой – вот уж на самом деле – руководствуется «не конкретными экономическими, а прежде всего политическими интересами».*

«Я все-таки хочу сказать, что несмотря ни на какие помехи правительство найдет возможности, чтобы решить эту проблему и не покинет селян в беде. Если у нас будет необходимость, мы пойдем на то, чтобы брать иностранные кредиты. И мы в принципе уже подписали такие соглашения и дадим вам иностранные кредиты, а вам нет никакой разницы — доллары это или белорусские «зайцы». Кредиты будут нам предоставлены, и село мы не покинем в беде. Это я вам заявляю сегодня!». *(Аплодисменты.)*

Комментарий БДГ: Интересно, что заявит премьер завтра, если иностранные кредиты все-таки дадут. Возможно, по его мнению, селянам вовсе не обязательно знать технологию и порядок предоставления таких кредитов, а во всем полагаться на «честное пионерское» г-на Кебича. Мы со своей стороны утверждаем, что заявление «дадим вам иностранные кредиты», по меньшей мере, — плод увлеченной фантазии. Да, г-н Кебич может свободно манипулировать средствами белорусского бюджета (что, собственно, он, а не Нацбанк и делает), но уж никак не валютными займами зарубежных финансовых организаций, строго контролирующих (в отличие от наших налогоплательщиков) целевое использование предоставляемых средств. Действительная потребность в них подтверждается предварительной экспертизой, и вряд ли жгучее желание белорусского премьера «купить» себе президентское кресло может быть воспринято зарубежными экспертами как достаточная причина для кредитования нежизнеспособных колхозов. Кстати, буквально на днях стало известно о выделении Беларуси Всемирным банком $41,9 млн. Но! Под совершенно конкретные, валютоокупаемые проекты модернизации и реструктуризации лесного хозяйства, после многомесячного изучения состояния отрасли и отработки условий погашения кредита. Какие гарантии возврата средств на уборочную даст иностранцам премьер, если «посевные» кредиты предлагается списать на внутренний долг?

«С начала перестройки, об этом здесь говорилось также, давайте вспомним: какими мы были? как мы хлопали в ладоши, когда Горбачев заявил, что мы делаем перестройку. Дававйте мы все вспомним и давайте каждый из нас возьмет часть этой беды в том числе и на себя. Все мы были заворожены, все мы смотрели и говорили: «Во, пришел человек! Вот нам станет очень хорошо жить!» И когда меня спрашивают о том: кто виноват в том, что мы так тяжело сегодня живем, я отвечаю: «Горбачев!» А потом уже пошла целая лента всяких других подходов, а первым, кто разрушил наше государство, кто порезал нас по живому, был Горбачев. И не надо этого от людей скрывать. С начала перестройки многие жители Беларуси во время безмозглых реформ, как назвал их после своего возвращения в Россию Александр Солженицын, потеряли свои потом и мозолями заработанные деньги, обесценились и деньги на сберкнижках... Потому мы обсудили это все в правительстве и все меня поддержали: людям надо вернуть то, что у них среди белого дня предательски отобрали. Потому правительство республики приняло решение сначала о 60-процентной компенсации вкладов населения, а потом мы должны вернуть простому народу его деньги, которые он потерял во время инфляции и мы вернем их со временем все на полных 100 процентов. Я даю слово, когда стану Президентом! *(Аплодисменты.)*

Далее Вячеслав Францевич рассыпал горсть обещаний — крестьянам дать только два налога: на землю и на собственность, все остальные налоги сделать стимулирующими производство, вывести республику из кризиса, осуществить структурную перестройку... Но это уже сложно для простых умов, а потому — пунктирной скороговоркой. Говорить же крестьянам о реальной причине их бедственного положения, об удивительной системе обеспечения благосостояния народа, при которой молоко продается в магазине по 180 рублей за литр при себестоимости 1800 рублей, премьер, видимо, постеснялся. Ну, да ладно, он не сказал — мы скажем.

Впрочем, не будет большой ошибкой предположить, что Вячеслав Францевич имеет достаточно туманное представление о принципах и механизмах функционирования финансовой системы. Однако даже экономист уровня Кебича, находящийся на высоком государственном посту, не может путаться «в трех соснах» организации работы собственного ведомства.

А труженикам Несвижского района вместе с гражданами, имевшими неосторожность не вовремя включить телевизор, впору обидеться на беспардонного в выборе формулировок премьера: преподнесенные им заявления и обещания с чистым сердцем можно было адресовать лишь умственно отсталой аудитории.

СОШЕДШИЕ С ДИСТАНЦИИ СОЗДАЮТ ПАРТИЮ ВЕС

Два претендента на президентское кресло в Беларуси, не набравшие необходимого количества подписей — председатель ОКО «Палісьсе» Николай Шелягович и заведующий лабораторией объединения «Сейсмотехника» в Гомеле Владимир Белов — объединились для создания Партии всебелорусского единства и согласия. В оргкомитете по созданию партии сообщили, что это будет организация центристского толка. Уредительный съезд ПВЕС состоится в конце месяца в Гомеле. Вполне вероятно, что до этого времени к оргкомитету присоединится и третий бывший претендент — генеральный директор Международного института менеджмента.

Олег БОГДАНОВ, РИД

Концепцией по кризису

31 мая прошло второе заседание Экономического совета при Председателе ВС Беларуси.

В состав этого консультативного общественного органа входят 29 человек — представители науки, производства, банковской сферы. По словам одного из членов совета, помощника Председателя ВС г-на Н.Панкрутского, образован совет с целью аккумулирования интеллектуальных сил Республики для разработки мер выхода из кризисной ситуации. На данном заседании речь шла о создании концепции социально-экономического развития страны, в разработке которой, как предполагается, примет участие широкий круг специалистов. При том, что сама концепция не обсуждалась, поскольку ее только предстоит выработать — предположительно к концу сентября, — уже возникли дискуссии по общим подходам: строить ли модель с упором на социальную ориентированность экономики либо более либеральную модель.

Вероятно, время начала такой работы не самое лучшее — канун президентских выборов, приближающийся конец полномочий Верховного Совета нынешнего созыва. Однако г-н Н.Панкрутский высказал убеждение, что начинать в любом случае надо, поскольку необходимость такого рода концепции очевидна, обращаться к ней будет и новый президент, и новый парламент, кто бы ни был избран. Возможность для широких консультаций и участия в создании концепции будет предоставлена всем, кто заявляет об имеющихся у них наработках. Совет будет работать по секциям, затем — обсуждать предложения на расширенном заседании. В случае, если единое мнение не будет достигнуто, появится несколько вариантов концепции. Если же успех будет очевиден, этот документ станет основой для следующего — полномасштабной государственной программы. Причем тогда потребуется пересмотр всего действующего хозяйственного законодательства на предмет его соответствия концепции.

Кроме того, сейчас совет работает над рекомендациями по первоочередным мерам преодоления кризисной ситуации в экономике.

А.М.

РЕКОМЕНДУЕТСЯ И ПРИПУГНУТЬ

1 июня в Доме литератора состоялась пресс-конференция Общественной контрольной комиссии, созданной по инициативе *Беларускага згуртавання вайско·ца· (БЗВ)*. Присутствовавших проинформировали о том, что в 40 стран и международных организаций разосланы обращения прислать наблюдателей на предстоящие в Беларуси президентские выборы.

Для справки: *Общественная контрольная комиссия призвана осуществлять гражданский контроль за голосованием на избирательных участках. В комиссию вошли представители 15 оппозиционных партий, движений и организаций.*

Комментируя высказывание Минюста Беларуси об отсутствии заявлений на регистрацию подобного рода общественных формирований, координатор Общественной контрольной комиссии Николай Статкевич отметил, что рабочие контакты с Центризбиркомом уже установлены. Он также обратил внимание журналистов на то, что 14 из 15 входящих в комиссию движений, партий и организаций (БНФ, ОДПБ, БКП, БХДЗ, НДПБ, БСДГ, ПНС и др.) зарегистрированы в Минюсте и поэтому, по мнению Статкевича, нет необходимости регистрировать саму комиссию. «Она лишь координирует деятельность 15 организаций на время выборов», — сказал председатель Патриотического движения БЗВ.

Председатель Белорусской крестьянской партии (БКП) Евгений Лугин заявил о готовности 1000 partактивистов действовать в качестве контролеров. Их полномочия будут подтверждены соответствующими удостоверениями. Лидер БКП высказал тревогу в связи с возможной широкомасштабной фальсификацией результатов голосования на селе. Самым коварным приемом он назвал подмену урн.

Представитель «АиФ» сообщил об устном указании (от кого — выступающий предпочел умолчать) ограничивать газетные материалы о кандидатах в президенты 400 строками. Остальное, мол, за деньги.

По мнению некоторых членов комиссии, армия и МВД будут голосовать за Кебича. Правда, по информации БЗВ, в Минске низшее звено офицерского корпуса было готово голосовать за Карпенко, а в МВД оперативный и рядовой состав намерен отдать голоса Лукашенко. В отличие от России, в Беларуси СИЗОисты голосовать не будут.

Что касается работы журналистов, то они обязаны подать за два дня до голосования заявки на те избирательные участки, где намерены присутствовать. Как сказал руководитель юридической группы комиссии Сергей Левшунов, согласно закону о выборах, журналисты имеют право беспрепятственного посещения любых избирательных участков.

На выборах будет действовать и другая общественная организация — Комитет за равные возможности (председатель — И.Чигринов). У него нет низовых организационных структур и он будет лишь фиксировать нарушения, а не контролировать соблюдение закона о выборах Президента.

Николай Статкевич рекомендовал общественным контролерам давать знать на избирательных участках, какие организации (или саму комиссию) они представляют. Припугнув таким образом потенциальных нарушителей, сказал Статкевич, контролеры вынудят участковые комиссии бояться нарушать закон.

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 22 (120) 06.06.94

Учредители: ПИКФ "МАРАТ", фирма "ДЕЛО", Александр Вольвачев
Издатель: фирма "БИЗНЕС-ПРЕСС"
Главный редактор Александр ВОЛЬВАЧЕВ
Заместители гл. редактора: Игорь ВЫСОЦКИЙ, Александр МИХАЛЬЧУК

Компьютерный выпуск Ирины РАБЕЦКОЙ

Отпечатано с оригинал-макета в типографии издательства БДП
Тираж 20 000 Цена 250 рублей
Заказ 22 Подписной индекс 63879
Подписка на электронный вариант газеты через компьютерные сети:
ProCarry (БРЦ "ProCarry" тел. (0172) 646-467);
SoNET (МП "Соло",тел. (0172) 348-164, 706-008);
RELCOM (Старовойтов А.И., тел.(0212) 370-898, 370-633,364-118, aistar@office.ekspo.vitebsk.by)
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220061, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (0172) 267-877, 238-588, 269-678,
ФАКС: (0172) 269-678;
E-mail: edit@workpr.minsk.by
КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (г-н ШЕРШОВ В. Ф.)

РЕКЛАМА
Базовая ставка 20000 рублей/кв. см
Ставки за использование рекламной площади на:
- первой полосе - 38000 руб/кв. см,
- последней полосе - 22000 руб/кв. см
Наши реквизиты р/с 4467361 в АКБ "Беларусь" г. Минска, код 795 получатель - "БИЗНЕС-ПРЕСС" ООО
Заказы принимаются по телефонам (0172) 267-877, 238-588; Факс (0172) 269-678
Указанные расценки действительны до 1 июля 1994 года

ПАСЬЯНС

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ИГРЫ В БЕЛАРУСИ

(продолжение)

Местные особенности игры в «политические картишки» таковы, что порой совсем неважно, что у игрока на руках. Важно — что в рукаве или — кто стоит за спиной играющего. Силовое поле, на котором пасется политическая элита, способно во многих случаях придать игре дополнительный импульс и определить успех ее лидера.

Чтобы понять, как и за кого будут играть те, за кем в Беларуси стоит сегодня реальная власть, необходимо уяснить, что представляют из себя белорусские силовые группы. Традиционный российский расклад — финансово-промышленные группы, ВПК, торговый капитал, аграрный клан, мафия, бюрократический аппарат — в белорусском варианте, несомненно, имеет свои особенности.

В местной палитре ФПГ выглядят пока как две вполне самостоятельных силы: финансовые кланы полугосударственных банкиров и директорский корпус государственных предприятий. ВПК — целиком и полностью зависит от своего российского брата и только начинает чувствовать большие прелести маленькой самостоятельности, торговый капитал был и есть могущественен, как и колхозно-совхозный клан. А особенности белорусского варианта в том, что все это, в большей или меньшей степени, контролируется административной вертикалью и гроздьями свисает с нее. И если в России эти силовые группы могут относительно свободно вести каждый свою игру, то в Беларуси пока нет.

Но нет — не значит «не хочется играть». Скорее, не за кого. А против — нет большой необходимости. В любом случае возможность самостоятельных ставок белорусских силовых групп предопределена степенью зависимости от административной вертикали.

Белорусские банки, даже самые крупные, пусты и мелки, как кошелек старушки-цветочницы, в сравнении хотя бы с российскими. Зависимость от централизованных ресурсов, клановый контроль за первыми лицами — назначенными, стало быть, обязанными, наконец, сам статус банка — достаточно консервативной структуры — не позволит банкирам играть в политические игры на какой бы то ни было стороне. Грядущее избиение главного белорусского банкира спровоцирует молчаливое сопротивление комбанков правительственным структурам, но вряд ли подтолкнет финансистов в оппозиционный правительству лагерь. Банки могут ставить только на серьезные фигуры, а таковых явно нет. Но как уже говорилось: не играть — не значит не хотеть. Тот, кто уже научился сам зарабатывать деньги и что-то заработал, не может не хотеть избавиться от тех, с кем надо делиться и отчитываться за каждый шаг. Однако, время для активной силовой игры явно не наступило.

Впрочем, нельзя сказать, что банковский ресурс не задействован в предвыборной кампании. Но он минимален, и схема работы его проста. Банки А. и Б. не нашли предлог, чтобы отказать, допустим, коммунистам или лукашенковцам, а банку П. посчастливилось — нашел. Небольшому банку Е., которому, в общем-то, нечего терять, по желанию одного из учредителей захотелось поиграть на ставке, к примеру, Лукашенко. Может, получит в уставный фонд совхоз, а в случае победы — и не один. Но все это игры не финансовых групп, а лиц, не банков, а околобанковских фирм, да и игры-то по мелочам — по 20-30 тысяч долларов, не больше.

Тактически банкам выгодна сегодняшняя ситуация тихой нестабильности финансового рынка — есть возможность спокойно делать небольшие, но свои деньги. Любая серьезная дестабилизация — российский рубль или своя национальная валюта — вынудит их предпринимать сверхусилия, чтобы выжить. Поэтому пара Кебич-Шушкевич для них вполне приемлема: кто бы из них ни победил — существенных активных перемен не будет. Кебич займется разборкой с собственной командой, Шушкевич — с парламентом, и это у них надолго отшибет желание заниматься реформаторством. А вот «болеть у телевизора» финансисты будут с удовольствием.

Совсем иная ситуация у промышленников. Белорусский директорский корпус, в принципе, — интересное явление. Его сила отнюдь не в деньгах, которых, по большому счету, нет, не в производственных мощностях — груде устаревших металлоконструкций. Его сила на данный момент носит сугубо политический характер организатора и контролера настроений рабочих масс, а сам этот корпус являет собой нездоровую смесь политпартии и профсоюза в одном лице.

(Окончание на стр. 14)

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ КАНДИДАТОВ: БОЛИВАР НЕ ВЫДЕРЖИТ ШЕСТЕРЫХ

На прошлой неделе стали известны итоги первого этапа предвыборной кампании — определились участники забега, который закончится 23 июня.

Получение удостоверений на некоторых претендентов, судя по всему, произвело сильное впечатление. Прокоммунистическое НДБ задолго до начала президентской гонки носилось с идеей выдвижения единого кандидата левых сил. Предполагалось, что 4 июня пройдет 2-й Конгресс народа Беларуси, на котором все претенденты, (кроме, разумеется, Лукашенко) снимут свои кандидатуры в пользу одного, наиболее достойного. Многие аналитики считали очевидным, что компартийный кандидат Василий Новиков и аграрий Александр Дубко за известную политическую мзду любезно уступят дорогу главному «левому» Беларуси — премьеру Вячеславу Кебичу.

Прогнозы — дело неблагодарное. На пресс-конференции 30 июня г-н Новиков сообщил, что пленум ЦК ПКБ 28 мая обязал его продолжать борьбу. Подобную же несговорчивость явил и агро-кандидат г-н Дубко. Он сообщил, что поддерживающие его организации (Совет колхозов, Аграрная партия и др.) велели бороться до конца и твердо отстаивать интересы крестьянства. Не увенчалась успехом и попытка «левой четверки» договориться 2 июня в СМ РБ.

Если намерения гг. Новикова и Дубко бороться до конца серьезны, то второй тур голосования становится просто неизбежным. Оба они отберут значительную часть электората премьера. Результат для главы правительства может оказаться печальным — во второй тур выйдут Лукашенко с Позняком или Шушкевичем.

Впрочем, скорее всего, причины несговорчивости коммунистов и аграриев лежат отнюдь не в идеологической плоскости. Участие в нынешней избирательной кампании — прекрасная возможность агитации и подготовка к парламентским выборам. И самое главное — возможность игры на повышение. Как сказал секретарь ЦК ПКБ Анатолий Лашкевич, если в ходе предвыборной борьбы станет видно, что «правые» — Позняк и Шушкевич — имеют серьезные шансы, то компартия может вернуться к идее единого кандидата. Произойти это может числа, так, 18 июня. «Финансовый гений» компартии рассуждает, как истинный коммерсант — 18 июня снятие Новиковым кандидатуры будет стоить гораздо дороже, чем 4 июня.

Отношения между претендентами-демократами также пока не складываются. Чего стоит история с отзывом подписей членов с.д. фракции ВС, поданных за Карпенко. Мэр Молодечно, снимая свою кандидатуру, заявил, что следует пользоваться только чистыми подписями, а грязные — выбрасывать. Кровожадность социал-демократов, стоящих за Шушкевичем, невыгодно контрастирует с миролюбием БНФ, который также имел некоторые претензии к Карпенко, но не стал устраивать скандала. Хотя то, что Карпенко оказался на скамейке запасных, в общем-то, выгодно и Позняку, и Шушкевичу. Впрочем, Карпенко вряд ли уйдет на политическую пенсию. По слухам, с предложениями о должности премьера к нему в разное время обращались буквально все кандидаты — Кебич, Лукашенко, Шушкевич, Позняк. Судя по намекам Карпенко, поближе к 23-му он намерен принять одно из сделанных ему предложений.

Однако, пока речь идет о закулисных переговорах. Никто из претендентов, кроме Шушкевича, не сообщил, кому доверит белорусскую экономику, кого выдвинет на пост премьера. Шушкевич же остановил свой выбор на председателе правления НБ Станиславе Богданкевиче. Такой ход можно было бы назвать весьма сильным, учитывая, что популярность Богданкевича резко возросла после его выступлений против нынешнего варианта договора об объединении денежных систем, и теперь эта возросшая популярность будет работать на Шушкевича. «Мятежная» позиция главы Нацбанка вольно или невольно проецируется и в политическую плоскость, чему в немалой степени «способствует» и партия власти — НДБ потребовало его отставки, в парламенте собираются подписи за созыв внеочередной сессии, чтобы предать анафеме главного банкира, узаконившего «зайца». Кроме того, пополнение команды экс-спикера высокопрофессиональным экономистом с большим опытом делает более весомой и реальной в осуществлении экономическую программу Шушкевича в случае его победы на выборах. В то же время заявление о «назначении» в премьеры будущего кабинета, формируемого конкретным политическим лидером, несомненно ослабит позицию Богданкевича, как независимого и компетентного критика авантюрной экономической политики правительства. Что собственно и подтвердилось 2 июня в Несвиже, где премьер открыто высказал мнение, что главный банкир, «перекинувшись» на сторону конкурента, не будет помогать правительству, глава которого тоже претендует на президентское кресло.

Зенон Позняк пока о своем премьере не объявил, но успел разжаловать Шушкевича из демократов, заявив, что не считает его таковым. На пресс-конференции журналисты насели на руководителя команды Шушкевича г-на Трусова, требуя прокомментировать мнение лидера БНФ, и получили весьма изящный ответ: «Не приписывайте Позняку того, чего я не слышал». Правда, к этому лидер БСДГ присовокупил, что Фронт пытается установить монополию на демократизм. А по мнению другого социал-демократа, заместителя председателя парламентской комиссии по экономической реформе Виктора Алампиева, руководство БНФ потому заранее ссорится с Шушкевичем, что опасается за своих сторонников, которые могут переметнуться к экс-спикеру сейчас или потом, после возможной победы. Видимо, не случайно, говоря о возможных министрах будущего коалиционного правительства, члены инициативной группы Шушкевича называли имена Владимира Заблоцкого и Владимира Новика, которые состоят в БНФ и не состоят в Громаде.

На пресс-конференции команды экс-спикера было зачитано письмо Билла Клинтона Шушкевичу, в котором президент США желает адресату успехов, призывает не отчаиваться, выражает надежду на лучшее будущее. Послание было вручено Шушкевичу представителем МИД РБ 31 мая, после регистрации его кандидатом в президенты. Однако, как выяснилось, поступило оно во внешнеполитическое ведомство Беларуси... 3 марта, и было знаком поддержки после отставки.

Впрочем, на спринтерской дистанции предстоящего этапа предвыборной кампании правило «лучше поздно, чем никогда» неприменимо. Здесь «поздно» и есть «никогда».

Юрий ДРАКОХРУСТ

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ СПРИНТ

ПРОПОВЕДИ НА ЗАДАННУЮ ТЕМУ

Пропагандистское половодье, берущее истоки в решении парламента о выборах в Беларуси Президента, обрушилось на граждан Республики, читающих официозную прессу, а еще более бурный поток — на смотрящих белорусское ТВ. К ним явился старый знакомый. В эфирный прайм-тайм поговорить «за жизнь» в дома жителей страны зачастил доктор Антонович.

В многоминутных беседах, с разнополыми ведущими, доктор философии затрагивал практически все проблемы бытия. Нетрудно было заметить, как его рассуждения сводятся к одной теме. Умело, как кажется доктору, телезрителям прививается мысль о президенте-спасителе, коим может стать лишь одна-единственная личность — нынешний премьер. Под маркой «приватной думки» наносились демагогические уколы в адрес его соперников на предстоящих выборах. Демагогия проповедника легко уживается с фальсификацией. Утверждалось, что в тактических целях БНФ **впервые** решил почтить память погибших от фашистских захватчиков на площади Победы. Но минчане, в отличие от недавнего «москвича», помнят, что это делалось и раньше. И в Куропатах президента Клинтона сопровождал не только Зенон Позняк, но и Станислав Шушкевич. С последним, как известно, у Ивана Ивановича и вовсе произошел конфуз, о котором писала «Народная газета» 31 мая. Станислав Станиславович решил пошутить, по телефону. Небезосновательно подозревая о прослушивании, он намекнул собеседнику о намерении посетить Москву. Видимо, увидев экс-спикера по «Останкино», ученый-исследователь, как стал именовать себя бывший секретарь российской компартии, решил, что Шушкевич — тоже в прямом эфире. И заявил, что экс-спикер «бегал за поддержкой» в российскую столицу. Хотя, как утверждает Шушкевич, показали двухнедельной давности видеозапись.

Интересно, что более известный телепроповедник — г-н Жириновский в своем поединке с Николаем Сванидзе по РТВ убеждал в пользе обмана. Оказывается — по Жириновскому — обманывать людей можно, если это делается в их, людей, интересах.

Можно предположить, что опытный лектор, бывший проректор Академии общественных наук КПСС сознательно или нет стремится раздуть вокруг себя дискуссию с политическими оппонентами. Но, судя по телемонологам, разбавленными звонками по телефону в студию, желающих поспорить с ним оказалось немного. И не потому, что бывший (неистовый большевик Виктор Анпилов исключил из компартии когорту тогдашних руководителей, в т.ч. и И.Антоновича) партбосс наглядно демонстрирует свой «политический вес», регулярно появляясь в государственном телеэфире. Просто скучно становится от псевдофилософствования, едва прикрываемой ксенофобии. Чего стоят намеки на забрасывание в Беларусь «искр» Еленой Боннэр. Проповедник, как бы мимоходом, замечает, что после ее выступлений в Карабахе и Армении полилась кровь. Он предостерегает желающих «бегать в Москву» за решением проблем Республики. Словно его патрон «бегает» в другую сторону. Москву, Госдуму не чурается посещать и далай-лама. Коммунисты — там же — решают свои коминтерновские дела.

Монополия на информацию — признак тоталитаризма, от которого даже руководство Беларуси открещиваются. Но уж больно хочется власть имущим установить режим на туркменский лад — без оппозиции. И ближе идейно к национал-патриотической оппозиции российскому президенту.

В преддверии летней президентской кампании налогоплательщики увидели по БТ очередную серию сериала «И это все о нем». На ночь глядя показывали посещение главой правительства Минского маргаринового завода. Немало внимания уделил премьер в своей «маргариновой» речи идее особого статуса столицы. В частности, было сказано о целесообразности создания муниципальной гвардии и департамента по борьбе с организованной преступностью. Не чужд, похоже, кандидату в президенты и лужковский подход к гостеприимству — спецрежим проживания гостей Минска. Напомним, что при обсуждении и принятии новой Конституции раздел о местных органах власти вызвал жаркие дебаты. Как известно, был оставлен парламентским большинством гибрид советской и президентской власти.

Не преминул премьер в этой речи «лягнуть» Нацбанк за «попытку торпедировать экономическое соглашение с Россией об объединении денежных систем». В.Кебич видит, что банковским структурам соглашение не нужно. Но видит «по-народному»: «У них прибыли, а народ беднеет». Непонятно тогда, в какую казну идут «прибыли» Нацбанка и о каком «проявлении рыночных инициатив» говорил Кебич.

Дальше — больше: «Понятно, что свою программу я могу обнародовать по закону только после официальной регистрации меня как кандидата». И тут же: «Поэтому совсем кратко. Моя президентская программа. Это...» И поехал. Может, как Брежнев, в свое время выступая в Баку, листы попутал? Регистрация как кандидата ведь состоялась уже после речи на «маргаринке».

В тезисах президентской программы нашлось место для рыночных реформ без спекулянтов, христианской морали и свойств белорусского характера. Кандидат в президенты признал, что «российские реформы идут противоречиво и тяжело». Но ведь идут. А вот обвинения в том, что в Беларуси реформы «идут трудно и не в том направлении», Кебич парировал мыслью: «Но на то он и белорус, что семь раз отмеряет...» Отмерять можно и больше, а вот дальше...

Премьер уверял немногочисленных работников завода, собравшихся на встречу (а больше — многочисленную телеаудиторию), что отмена таможенных пошлин уже дала возможность снизить цены на отечественные телевизоры на 15-20 процентов. Читай: растет благосостояние белорусского народа, растут ряды благодарных заботливому премьеру телезрителей. При том, что для «партии Совмина» телевидение как самостоятельный общественный институт бесполезен и просто вреден. Оно надобно лишь в качестве мегафона. Вот только неплохо бы зрителям-налогоплательщикам знать, за чей счет их «обкуривают» телепроповедники.

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ

Банкиры ассамблеют

27 мая состоялась первая Ассамблея коммерческих банков РБ.

ПРОФЕССОР С.БОГДАНКЕВИЧ ДИАГНОСТИРУЕТ КОЛЛАПС

С докладом на Ассамблее выступил председатель правления НБ РБ г-н С.Богданкевич, призвавший ее участников посвятить итоговую резолюцию анализу экономического положения в стране.

В частности, банкир остановился на наиболее щекотливой и вызывающей массу кривотолков теме — финансировании дефицита бюджета за счет собственных средств банков и централизованных ресурсов НБ РБ. Акцентирование внимания на этом вопросе было обусловлено ситуацией, складывающейся накануне президентских выборов, а точнее, периодически объявляемыми Совмином акциями во спасение бюджета, которые за своей экономической бесперспективностью скрывают мину замедленного действия и к тому же являются мощным козырем в борьбе премьерской команды за рядового избирателя.

«В бюджете нет денег. И не только на реализацию новых проектов — нет денег на зарплату бюджетным работникам. Их и не ожидается», констатировал председатель. Он призвал банкиров, готовых давать деньги под **убытки правительства**, подумать об их возврате, поскольку речь идет о выполнении обязательств перед вкладчиками, клиентами и акционерами банка. Одно дело, когда безвозвратные эмиссионные кредиты отражаются на кошельках граждан в виде инфляционного налога, другое — когда ссужаются деньги собственников банка и вкладчиков. Тут уже стоит задуматься о стабильности банковской системы в целом.

В бюджет из-за спада в промышленности недопоступило 2,3 трлн. руб., а правительство, по ставшей крылатой фразе г-на С.Богданкевича, «любящее свой народ», постоянно увеличивает расходы бюджета за счет социальных выплат. А в это время промышленность, сельское хозяйство и торговля задыхаются от безграмотной политики ценообразования и — нехватки оборотного капитала.

Международные финансовые организации осведомлены о «стремлении» белорусских властей отказаться от дотирования цен за счет бюджета. На самом же деле закупочные цены на многие виды самых необходимых товаров установлены ниже издержек. Огромные дотации направляются не только на социально значимую продукцию, но и на энергоносители, коммунальные и транспортные услуги. *«Где взять деньги на покрытие дефицита бюджета. Уже заложен дефицит 1,5 триллиона плюс еще 4,2 триллиона, повисших «в воздухе», за энергоносители. Все опять разрешится знакомым методом — Нацбанк заставят выдать безресурсную эмиссию... Это — коллапс по всем статьям»*, нарисовал банкирам перспективу г-н С.Богданкевич.

Властям ничего не остается, как прибегать к массированному давлению на банковскую систему, обвиняя ее в установлении неоправданно высоких ставок за пользование кредитами. Согласившись с тем, что в некоторых отраслях экономики доля процентной ставки в издержках велика (например, в системе Белкоопсоюза она доходит до 45-50%), г-н С.Богданкевич заметил, что поддержание приемлемого размера оборотного капитала на госпредприятиях — забота властей и если они устанавливают соответствующие лимиты, должны пополнять капитал за счет бюджета.

«Мы готовы помогать экономике, если она сама себе будет помогать, если будет выработан механизм покрытия всех издержек за счет выручки от реализации», заявил г-н С.Богданкевич. Нацбанк не приветствует принятие банками функций бюджета и не одобряет банкиров, способствующих непроизводительным издержкам.

Отвечая критикам Нацбанка, обвиняющим его в потворствовании кредитной эмиссии, г-н С.Богданкевич заметил, что Нацбанк в т.г. выдавал кредиты только по решению сверху, а объем безресурсной кредитной эмиссии ограничен рамками, утвержденными сессией ВС. Выделения были разные: под непаритет цен на сельхозпрподукцию, под финансирование энергоносителей. Однако, по всей видимости, пределы эмиссии, установленные законодателями, в ближайшее время скорректирует в сторону увеличения власть исполнительная. Возможности бюджета нулевые, правительство готово распродавать часть валютных резервов. Надо ведь платить трудящимся зарплату, хотя бы чтоб поддержать «авторитет» кандидат-премьера.

С КЕМ БОРОЛИСЬ? ЗАЧЕМ БОРОЛИСЬ?..

Может ли существовать в стране Ассоциация КОММЕРЧЕСКИХ банков, если незначительно число самих коммерческих банков, занимающих значимый сегмент на рынке, пользующихся авторитетом и могущих финансировать лоббистскую структуру, отстаивающую их интересы в верхних эшелонах власти? Действительность, увы, такова, что на отечественном банковском рынке сегодня доминируют три структуры: «Белпромстройбанк», «Белагропромбанк» и «Белбизнесбанк». Вместе они заработали по итогам работы в 1993г. около 60% всей прибыли, полученной банками РБ. Под стать основным игрокам выглядит ныне сама Ассоциация комбанков РБ (АКБ): немножко рыночная, слегка независимая от госорганов, но, неожиданно для себя, дрейфующая на волне политики Совмина и нардеповского большинства.

С момента своего создания АКБ пыталась оправдывать данное ей право законодательной инициативы, однако действенного парламентского лобби так и не создала. Для этого вывода не требуется углубленного аналитического исследования, достаточно признать за аксиому: парламент страны находится под властью Совмина и под влиянием двух лобби — аграриев и промышленников. Разумеется, не беремся настаивать, что сами лоббисты все как один осведомлены об истинном значении этого слова, однако ежеквартальные денежные вливания в сельское хозяйство и промышленность красноречиво свидетельствуют о мощной способности госэкономики в неограниченных количестваях втягивать деньги налогоплательщиков.

С другой стороны, нельзя сказать, что аграрии и промышленники, господствующие в парламенте (последние — через БНПА), подыгрывают под два банка — БПСБ и БАПБ, где, в основном, обслуживаются. Сами банки — сегодня одни из самых крупных налогоплательщиков — реального, оформленного лобби в парламенте не имеют.

«Ассоциация отстаивала интересы коммерческих банков на пленарном заседании сессии Верховного Совета РБ. Следует отметить, что работа эта не завершена до настоящего времени и имеются серьезные противоречия в ряде основополагающих законов, которые распространяются на банковскую систему... К сожалению, к нашему мнению не всегда прислушиваются. Об этом может свидетельствовать рассмотрение на последней сессии Верховного Совета законопроекта об изменениях в банковском законодательстве, где практически ни одно из серьезных предложений банков принято не было», докладывал участникам Ассамблеи президент АКБ г-н Е.Купчин. Любопытно, на чью депутатскую потенцию рассчитывали банкиры, если председатели и члены советов банков — обладатели депутатских мандатов — ни разу не выступили в защиту банков? Что правильно. Любой аграрий и промышленник — в первую очередь, представитель своего лобби и прекрасно осознает, что очередная порция кредитов, лицензии, квоты для своего родного колхоза или завода — гораздо ближе сердцу, чем заботы о качестве ссудной задолженности «родного» банка (банк, через который прокачиваются огромные централизованные ресурсы вряд ли может пройти настоящую аудиторскую проверку международной организации). В свою очередь, тот же «Белпромстройбанк», играющий ключевую роль в деятельности Ассоциации (его гендиректор — председатель Совета Ассоциации), и не менее активный член банковского объединения «Белагропромбанк» оказались невольно притянутыми к группировкам промышленников и аграриев. А заодно и косвенно заинтересованными в неэффективных вливаниях в экономику, поскольку до сих пор завязаны на жизненно важных для их деятельности централизованных ресурсах.

Ассоциация комбанков явно не учитывает политико-экономические реалии, что и отразилось на ее отношениях с Нацбанком. *«Отмечая положительные результаты работы Ассоциации с Нацбанком, необходимо отметить, что позиция Нацбанка по отношению к коммерческим банкам по-прежнему остается во многих вопросах необоснованно жесткой»*, заявляет г-н Е.Купчин. Как показывают события последнего времени, большинство распоряжений и инструкций Нацбанка носят идеологический характер и большей частью являются результатом совминовского и лоббистского давления.

Попытки же АКБ повлиять на принятие полезных банкам решений в парламенте не имели успеха, как не дало результатов и двухлетнее неявное противостояние Нацбанку. К тому же в Ассоциации словно не замечают, что председатель правления Нацбанка стал восприимчивым к мнениям его недавних радикальных оппонентов и давно уже играет роль буфера между банковской системой и властными структурами. По всей видимости, АКБ был выбран не совсем точный объект борьбы в лице Нацбанка, поскольку заявленные последним принципы — курс на жесткую кредитно-денежную политику одновременно со структурной перестройкой экономики, независимость банковской системы от органов исполнительной власти — вполне соответствует логике развития, по крайней мере, двух десятков средних и небольших вновь образованных банков. (Характерный пример — мартовское т.г. постановление НБ РБ «О неотложных мерах по стабилизации денежно-кредитных отношений», которое предусматривает предельный уровень маржи по кредитам в 20 пунктов, при сохранении учетной ставки в 210%. Ныне известно, что данное решение было принято под массированным давление Совмина, однако, судя по заявлению г-на С.Богданкевича, Нацбанк может и отменить ограничения для тех, кто под большие проценты привлекает депозиты и для тех, «кто помогает госсектору и правительству на здоровой основе».)

Любопытен и такой факт. На недавнем заседании Президиум Совмина рассмотрел ход выполнения обещаний, данных МВФ. Как и предполагалось, результаты плачевные, а виновником провала сделали Нацбанк, который «не обеспечил стабилизацию национального платежного средства, допустил огромную кредитную эмиссию». Сам же «тов. Богданкевич», управляющий МВФ от Беларуси, не справился со своими обязанностями.

ВОЗМОЖНЫ ВАРИАНТЫ

Есть основания предполагать, что объединительные процессы на банковском рынке страны пойдут по двум расходящимся направлениям. Первый предусматривает создание ассоциации банков с преобладающей долей госкапитала. Эта структура должна агитировать промышленников и аграриев хранить деньги только в крупных банках, в свою очередь, контролирующих использование средств только в госсекторе, не допуская их расходования в частном, а заодно и противодействовать приватизации (последняя, кстати, довольно активно идет в тех же БАПБ и БПСБ). Может быть создана (по некоторой информации, уже фактически существует) ассоциация, отражающая интересы коммерческих банков, дистанцирующихся от интересов тех же БАПБ, БПСБ, Сбербанка и др. Но — способная финансировать эффективную лоббистскую структуру и добивающаяся невмешательства исполнительной власти в банковскую систему.

Нынешнее существование АКБ в двух ипостасях — факт, в общем-то, вполне отражающий алогичность развития белорусской экономики. Год назад АКБ выиграла суд у Нацбанка, опротестовав положение о системе оплаты труда в комбанках. Победа оказалась никому не нужной — спустя некоторое время преимущественно крупнейшие банки, желающие жить в дружбе и согласии с властями, подписали, по сути, оспоренный в суде документ.

И.В.

OFFICIAL

- В соответствии с основными условиями выпуска государственных краткосрочных облигаций РБ, утвержденными постановлением правительства от 23.05.94г. N371, Минфину поручено произвести второй их выпуск 7 июня с.г. Объем выпуска этих облигаций — 15 млрд. рублей, срок их обращения — 3 месяца, номинальная стоимость одной облигации — 100 тыс. рублей (*РСМ РБ от 27.05.94г. N519р*).
- Правительство предписало Минфину до уточнения показателей бюджета на текущий год увеличить на II квартал ассигнования по республиканскому бюджету на общую сумму 1168,7 млрд. рублей. Облисполкомам и Мингорисполкому указано при необходимости принять аналогичные решения. Минфину во II квартале поручено финансировать дополнительные расходы по республиканскому бюджету в пределах поступающих доходов и установленного предельного уровня дефицита (*РСМ РБ от 30.05.94г. N529р*).
- В связи с закрытием счета фонда приватизации остаток средств на нем на 1.01.94г. в сумме 621.992.936 рублей передан Совмином в распоряжение Мингосимущества для финансирования расходов, связанных с обеспечением его деятельности (*РСМ РБ от 30.05.94г. N530р*).

СТАНИСЛАВ БОГДАНКЕВИЧ НЕ СОГЛАСЕН С ОБВИНЕНИЯМИ ПРАВИТЕЛЬСТВА

Председатель НБ РБ С.Богданкевич направил премьер-министру В.Кебичу письмо, в котором выразил резкое несогласие с оценкой Президиумом Совмина деятельности Нацбанка. Как передало агентство РИД, в письме, в частности, отмечается, что безресурсные кредиты в 1994 году предоставлялись вопреки воле Нацбанка решениями Совмина, Верховного Совета и его Президиума. Поэтому, как считает Богданкевич, обвинить Нацбанк в росте кредитной эмиссии и, как следствие, падении курса «зайца» и инфляции просто непорядочно. По мнению Богданкевича, не белорусские представители в Международном валютном фонде, а белорусское правительство сорвало выполнение согласованной с МВФ экономической программы.

ЕСТЬ ЛИЦЕНЗИЯ, ОСТАЛАСЬ ЕЩЕ ОДНА

Госинспекцией по ценным бумагам выдана первая в Беларуси лицензия на инвестиционную деятельность. Ее обладателем стал Первый республиканский инвестфонд (ПРИФ), созданный для работы с именными приватизационными чеками «Имущество». ПРИФ имеет в настоящее время широкую сеть своих представительств, действующих в 22 городах страны. Для граждан из числа пенсионеров, участников ВОВ и ЛПА на ЧАЭС, намеревающихся стать его акционерами, дирекцией предусмотрен ряд льгот, касающихся компенсации затрат на получение чеков. Правда, приступить к их обмену на свои акции фонд сможет лишь после получения еще одной лицензии, на этот раз Минимущества...

Пресс-служба ПРИФ

КУРСЫ ВАЛЮТ. НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РБ

Валюта	Единый курс 01.06	Единый курс 03.06	К долл.США 01.06	К долл.США 03.06
1 австрал. доллар	16.445,10	17.438,41	1,359	1,359
1 австр. шиллинг	1.930,55	2.047,12	11,577	11,577
1 фунт стерлинг.	33.200,26	35.744,37	0,663	0,663
10 бельг. франков	6.600,72	6.999,41	33,859	33,860
1 DM	**13.584,97**	**14.585,88**	**1,645**	**1,645**
1 голл. гульден	12.112,51	12.844,09	1,845	1,845
1 датск. крона	3.468,33	3.677,82	6,444	6,444
100 ит. лир	1.401,19	1.485,76	1.595,072	1.595,143
1 кан. доллар	16.146,48	17.121,83	1,384	1,384
1 норв. крона	3.136,58	3.326,03	7,125	7,125
1 $US	**22.350,00**	**23.700,00**	**1,000**	**1,000**
1 финск. марка	4.122,15	4.371,03	5,421	5,422
1 франц. франк	3.974,01	4.214,10	5,624	5,624
1 шведск. крона	2.881,94	3.056,04	7,755	7,755
1 швейц. франк	15.933,59	16.895,95	1,402	1,402
10 яп. йен	2.141,80	2.271,15	104,351	104,352
1 экю	26.122,67	27.700,58	0,855	0,855
10 исп. песет	1.648,84	1.748,46	135,549	135,547

МОСКОВСКАЯ МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	V продаж млн.ед.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
USD						
30.05	1908	+4	11,250	42,300	38,550	38
31.05	1916	+8	22,300	73,150	66,300	50
01.06	1915	-1	8,850	42,650	48,650	41
02.06	1918	+3	2,550	39,250	36,800	42
03.06	1923	+5	3,650	41,250	38,100	33
DM						
30.05	1166	+6	0,500	1,960	1,370	15
31.05	1171	+5	1,630	2,440	1,340	16
01.06	1164	-7	0,790	2,100	7,290	21
02.06	1167	+3	1,550	2,380	2,150	16
03.06	1167	0	0,560	1,670	3,340	19

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	V продаж млрд.ед.руб.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
KRB (за 10)						
30.05	0,420	-0,09	0,218	2510,0	6350,0	9
31.05	0,428	+0,08	0,387	13050,0	6300,0	14
01.06	0,426	-0,02	0,033	790,0	6600,0	6
02.06	0,423	+0,03	0,074	1760,0	6040,0	9
03.06	0,420	-0,03	0,080	690,0	4630,0	10
КАЗАХСТАНСКИЙ ТЕНГЕ (за 1 KAT)						
30.05	39	+1	0,784	8,010	2,010	3
01.06	39	0	0,601	7,080	1,540	4
03.06	39	0	0,265	6,600	0,680	5
БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ (за 1 BRB)						
31.05	8.93	-0,06	0,096	1060,0	1080,0	4
02.06	8,85	-0,08	0,077	870,0	1290,0	3

За неделю курс доллара на ММВБ традиционно повысился на 19 пунктов или приблизительно на 1%. Однако событием недели стало неожиданное повышение курса рубля на один пункт в середине недели и снижение объема нетто-продаж валюты в конце недели. Превышение предложения над спросом 1 июня на ММВБ и связанное с этим повышение курса рубля носит явно случайный характер и выпадает из общей тенденции повышения курса доллара и политики ЦБР, содействующего такому повышению.

Что касается снижения объема нетто-продаж, то объяснением может служить сужение круга участников торгов на ММВБ за счет постепенного «вымывания» средних и мелких банков, которые обеспечивают высокий объем нетто-оборота. Утрата их интереса к биржевым торгам связана с отсутствием перспектив спекулятивной игры на колебаниях валютного рынка.

Курс немецкой марки изменялся более интенсивно по сравнению с долларом, однако колебания были синхронными. Объясняется это тем, что торги по марке на ММВБ происходят сразу же после торгов по долларам и продавцы и покупатели немецких марок имеют возможность скорректировать свои намерения сообразно изменившемуся курсу доллара.

Не внесла разнообразия минувшая неделя в движение курсов «мягких» валют. Постепенно продолжал снижаться курс украинского карбованца и белорусского рубля. В то же время стабилизировался курс казахстанского тенге.

*** В понедельник прошли последние торги месяца по ГКО.

Всего в мае состоялось 9 торговых сессий, суммарный оборот вторичного рынка составил 293 млрд.руб., что в 1,5 раза больше, чем в прошлом месяце, хотя в апреле было 12 торговых сессий. Средний оборот за торги составил 32,5 млрд., что в 2 раза выше, чем в апреле.

Всего, с учетом аукционов, оборот рынка ГКО в мае составил 635,5 млрд.руб.; было продано почти 8 млн. ценных бумаг всех обращающихся выпусков.

Хотя в мае продолжилось падение уровня процентных ставок, динамика цен и доходности ГКО в течение месяца не имела отчетливо выраженных тенденций изменения в какую-либо сторону. Показатель обобщенной доходности (рассчитанный по цене закрытия) колебался в пределах от 100 до 140% при весьма значительном разбросе значений объемов отдельных торговых сессий. Подобная картина заключает в себе, по мнению экспертов ММВБ, явные противоречия. Есть основания полагать, что динамика указанных показателей в течение всего месяца находилась под весьма сильным воздействием регулирующих органов.

Суммарное количество сделок за май составило около 18,5 тысяч, при этом средний объем одной сделки лежал в пределах от 40 до 100 млн.руб. Наибольшее значение средней величины одной сделки было отмечено непосредственно перед аукционами, хотя максимальные показатели как суммарного оборота торгов, так и общего количества сделок были зарегистрированы на первой послеаукционной сессии.

Служба информации МОСКОВСКОЙ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА

Дата	Курс руб./ед.	Тренд руб.	V продаж млн.ед.	Спрос млн.ед.	Предл. млн.ед.	Кол-во банков
USD						
30.05	1908	0	6,200	6,280	6,200	24
31.05	1916	+8	5,380	7,940	4,850	26
01.06	1926	+10	5,800	6,920	3,610	30
02.06	1926	0	7,720	7,660	8,720	32
03.06	1926	-1	4,610	4,610	5,430	25
DM						
30.05	1153	-4	2,203	4,873	2,803	15
31.05	1169	+16	0,639	6,942	0,554	14
02.06	1165	-4	2,428	6,006	2,428	19
03.06	1166	+1	1,219	5,263	1,169	16
FIM						
01.06	355	0	3,430	5,930	2,970	19
03.06	354	-1	0,100	-	-	-

Служба информации С.-ПЕТЕРБУРГСКОЙ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

КУРСЫ ВАЛЮТ. БАНКИ БЕЛАРУСИ. 03.06

	1USD	1DEM	1GBP	1FRF	1FIM	1CHF	1SEK	1RUR
СКУПКА								
БЕЛАРУСБАНК (Гродно)	20425	12160	-	-	-	-	-	9,8
БЕЛ.НАРОДНЫЙ БАНК (Минск)	21200	12650	-	-	-	-	-	10,2
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК (Минск)	21100	12800	31000	3300	3500	14000	2550	10,8
ДУКАТ (Минск)	21200	12800	-	-	-	-	-	10,3
КОМПЛЕКС (Минск)	21750	13220	31220	3630	3730	14825	2650	10,80
КОМПЛЕКС (Гродно)	20025	12015	-	-	-	-	-	9,5
ПРИОРБАНК (Минск)	21100	12820	30840	3630	3770	14570	2630	10,3
ПРИОРБАНК (Гродно)	20200	12100		-	-	-	-	9,8
ПРИОРБАНК (Могилев)	21070	12348		-	-	-	-	10,0
ПРОФБАНК (Минск)	21300	12850		-	-	-	-	11,0
ПОИСК (Минск)	21200	12900	-	-	-	-	-	10,0
СЕВЕРО-ЗАПАД (Минск)	21200	12700	-	-	-	-	-	10,5
БРЕСТКОМБАНК	20600	12500	-	-	-	-	-	10,0
ВЕСТБАНК (Брест)	19800	12100	-	-	-	-	-	8,0
ПРОДАЖА								
БЕЛАРУСБАНК (Гродно)	21550	13300	-	-	-	-	-	11,0
БЕЛ.НАРОДНЫЙ БАНК (Минск)	21700	13100	-	-	-	-	-	10,9
БЕЛПРОМСТРОЙБАНК (Минск)	21950	13350	33100	3860	4040	15460	2850	12,0
ДУКАТ (Минск)	22200	13600	-	-	-	-	-	11,0
КОМПЛЕКС (Минск)	22600	13600	31800	3700	3800	15100	2700	11,00
КОМПЛЕКС (Гродно)	21000	12700	-	-	-	-	-	10,5
ПРИОРБАНК (Минск)	21400	13000	32000	3880	4020	15540	2810	11,0
ПРИОРБАНК (Гродно)	21500	13200		-	-	-	-	11,0
ПРИОРБАНК (Могилев)	22300	13300		-	-	-	-	11,0
ПРОФБАНК (Минск)	22500	13200		-	-	-	-	13,0
ПОИСК (Минск)	21700	13200	-	-	-	-	-	11,0
СЕВЕРО-ЗАПАД (Минск)	22000	13100	-	-	-	-	-	11,5
БРЕСТКОМБАНК	21700	13190	-	-	-	-	-	11,0
ВЕСТБАНК (Брест)	20800	12800	-	-	-	-	-	8,8

МЕЖБАНКОВСКАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА. Минск

	31.05 GBP	31.05 DM	31.05 RUR	31.05 KRB	31.05 EEK	02.06 USD	02.06 DM	02.06 RUR	02.06 KRB
Участвовало банков	2	13	21	11	2	22	13	20	11
Первоначальный курс	-	12.400,0	11,00	0,50	1.345,0	21.700,0	15.500,00	11,00	0,50
Курс торгов	33.000,0	15.500,0	11,00	0,50	1.670,0	23.700,0	15.650,00	12,07	0,50
Объем реализации (млн.)	0,003	1,193	8.042,2	10.290,1	0,034	11,012	1,121	6.847,3	5.834,500
Спрос (млн.)	0,003	3,007	8.042,2	9.490,1	-	12,889	2,834	10.720,3	5.928,900

Служба информации МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

*** Резкое падение котировок белорусского рубля во многом объясняется принятием Президиумом Верховного Совета Белоруссии решения об изыскании средств на кредитование дефицита государственного бюджета — 400 млрд. рублей за счет средств коммерческих банков и 100 млрд. — из прибыли Нацбанка.

Чтобы предотвратить обвальное падение белорусской валюты, Нацбанку пришлось произвести массовую долларовую и рублевую интервенцию: в течение двух последних торгов было продано $4,5 млн. и 3,1 млрд. российских рублей.

По оценкам экспертов, в ближайшее время ожидать стабилизации белорусского рубля нет оснований, так как ожидается принятие решения о выделении дополнительных кредитов агропромышленному комплексу в размере 360 млрд. белорусских рублей.

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ МОСКВЫ И С.-ПЕТЕРБУРГА. 03.06

Банк	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
МОСКВА				
ВББ	1925	1936	1140	1173
Межкомбанк	1912,91	1936	1162,90	1180,49
Менатеп	1900	1930	1135	1160
Моссбербанк	1910	1935	1130	1170
Российский нацбанк	1765	1940	1073	1179
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ				
Аби-банк	1920	1950	1140	1170
Авиабанк	1910	1960	1140	1170
Астробанк	1920	1950	1140	1170
Бам-кредит	1915	1950	1135	1165
ГанзаКомБанк	1915	1955	1130	1170
Инкомбанк	1900	1950	1140	1175
НЕВА-КРЕДИТ	1915	1945	1140	1170
Россия	1915	1955	1140	1170
Рус. торг.пром.	1915	1950	1140	1160
СКБ-Банк	1915	1958,4	1145	1173
Тетраполисбанк	1915	1960	1120	1170

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ ЛИТВЫ (в LTL), ЛАТВИИ (в Ls), ЭСТОНИИ (в EEK). 03.06

	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
ВИЛЬНЮС				
ГОС.КОМ.БАНК	3.97	4.02	2.39	2.44
LITIMPEX	3.97	4.02	2.38	2.45
VILNIAUS BANKAS	3.96	4.02	2.38	2.45
HERMIS	3.98	4.01	2.40	2.44
BALTICBANK	3.97	4.03	2.37	2.46
ANCOROBANK	3.97	4.02	2.38	2.43
РИГА				
RKB	0.561	0.571	0.341	0.348
LDB	0.555	0.570	0.336	0.349
LAINBANK	0.561	0.571	0.338	0.349
ТАЛЛИНН				
HANSAPANK	13,193	13,286	7,985	8,015
TALLINNA PANK	13,195	13,278	7,985	8,015
KOMMERTSPANK	13,202	13,288	7,985	8,015
SOTSIAALPANK	13,203	13,288	7,985	8,015
ERA-PANK	13,214	13,275	7,985	8,020

КУРСЫ ВАЛЮТ. PAREX (в Ls). 03.06

Валюта	покупка	продажа
Доллар США	0,550	0,572
DM	0,333	0,349
Эст. крона	0,040	0,045

Котировки фирмы paRex (покупка):
1RUR=0,00028Ls; 1LTL=0,131Ls; BRB=0,00014Ls, 1KRB=0,000012Ls.

КУРСЫ МЯГКИХ ВАЛЮТ. ЦЕНТРАЛЬНЫЕ БАНКИ РЕСПУБЛИК б.СССР

	BRB	RUR	KRB	MOL	AZM	ARD	GRK	KAT	KIS	TAR	TUM	UZS	Ls	LTL	EEK
ЦБ России, RUR (07.06)	0,0885	-	0,0423	471,25	-	-	-	38,00	155,93	-	-	0,3	3.353,15	483,07	145,73'
НБ Молдавии, MOL (со 02.06)	0,19'	2,13'	0,1000'	-	3,73'	0,01223	0,0048'	0,09805	0,33279	1,96'	0,3831	0,94'	7,2252	1,0188	0,3094
Банк Латвии, Ls (12.06)	0,0260'	0,294'	0,0374'	0,138	0,00051	0,00176	0,000701'	0,0138	0,0470	0,294'	0,0564	0,135'	-	0,141	0,0429
НБ Армении, ARD (31.05)	-	0,173	0,00760	-	-	-	-	-	-	-	-	-	573,96	82,68	24,98
НБ Азербайджана, AZM (08.06)	-	0,552	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.815,53	264,41	79,90
НБ Кыргызстана, KIS (02.06)	-	6,1065'	0,2614'	-	-	-	-	0,2382	-	-	-	-	20,7447	2,9250	0,8840
НБ Грузии, GRK (08.06)	-	417,0	17,900	196.306,00	-	-	-	16.263,0	64.956,0	-	-	-	1.396.804,00	206.231,00	60.706,00
НБ Туркмении, TUM (08.06)	0,9803'	5,8616'	0,7930'	2,5412	0,08474	-	0,03424'	0,9337	0,8620	-	-	-	-	-	-
НБ Узбекистана, UZS (31.05)	0,202	2,19	0,318	1.032,67	-	-	-	104,51	-	-	-	-	7.384,07	1.043,00	317,25
НБ Украины, KRB (05.06)	1,81	7,90	-	3,670	-	-	-	3,32	1,220	-	1,510	2,370	26.250,00	3.780,00	1.150,00

*' **за 1000** **BRB** – бел. руб.; **RUR** – рос. руб.; **KRB** – укр. карбованец; **MOL** – молд. лей; **AZM** – азерб. манат; **ARD** – армянский драм; **GRK** – груз. купон; **KAT** – казахстан. тенге; **KIS** – киргиз. сом; **TAR** – Таджикистан, в росс. руб.; **TUM** – туркм. манат; **UZS** – узбекс. сум-купон; **Ls** – латв. лат; **LTL** – литов. лит; **EEK** – эст. крона*

КУРСЫ МЯГКИХ ВАЛЮТ. НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РБ

Валюта	01.06	03.06
1 росс. рубль	11,00	12,07
1 укр. карб.	0,50	0,50
1 латв. лат	37.740,63	40.020,20
1 литов. лит	5.321,43	5.642,86
1 эст. крона	1.670,00	1.800,70

БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК. БАНКНОТНЫЙ КУРС. 02.06

Валюта	Покупка	Продажа
1 австрал. дол.	15.305,00	15.675,00
1 австр. шилл.	1.795,00	1.840,00
1 фунт стерл.	31.370,00	32.125,00
10 бельг. фр.	6.145,00	6.290,00
1 нем. марка	**12.645,00**	**12.945,00**
1 голл. гульд.	11.270,00	11.545,00
1 дат. крона	3.230,00	3.305,00
100 ит. лир	1.305,00	1.335,00
1 кан. долл.	15.025,00	15.390,00
1 норв. крон	2.920,00	2.990,00
1 долл.США	**20.800,00**	**21.300,00**
1 фин. марка	3.835,00	3.930,00
1 франц. фр.	3.700,00	3.785,00
1 швед. крона	2.680,00	2.745,00
1 швейц. фр.	14.830,00	15.185,00
10 яп. йен	1.995,00	2.040,00
10 исп. песет	1.535,00	1.570,00
1 синг. долл.	13.575,00	13.905,00
10 греч. драхм	855,00	875,00
1 росс. рубль	10,00	11,00

АУКЦИОН В КИШИНЕВЕ

1 июня в Кишиневе состоялся валютный аукцион, на котором было продано 472.300 долларов США при курсе 407,5 MOL/100 USD. В торгах приняло участие 10 банков. На аукционе было продано также 237,7 млн. российских рублей по курсу 2,13 MOL/1000 RUR и 2.600 немецких марок по курсу 249 MOL/100 DM.

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ 63879 (индекс издания)

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК БИРЖИ И БАНКИ

Количество комплектов 1

на год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
						X	X	X			

Куда ______ (почтовый индекс) ______ (адрес)

Кому ______ (фамили, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТОЧКА

ПВ | место | литер НА ГАЗЕТУ 63879 (индекс издания)

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК БИРЖИ И БАНКИ

Стоимость	подписки	______руб.__коп.	Количество комплектов	1
	переадресовки	______руб.__коп.		

на год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
						X	X	X			

Куда ______ (почтовый индекс) ______ (адрес)

Кому ______ (фамили, инициалы)

РЫНОК ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ

РЫНОК БАНКОВСКИХ УСЛУГ (по состоянию на 06.06)

Депозиты (в СКВ).

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	Миним. сумма (доллары США)
Комплекс-банк т.321440	юридич. лица	15-18*	23-27	25-28	27-29	28-30	10000
	физич. лица	14–15	20–22	22-24	24-26	26-28	1000
Беларусь т.203989	юридич. лица	по договоренности					—
	физич. лица	14–20	14–20	20–26	24–30	24–30	100
Поиск т.639333, 633473	юридич. лица	—	18	22	25	30	10000
	физич. лица	—	18	22	25	30	100
Дукат т.203036	юридич. лица	по договоренности					10000
	физич. лица	20–24	20–24	22–26	24–28	26–30	300
Велес (филиал АКБ "Дукат") т.271251	юридич. лица	—	24	28	30	30	10000
	физич. лица	—	18–30	24–30	24–30	24–30	500
Энергобанк (филиал АКБ "Поиск") т.338308	юридич. лица	—	18	22	25	30	1000
	физич. лица	—	18	22	25	30	100

* Мин. срок размещения 45 дней

Депозиты (в рублях).

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	Миним. сумма
Комплекс-банк т.321440	юридич. лица	200–230	220–245	225–250	240–265	20–50 млн.
Беларусь (сертификат) т.208709, 067, 200383	юридич. лица	по договоренности				10 млн.
	физич. лица	215*	—	255	260	100 тыс.
Энергобанк (филиал АКБ "Поиск") т.338397, 338302 **	юридич. лица	185–220	195–230	200–230	—	20 млн.
	физич. лица	240	—	260	280*	100 тыс.
Северо-Запад сертификат т.269927	юридич. лица	---	---	260	340	20 млн.
	физич. лица	---	---	260	340	500 тыс.
Олимп т.540131	юридич. лица	215	230	240	250	50 млн.
	физич. лица	230*	240	250	270	100 тыс.
Дукат т.200913	юридич. лица	---	---	255	270	5 млн.
	физич. лица	170	190	255 ***	270 ***	1 млн.
Поиск т.634475	юридич. лица	200	210	220	по дог.	1 млн.
	физич. лица	240	250	260	280*	1 млн.
Европейский т.271217	юридич. лица	200	220	240	280	50 млн.
	физич. лица	---	---	250	300	1 млн.

* Мин. сумма вклада 500 тыс.руб.; ** Депозитные договора заключаются при наличии декларации из налоговой инспекции; *** Минимальная сумма 100 тыс.руб.

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях).

Наименование банка	Годовые процентные ставки 7 дней	14 дней	21 день	28 дней	Миним. сумма (руб.)
Комплекс-банк т.324311 *	100–120	130–170	160–200	200–230	50 млн.
Беларусь т.208921	80	120	150	180	10 млн.
Поиск т.634475	100	130	165	200	5 млн.
Олимп т.540131	по договоренности				

* Вклады принимаются соответственно на 5, 12 и 20 дней

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки до 7 дн.	до 15 дн	до 30 дн	до 60 дн	до 90 дн	Обеспечение	Телефон
Комплекс-банк	BRB	---	—	280	300	—	залог им-ва банк.гарантии	321440
	USD	---	—	35	36	37		
Беларусь	BRB	—	---	280	300	по дог.	залог им-ва банк.гарантии	202569
Европейский	BRB	280	300	320	340	360	страховка залог им-ва банк.гарантии	271217
Олимп	BRB	—	—	280	310	340	страховка залог им-ва банк.гарантии	508557

Межбанковские кредиты (предложение).

Наименование банка	Валюта	Сроки до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн	Обеспечение	Телефон
Комплекс-банк	BRB	240	260	270	280	300	срочное обязат-во	324201
Беларусь	BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	гарантия голов. банка, залог им-ва	203823 200383
Олимп	BRB	235	260	270	280	—	срочное обязат-во	508557

Межбанковские кредиты (спрос).

Наименование банка	Валюта	Сроки до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн	Обеспечение	Телефон
Комплекс-банк	BRB	180	210	---	---	---	срочное обязат-во	324201
Беларусь	BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	гарантия голов. банка, залог им-ва	203823 200383
Олимп	BRB	210	240	245	260	270	срочное обязат-во	508557

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"

Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки (годовые) 2-5 банк. дней	6-12 календ дней	13-20 календ дней	21-28 календ дней	29-45 календ дней	46-60 календ дней	61-90 календ дней	Телефон
Комплекс-банк	10–100 млн.	90	105	135	170	195	205	215	322364
	100–300 млн.	100	120	150	185	210	220	225	
	свыше 300 млн.	110	130	170	200	220	225	235	
Северо-Запад	мин. сумма 50 млн.	55	75	110	115	185	195	205	269927

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые) 5 банк. дн	12 кал. дн	20 кал. дн	30 кал. дн	45 кал. дн	60 кал. дн	90 кал. дн	120 кал. дн	150 кал. дн	180 кал. дн	270 кал. дн	360 кал. дн
Комплекс-банк т.324311	20-50 млн.	---	—	---	—	180	185	190	200	220	230	240	250
	51-100 млн.	80	120	140	180	190	190	200	210	230	240	250	260
	101-300 млн.	100	140	160	190	200	210	220	230	240	250	260	270
	свыше 300 млн.	110	160	180	200	210	220	230	240	250	260	270	280
Северо-Запад т.269927	10-100 млн.	—	—	—	---	180	190	200	210	220	230	240	250
	101-200 млн.	70	100	140	180	190	200	210	220	230	240	250	260
	201-400 млн.	75	110	150	190	200	210	220	230	240	250	260	270
	свыше 400 млн.	80	120	160	200	210	220	230	240	250	260	270	280

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые) 45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
Комплекс-банк т.324311	10-50 тыс.	15	17	23	25	27	28
	51-100 тыс.	16	18	25	26	28	29
	101-300 тыс.	17	19	26	27	29	30
	свыше 300 тыс.	18	20	27	28	29	30

Фьючерсная поставка иностранной валюты (доллар США). Начало

Комплекс-Банк т.327002	на 6.06 / День поставки	15-й	16-й	17-й	18-й	19-й	20-й	21-й	22-й
	Курс	29155	29297	29438	29580	29722	29863	30154	30303
	Сумма залога на каждый доллар	3655	3797	3938	4080	4222	4363	4654	4803

Фьючерсная поставка иностранной валюты (доллар США). Продолжение

Комплекс-Банк т.327002	на 6.06 / День поставки	23-й	24-й	25-й	26-й	27-й	28-й	29-й	30-й
	Курс	30451	30600	30749	31082	31238	31393	31549	31705
	Сумма залога на каждый доллар	4951	5100	5249	5582	5738	5893	6049	6205

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки 1 мес	3 мес.	6 мес.	12 мес.	Миним. сумма
Трастовая компания "Сэкай" т.340243	юридич. лица физич. лица	240–300	300–380	400–560	от 800	1 руб.
Агентство "Green Line" т.239167	юридич. лица	215–225	225–235	по дог.	по дог.	100 млн.

Оплата валютных контрактов

Название	% от суммы	Страна	Условия	Телефон	Примечания
"Доксан"	5	83 страны	по дог.	716035	—
"ЛБЛ-Инвест"	2–6	83 страны	предоплата	258514	—

По вопросам размещения информации в таблицах финансового обозрения и оплаты следует обращаться в "Агентство Гревцова":
"Рынок банковских услуг" - в будние дни после 14.00 по тел.: (0172) 31-04-02,
"Рынок внебанковских услуг" - в будние дни с 11.00 дп 15.00 по тел.: (0172) 35-83-16

КУРСЫ ВАЛЮТ. ЦЕНТРАЛЬНЫЕ БАНКИ РЕСПУБЛИК б.СССР

	USD	DM	GBP	FIM	FRF	SEK	CHF
ЦБ России, RUR (07.06)	1918,0	1165,82	2892,73	353,74	341,04	247,32	1367,36
НБ Украины, KRB (05.06)	15.100,0	9.190,0	22.780,0	2.790,0	2.690	1.950,0	10.770,0
НБ Молдавии, MOL (со 02.06)	4,0750	2,4749	6,1565	0,7483	0,7239	0,5218	2,9004
Банк Латвии, Ls (03.06)	0,5640	0,3430	0,8550	0,1040	0,1004	0,0720	0,4040
Банк Литвы, LTL (03.06)	4,0000	2,4285	6,0496	0,7325	0,7103	0,5091	2,8520
Банк Эстонии, EEK (03.06)	13,16960	8,00000	19,99120	2,41056	2,34024	1,66960	9,40688
НБ Азербайджана, AZM (08.06)	1050,00	639,22	-	194,18	-	135,14	750,21
НБ Армении, ARD (31.05)	326,06	195,54	488,76	-	57,03	42,22	228,66
НБ Грузии, GRK (08.06)	800.000,00	486.263,00	-	147.549,00	-	103.156,00	570.329,00
НБ Казахстана, KAT (27.05)	40,22	24,46	-	7,45	-	-	-
НБ Кыргызстана, KIS (02.06)	11,70	7,1115	-	2,1579	-	1,5086	8,3411
НБ Таджикистана, TAR (07.06)	1918,0	1165,82	-	353,74	-	247,32	1367,36
НБ Туркмении, TUM (08.06)	10,00	5,9213	-	1,8234	-	1,2735	7,0249
НБ Узбекистана, UZS (31.05)	4,172	3531,40	6294,3	-	740,77	-	2966,23

***RUR** – рос. руб.; **KRB** – укр. карбованец; **MOL** – молд. лей; **AZM** – азерб. манат; **ARD** – армянский драм; **GRK** – груз. купон; **KAT** – казахстан. тенге; **KIS** – киргиз. сом; **TAR** – Таджикистан, в росс. руб.; **TUM** – туркм. манат; **UZS** – узбекс. сум-купон; **Ls** – латв. лат; **LTL** – литов. лит; **EEK** – эст. крона*

КУРСЫ ВАЛЮТ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА ПОЛЬШИ. 03.06.94

USD	DEM	AUD	FIM	NOK	ATS	FRF	CHF	BEF	NLG	SEK	DKK	CAD	GBP
22576	13736	16719	4144	3166	1953	4017	16119	667	12249	2878	3495	16294	34176

КУРСЫ ВАЛЮТ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА РУМЫНИИ с 01.06.94

USD	DEM	AUD	FIM	NOK	ATS	FRF	CHF	BEF	NLG	SEK	DKK	CAD	GBP
1658,00	1009,90	1228,21	305,10	232,87	143,64	295,38	1185,13	49,05	900,57	213,10	257,61	1196,90	2503,50

ПРОВЕРЬТЕ ПРАВИЛЬНОСТЬ ЗАПОЛНЕНИЯ АБОНЕМЕНТА!

На абонементе должен быть проставлен оттиск кассовой машины.

При оформлении подписки (переадресовки) без кассовой машины на абонементе проставляется оттиск календарного штемпеля отделения связи. В этом случае абонемент выдается подписчику с квитанцией об уплате стоимости подписки (переадресовки).

Для оформления подписки на газету или журнал, а также для переадресования издания, бланк абонемента с доставочной карточкой заполняется подписчиком чернилами, разборчиво, без сокращений, в соответствии с условиями, изложенными в каталогах Союзпечати.

Заполнение месячных клеток при переадресовании издания, а также клетки "ПВ-МЕСТО" производится работниками предприятий связи и Союзпечати.

РЫНОК ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ

РЫНОК ВНЕБАНКОВСКИХ УСЛУГ

Покупка

Ва-люта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	24000	по дог.	от 1000 USD	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ- Инвест"	258514	—
USD	23500	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	346075 271014	—
USD	23500–24000	по дог.	от 1000 USD	1-2 банк. дня	по договоренности	"Доксан"	716035	—
USD	24000–24200	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510150	посто-янно
USD	23500	по дог.	от 1000 USD	день в день	по договоренности	"Копас"	394276 394275	посто-янно
USD	по дог	под товар	от 3000 USD	день в день	по пост. денег на счет	организ-я	394581	посто-янно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 до 15000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	650688	посто-янно
USD	24000	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	550142 550546	—
USD	24000–24500	по дог.	от 3000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	417894	посто-янно
USD	24000	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	322080	—
USD	23500	по дог.	от 1000 USD	по дог.	по копии п/п	ч/п	230607	посто-янно
USD	24000	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	"Сэкай-М"	340243	посто-янно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	236350	посто-янно
USD	по дог.	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	668593	посто-янно
USD	23500–24000	по дог.	от 300 USD	день в день	по копии п/п	"Релайт"	318411 319332	—
USD	24000	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	332146	посто-янно
USD	по дог.	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	фирма	565772	—
DM	1.75	по дог.	от 1500 DM	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ- Инвест"	258514	—
RUR	10.5	по дог.	от 10 млн. RUR	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ- Инвест"	258514	конв. в нал. и б/н СКВ (% от ММВБ)
RUR	10.7	по дог.	от 10 млн. RUR	день в день	по договоренности	"Копас"	394276 394275 394067	посто-янно

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа.

Ва-люта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Инвест"	258514	—
USD	25200–25500	по дог.	от 1000 USD	1-2 банк. дня	по договоренности	"Доксан"	716035	—
USD	25100–25300	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510150	посто-янно
USD	25500	по дог.	от 1000 USD	день в день	по договоренности	"Копас"	394276 394275	посто-янно
USD	24500	под товар	от 3000 USD	день в день	по поступлении денег на счет	организ-я	394581	посто-янно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 до 15000 USD	день в день	по поступлении денег на счет	организ-я	650688	посто-янно
USD	25000–25500	по дог.	от 3000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	417894 774944	посто-янно
USD	по дог.	по дог.	от 500 USD	день в день	по копии п/п	фирма	565772	—
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	236350	посто-янно
USD	25000–25500	по дог.	от 300 USD	день в день	по копии п/п	"Релайт"	318411 319332	—
USD	25000	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	332146	посто-янно
USD	по дог.	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	668593	посто-янно
DM	1.75	по дог.	от 1500 DM	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Инвест"	258514	—
RUR	12	по дог.	от 10 млн. RUR	день в день	По Минску: по копии п/п; для иногородних: по пост. денег на счет	"ЛБЛ-Инвест"	258514	конвер-тация в нал. и б/н СКВ
RUR	по дог.	по дог.	от 10 млн. RUR	день в день	по договоренности	"Копас"	394276 394275	посто-янно

По вопросам размещения информации в таблицах финансового обозрения и оплаты следует обращаться в "Агентство Гревцова":
"Рынок банковских услуг" - в будние дни после 14.00 по тел.: (0172) 31-04-02,
"Рынок внебанковских услуг" - в будние дни с 11.00 дл 15.00 по тел.: (0172) 35-83-16

ПРОИСШЕСТВИЯ

31 мая была совершена попытка ограбления обменного пункта Белвнешэкономбанка в гостинице «Юбилейная».

Произошло это в 18-55, когда находившиеся в обменном пункте работницы банка Т.И.Невмержицкая и Д.А.Зарубина занимались подсчетом денег, готовясь к инкассации. При передаче из рук в руки пачки в $2000 нападавший оказался у пункта, перегнулся через барьер, выхватил пачку и побежал к выходу. Немноголюдный в это время холл гостиницы, где находится обменный пункт, был тускло освещен.

Т.Невмержицкая закричала, привлекая внимание швейцара гостиницы, и побежала вслед за нападавшим, Д.Зарубина включила сигнализацию. Спецнаряд в касках, бронежилетах и с автоматами появился через пять минут после происшествия. Однако к этому времени похититель, оказавшийся палестинцем по имени Исад Мохамад Алатифа Авад, был задержан и слегка побит швейцаром, дежурным милиционером и Т.Невмержицкой.

Сотрудницам банка выписана премия. Ведется следствие.

По сообщению отдела информации Белвнешэкономбанка

OFFICIAL

• **Дополнено Положение об экспертизе достоверности оценки неденежных вкладов в уставные инвестиционные фонды**, утвержденное постановлением СМ РБ от 29.11.91г. N454: пункт 2 — словами: «обесцененных акций, облигаций и других ценных бумаг»; пункт 3 — абзацем «ценные бумаги»; пункт 4 после слов «Государственным комитетом по промышленности и межотраслевым производствам» — словами: «ценных бумаг — Государственной инспекцией Республики Беларусь по ценным бумагам и Министерством финансов».

Госинспекции РБ по ценным бумагам по согласованию с Минфином поручено утвердить порядок проведения экспертизы достоверности оценки вкладов ценных бумаг в уставные инвестиционные фонды (*ПСМ РБ от 26.05.94г. N385*).

Выделения

• 8,7 млрд. и 5,5 млрд. рублей выделено правительством соответственно АН Беларуси и Минобразованию на проведение фундаментальных и поисковых исследований (*РСМ РБ от 31.05.94г. N538р*).

ВНЕШНИЙ ДОЛГ БЕЛАРУСИ

Внешний долг Беларуси с учетом платежей по процентам на 1 апреля 1994г составил $1288,5 млн., что соответствует 29% ВНП и 51% от предполагаемой в этом году эклортной валютной выручки, сообщил глава белорусского парламента М.Гриб, отвечая на вопросы газеты «Звязда». Он сказал также, что в республике установлена «максимально возможная сумма долга, которая не должна превышать $2 млрд.»

По словам М.Гриба, в Беларуси до сих пор не урегулированы вопросы взаимной задолженности с республиками б.СССР. По расчетам НБ РБ, бывшие союзные республики должны Минску 25830,1 млн. BRB (около $1 млн.).

СТРАХОВОЙ БИЗНЕС. ПРЕЗЕНТАЦИИ

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО «АСТРА-ВАЗ»

В 1993 году ЗАСО «Астра-ВАЗ» осуществляло следующие виды страхования:

— компенсационное жизни и здоровья
— автотранспортных средств
— грузов
— риска непогашения банковского кредита
— имущества

По подписанным в 1993 году контрактам перестрахования с компаниями Великобритании и Канады ЗАСО «Астра-ВАЗ» имеет возможность в настоящее время брать на страхование риски, ответственность по которым значительно превышает имеющиеся в Республике Беларусь страховые резервы.

ЗАСО «Астра-ВАЗ» надеется в 1994 году наряду с традиционными страховыми услугами осуществлять страхование:

— урожая 1994г. в валюте
— нефтеперевозок в валюте
— промышленных предприятий в валюте.

ЗАСО «Астра-ВАЗ». 220126 г.Минск, пр-т Машерова, 21-1604
Тел.: (0172) 239-743, факс: (0172) 238-735

**ОТЧЕТ о прибылях и убытках на 1994 г.
Акционерного страхового общества "АСТРА-ВАЗ"**

ПРИБЫЛЬ	ТЫС. РУБ.	УБЫТКИ (РАСХОДЫ)	ТЫС. РУБ.
1. Страховые взносы по прямому страхованию	651408.0	1. Выплаты страхового возмещения и страховых сумм	415232.0
2. Средства, привлекаемые из резервов по накопительным и рисковым видам страхования	-	2. Расходы на ведение дела	69853.0
3. Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций	-	3. Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования	148115.0
4. Прочие доходы от страховой деятельности	230.0	4. Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	-
5. Доходы от внереализационных операций	15274.0	5. Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	-
		6. Прочие расходы	546.0
ИТОГО ДОХОДОВ:	**666912.0**	**ИТОГО РАСХОДОВ:**	**633746.0**
6. Убытки	-	7. Прибыль	33166.0
Всего:	**666912.0**	**Всего:**	**666912.0**

**ГОДОВОЙ БАЛАНС за 1993 год
Акционерного страхового общества "АСТРА-ВАЗ"**

АКТИВ	ТЫС.РУБ.	ПАССИВ	ТЫС.РУБ.
1. Расчетный счет	31630.0	1. Уставный капитал	2000.0
2. Валютный счет	45313.0	2. Резерв по имущественному страхованию и страхованию несчастных случаев	80346.0
3. Счета в банке по средствам резервов плтежей	-	3. Резерв по страхованию жизни, пений и медицинскому страхованию	67769.0
4. Касса	3.0	4. Фонды и резервы специального назначения	15061.0
5. Основные средства и другие долгосрочные активы	13382.0	5. Средства в расчетах	45126.0
6. Дебиторы	95367.0	6. Прочие пассивы	5057.0
7. Прочие активы	29664.0		
БАЛАНС:	**215359.0**	**БАЛАНС:**	**215359.0**

Достоверность баланса подтверждена независимой аудиторской фирмой "ПРОМАУДИТ"

«ПРИОРБАНК» НЕ ХОЧЕТ ДЕНЕГ «КОМПЛЕКСБАНКА»

НАСТОЯЩИЕ БАНКИРЫ САМИ ВЫБИРАЮТ АКЦИОНЕРОВ, НЕ ЗАБЫВАЯ ОСМОТРЕТЬ ИХ ЗУБЫ, ПОЩУПАТЬ БОКА И ЗАГЛЯНУТЬ ПОД ХВОСТ.



Как стало известно редакции, в результате объявленной АКБ «Приорбанк» открытой подписки на акции обладателем доли порядка 4% от объявленного его уставного фонда может стать гродненский АКБ «Комплексбанк». Однако руководство «Приорбанка» еще не решило, нужен ли ему акционер, теснящий, по предварительным итогам эмиссии, нынешнего крупнейшего акционера — ПО «Белавтомаз», гендиректор которого является председателем Совета банка.

Несмотря на соблюдение всех формальностей — подписанный договор, своевременное перечисление денег в счет оплаты акций — аккурат в день начала свободной их продажи сторонним инвесторам — руководство «Приорбанка» распорядилось возвратить деньги в Гродно. По-видимому, столь поспешные действия продиктованы исключительно стремлением поддержать престиж, ибо появление в стане акционеров другого банка (к тому же с более низкими абсолютными показателями) было воспринято явно без энтузиазма.

Не получив никаких комментариев от дирекции «Приорбанка», укажем однако, что намерения не принимать в состав акционеров «Комплексбанк» противоречат действующему закону «Об акционерных обществах, обществах с ограниченной и дополнительной ответственностью». Мало того, что годовое собрание акционеров приняло решение, ограничивающее права потенциальных инвесторов (в течение первого месяца подписки акции распространялись только между «старыми» акционерами), вдобавок руководство банка намерено еще и селекционировать состав акционеров. По закону же купить акции АО при открытой продаже может любой желающий, и следовало ли прибегать к услугам сторонних инвесторов, заранее не предполагая появления акционеров, не знакомых руководству банка? Какой смысл объявлять дополнительную эмиссию акций, если для пополнения УФ у «Приорбанка» вполне достаточно собственных средств — более 90 млрд. рублей?

Можно лишь предположить, что, проводя эмиссию, «Приорбанк» решал проблему пополнения оборотных средств за счет частных лиц и предприятий, в т.ч. небольших. Понятно, деньги акционеров достаются банку дешевле, чем привлечение ресурсов на депозитные вклады или межбанковские кредиты. Поэтому ставка зачастую делается на тех, кого не заботит отдача от инвестиций, имеющих слабое представление об акциях, дивидендах, тех, для кого годовой баланс банка не более понятен, чем, скажем, шумерские письмена. Подобная стратегия увеличения акционерного капитала нынче в ходу у большинства белорусских банков, однако до сих пор, по данным БДГ, ни один из них не сталкивался с проблемой появления «внепланового» акционера после завершения подписки.

Между тем, «Комплексбанк», которого в «Приорбанке» в составе акционеров, похоже, не очень желают видеть даже и с миллиардом рублей, не склонен идти на конфликт. Хотя минскому отделению «Комплексбанка» уже отказано в предоставлении очередного валютного кредита, а один из членов правления «Приорбанка» намекнул на возможный разрыв корреспондентских отношений. В беседе с корр. БДГ один из сотрудников «Комплексбанка» заметил: ***«Мы не намерены вмешиваться в деятельность коллег, пытаться ее контролировать, тем более, что предоставление каких-либо льгот акционерам закон не допускает. Приобретение акций «Приорбанка» мы расцениваем как часть долговременной стратегии развития».*** (Гродненский банк не ограничился покупкой акций «Приорбанка» и в рамках разрешенной НБ РБ 5-процентной квоты проинвестировал уставные фонды банков «Сож» и «Бресткомбанк». — И.В.). По имеющимся у БДГ сведениям, «Комплексбанк» готов выкупить оставшуюся часть эмиссии за счет собственных средств, если «Приорбанк» будут по-прежнему беспокоить проблемы пополнения акционерного капитала.

На наш взгляд, возможное появление на банковском рынке тандема «Приорбанк» — «Комплексбанк» в принципе весьма перспективно. По крайней мере, в пользу этого говорят итоги минувшего года. На валютном рынке — наиболее привлекательном для обоих банков — они занимают разные ниши и вряд ли являются конкурентами. «Приорбанк» специализируется на международных расчетах, делая ставку на обслуживание клиентов-юридических лиц, в т.ч. крупных госпредприятий. В свою очередь, «Комплексбанк» занят преимущественно обслуживанием граждан и частного бизнеса и тяготеет к операциям с наличной валютой. По динамике развития и масштабам операций коалиция этих двух банков вполне могла бы опередить связку «Белвнешэкономбанк» и «Беларусбанк». Вероятно, именно от урегулирования взаимоотношений исполнительных дирекций двух банков зависит развитие их дальнейших отношений. Большинство же акционеров «Приорбанка», как можно предположить, к появлению в своих рядах известной финансовой структуры отнеслось бы благосклонно.

Впрочем, позиции «Приорбанка» — если дело дойдет до аннулирования подписки в хозяйственном суде — выглядят не очень убедительными. Претензии в адрес «Комплексбанка», с большим пониманием откликнувшегося на просьбы коллеги поддержать ресурсами, кажутся совсем уж нелогичными. «Приорбанк» намеревался привлечь дополнительные ресурсы. И получил их в виде миллиарда рублей собственных средств от «Комплексбанка».

Игорь ВЫСОЦКИЙ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ЭСТОНИИ ЗАИНТЕРЕСОВАНО В ПРОГРАММЕ РЕКАПИТАЛИЗАЦИИ БАНКОВ, ПРЕДЛОЖЕННОЙ ВСЕМИРНЫМ БАНКОМ

На состоявшейся в начале прошлой недели встрече представителей Всемирного банка и министра финансов Эстонии Хейки Кранихa (Heiki Kranich) последний сказал, что правительство заинтересовано в предложенной Всемирным банком программе рекапитализации банков.

«Важно также то, что правительство заинтересовано в сотрудничестве Всемирного банка с Северо-Эстонским банком. Правительство надеется устранить мешающие реализации этой программы проблемы, связанные с Северо-Эстонским банком», — сказал Краних.

Министр финансов считает также важным открыть в банках Эстонии предлагаемую Всемирным банком кредитную линию. Предоставление долгосрочных кредитов эстонским банкам должно улучшить положение на кредитном рынке Эстонии.

Всемирный банк обещает открыть кредитные линии лишь в тех банках, где ведется международный аудиторский контроль и обнародуются его результаты.

БЫВШИЙ РУКОВОДИТЕЛЬ БАНКА ЛИТВЫ СТАЛ КОНСУЛЬТАНТОМ ПРАВИТЕЛЬСТВА УЗБЕКИСТАНА

Бывший руководитель Банка Литвы Ромуальдас Високавичюс (Romualdas Visokavicius) отправляется в Узбекистан консультировать правительство этой страны по вопросам введения национальной валюты — сома.

Високавичюс сказал корреспонденту «Балтийской службы новостей», что отправляется в Узбекистан по приглашению ООН и рекомендован Международным Валютным Фондом. Кроме представителя Литвы, в Узбекистане будет работать еще два эксперта — руководитель Центрального Банка Пакистана и представитель МВФ.

Високавичюс сказал, что их миссия в Узбекистане разделена на три этапа. Сейчас он отправляется на неделю-десять дней. В течение этого времени он проконсультирует правительство в подготовке некоторых законов, проводет анализ макроэкономики, изучит факторы ее стабильности.

Нынешнее положение Узбекистана в области денег Високавичюс назвал похожим на то, что было в Литве примерно год назад. Циркулирующий в обороте временный сом-купон нестабилен. Его стоимость постоянно падает и в настоящее время один доллар США стоит около 1560 временных денег Узбекистана.

Високавичюс намерен предложить похожую методику введения национальной валюты, как и в Литве. Основная цель — избежать шока. По мнению бывшего руководителя Банка Литвы, именно по этой причине его рекомендовал МВФ. О двух других этапах своей миссии Р.Високавичюс пока умалчивает, отметив, что «это может быть секретом правительства Узбекистана». Бывший руководитель Банка Литвы предполагает, что во второй раз в Узбекистан поедет в июле — «наблюдать за введением национальных денег», а в третий — в сентябре, чтобы убедиться, «что все в порядке».

В РОССИИ НАСЧИТЫВАЕТСЯ 810 АКЦИОНЕРНЫХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

По данным управления ценных бумаг ЦБР, по состоянию на 1 апреля 1994 года в России насчитывается 810 акционерных коммерческих банков, что составляет почти 39% от общего числа зарегистрированных банков.

По сравнению с началом года количество акционерных банков увеличилось почти на 9%. Рост числа проходил в основном за счет создания новых банков. Так, за истекший период были зарегистрированы проспекты эмиссии и заявления на первые выпуски 68 АКБ. Среди них 6 банков зарегистрировали первые выпуски своих акций в связи в изменением организационно-правовой формы (преобразованием из паевого банка в акционерный), остальные — при создании банка.

По данным за первый квартал, размеры вновь создаваемых банков сравнительно невелики. В среднем их уставный капитал составляет около 300 млн.руб. Отмечается, что большинство банков создаются как акционерные общества закрытого типа, причем 61% регистрируется в Москве. Активно создаются новые банки также в Алтайском крае, Республике Дагестан, Пермской, Самарской, Тюменской областях, Республике Татарстан, в С.-Петербурге.

За первый квартал 1994 года 163 АКБ завершили выпуски ценных бумаг на общую сумму 220,8 млрд.руб., в стадии размещения находятся 126 выпусков на общую сумму 813,8 млрд.руб. Отмечается, что общий объем выпусков ценных бумаг за 1 квартал текущего года составляет 110% от общего объема выпуска ценных бумаг за весь 1993 год. Основной прирост капитала обеспечивался за счет увеличения уставных фондов уже действующих банков: на долю новых банков приходится только 3% прироста капитал. Оценивая интенсивность прироста уставного капитала банков по выпускам, завершенным в первом квартале по регионам, необходимо отметить, что на акционерные банки, расположенные в Москве, приходилось 52,4% общего прироста уставного капитала по России. Среди других регионов совокупный уставный капитал банков в первом квартале быстрее всего рос в Самарской области (6,8% от общего прироста), Тюменской (3,1%), Иркутской областях (2,2%) и Республике Татарстан (2,1%). По незавершенным выпускам на долю АКБ Москвы приходится 87,6% общего прироста капитала, по Тюменской области — 3,7%, Свердловской — 1,2%, примерно по 1% приходится на Ростовскую, Пермскую и Омскую области.

С учетом новых требований к размерам минимального уставного капитала только 18% из рассмотренных банков соответствуют на 01.04.94 вновь установленным требованиям по достаточности капитала. Более 50% банков не соответствуют даже требованиям ЦБР для вновь создающихся банков с ограниченным кругом выполняемых операций. Чрезмерно высокая доля мелких банков постоянно росла за счет интенсивного образования новых банков с уставным капиталом ниже 500 млн.руб.

Помимо выпусков акций, в 1 квартале банками было осуществлено два выпуска облигаций. Один на сумму 74,6 млн.руб. (завершен), второй — 100 млн.руб. (находится в процессе размещения).

Число российских банков, осуществляющих валютное обслуживание населения, в прошлом году возросло, но спектр предлагаемых ими услуг пока весьма ограничен. А по оценкам экспертов, на руках у граждан в России находится несколько миллиардов долларов. Одна из причин нежелания населения хранить валюту с банках — открытие валютных счетов гражданам осуществляется банками только при наличии у клиента справки о постановке на учет в налоговую инспекцию. Отмечается, что характерной особенностью валютного рынка является то, что здесь нет монополистов. При этом можно предположить, что в 1994 году и, очевидно, в течение двух последующих лет борьба за раздел рынка активизируется. Следует ожидать, что ускоренными темпами будет развиваться рынок пластиковых карт. Сейчас российские банки предлагают физическим лицам лишь 2 вида валютных счетов: текущие счета и сберегательные вклады или срочные депозиты. Ряд крупных банков по-прежнему воздерживается от валютного обслуживания частных лиц. Среди них — *Внешторгбанк РФ, Международный московский банк, Россельхозбанк, Империал, Межрегионбанк, Возрождение, Межкомбанк, Конверсбанк*. Некоторые банки открывают гражданам только текущие счета — *Промстройбанк (Москва)* и *Промстройбанк (С.-Петербург), Югорский* (без начисления процентов), другие стали открывать сберегательные счета граждан лишь с февраля — *Уникомбанк, Запсибкомбанк, Банк С.-Петербург*.

О неустоявшемся рынке свидетельствует то, что условия открытия и ведения счетов, а также процентные выплаты по остаткам на них значительно отличаются друг от друга. Большинство банков не устанавливает минимальной суммы для открытия текущего счета и непосредственно за открытие не взимают никакой платы. Однако наиболее известные из них пока не стремятся к снижению стоимости услуг. Например, *Инкомбанк* взимает за открытие счета 20 долл. США. *Сбербанк, Кредо банк* и *Столичный* удерживают самые высокие комиссионные за снятие наличных денег со счета — соответственно 2%, 2-2,5% и 2%, что косвенно свидетельствует об их намерении работать в основном с безналичной валютой, в первую очередь через пластиковые карты (*Кредо банк* и *Столичный* очень активны в этом направлении). Что касается процентных ставок по остаткам средств на текущих счетах, то из крупнейших и крупных банков лишь *Сбербанк, Российский кредит, Нефтехимбанк* и *НГС-банк* предлагают конкурентоспособные 3-4% годовых. Особняком стоит *санкт-петербургский Промстройбанк*, предлагающий 8%, а также склонный к новациям *Тверьуниверсалбанк* — 6%. Однако можно предположить, что столь высокие ставки вызваны желанием этих банков попытаться резко увеличить приток клиентов и средств.

Отмечается, что ряд банков, предлагая низкие проценты по переводам валюты за границу и внутри СНГ, обозначает стремление ориентироваться на состоятельного клиента и предпринимателей, заинтересованных в надежном размещении и гибком использовании свободных средств. Наиболее привлекательно здесь выглядят *Столичный, Российский кредит, Кредо банк, Токобанк*, а также *банк Кредит-Москва*. Среди «регионалов» выделяется *Банк С.-Петербург*. Среди крупнейших российских банков, чьи активы близки или превышают 1 трлн.руб., лишь восемь предлагают свои услуги частным валютным клиентам. Самый высокий доход физическим лицам обещают региональный *Запсибкомбанк* (до 20% годовых), открывший недавно свой филиал в Москве, что делает его прямым конкурентом московских банков, *Инкомбанк* (13% годовых в валюте), банк *Российский кредит* (6-10%), *НГС-банк* и *Нефтехимбанк* (от 8 до 11,5%), причем последний предлагает более гибкую систему вкладов. Ставки *Токобанка* (а также *Сбербанка*) приближены к лидерам.

Однако наиболее решительны в повышении ставок по валютным вкладам частным лиц средние, ориентированные на работу с валютой банки. Лидирует здесь *Мытищинский коммерческий банк*, предлагающий 12-16% годовых (отмечается, что банк обязался по собственным валютным акциям выплатить 20% годовых). На такой же уровень вышел банк *Национальный кредит*, повысивший ставку до 13,5-16% годовых. Сразу за этими банками идут *Оптимум, Орбита* и *Кредит-Москва*, установившие доходность по валютным вкладам населения на уровне 9-14%.

Отмечается, что наметившаяся тенденция к росту ставок по валютным вкладам граждан не сопровождается модернизацией системы начисления и выплаты процентов. Первую и достаточно робкую попытку оптимизировать возможности клиента распоряжаться своими валютными ресурсами сделал банк *Национальный кредит*, который предоставил владельцам валютных счетов снимать с них проценты ежеквартально. Что касается сроков размещения валютных средств, то пока лишь 8 из всех рассмотренных банков предлагают клиентам вклады на 1 месяц. Из них только *Российский кредит* относится к категориям «крупнейшие» и «крупные». Более того, из 13 банков, отнесенных к этим категориям, всего 6 — *Инкомбанк, Российский кредит, Токобанк, Кредо банк, Столичный* и *Автобанк* — принимают вклады от населения на 3 месяца.

СТАБИЛЬНОСТЬ ДЕНЕЖНОЙ СИСТЕМЫ ЛАТВИИ ОСТАНЕТСЯ НЕИЗМЕННОЙ

«Сегодня и в будущем стабильность денежной системы Латвии останется неизменной», — заявил президент Банка Латвии Эйнар Репше (Einars Repse) на конференции «Об экономической политике Латвии», состоявшейся 21 мая.

В настоящее время в Латвии создана и успешно развивается сеть коммерческих банков. В то же время, несмотря на стабильность лата, банки продолжают сохранять высоки процентные ставки на кредит. Это, по мнению Репше, объясняется тем, что сейчас банки занимаются кредитованием в основном импортно-экспортных операций и существующим высоким кредитным риском. Однако ожидается, что в скором времени импортно-экспортные операции перестанут приносить большую прибыль и кредиты будут направлены в производство.

Как положительный факт Репше отметил то, что коммерческие банки доверяют правительству и принимают участие в аукционах по размещению государственных долговых обязательств. Причем устанавливаемые на этих аукционах процентные ставки не превышают 25% годовых. Кроме того, Банк Латвии регулярно проводит аукционы кредитных ресурсов, на которых кредитная ставка устанавливается на уровне, не превышающем 36% годовых.

«Центральный Банк должен занимать нейтральную позицию, как и органы юстиции, и работать и проводить свою политику при любом правительстве», заявил также Репше.

Он отметил, что в настоящее время для стабильности лата существуют две главные опасности: большой дефицит бюджета, который сейчас имеет тенденцию к увеличению, и внешний долг государства. По мнению Репше, неоходимо изменить политику использования зарубежных кредитов и помнить, что все долги нужно будет возвращать с процентами.

Как одна из причин стабильности денежной системы им был упомянут тот факт, что лат уже в течение трех месяцев привязан к расчетной денежной единице SDR (Special Drowing Rates) — «валютной корзине», состоящей из 5-ти наиболее распространенных и стабильных валют мира: немецкой марки, доллара США, французского франка, японской йены и английского фунта стерлингов. «Лат «привязан» к SDR уже в течение трех месяцев и этот курс не будет подвергаться изменениям без особых на то причин», — сказал Репше.

В дальнейших задачах по обеспечению стабильности денежной системы Латвии президент Банка Латвии назвал: сохранение строгой эмиссионной политики, придание лату статуса свободно конвертируемой валюты, а также осуществление правительством политики приватизации и, в том числе, принятие закона о свободной покупке-продаже земли. Репше призвал также предоставить возможность покупать и продавать землю не только гражданам, но и иностранцам.

Возможность покупки-продажи земли, использования ее в качестве залога, пойдет на благо экономике Латвии, по мнению Репше. «Землю нельзя унести в кармане, однако, чем больше будет существовать ограничений на продажу земли, тем быстрее ее скупит мафия», — сказал президент Банка Латвии.

В ЛАТВИИ ИЗМЕНЕНЫ ТАМОЖЕННЫЕ ТАРИФЫ

На заседании правительства Латвии утверждены разработанные Консультативным советом по таможенным тарифам (КСТТ) изменения тарифов, сообщает Правительственная информационная агентура (ПИА).

Изменения предусматривают снижение на 50% ввозных пошлин на сырье и товары, которые не производятся в Латвии, или производятся в недостаточном количестве. КСТТ предложил увеличить таможенные пошлины на алкоголь и майонез.

BNS

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

ДЕЛОВЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Немецкая фирма LOK, специализирующаяся по насосному оборудованию, арматуре и родственной продукции для химической, нефтеперерабатывающей промышленности, технике охраны окружающей среды, металлургии, судостроению и внебереговой(шельфовой) технологии, технике обработки поверхностей, энергетике, пищевой промышленности и индустрии напитков, установокам водоподготовки, удалению сточных вод, масло- и гидротеплотехнике предлагает комплекс услуг:

- техничеcкий консалтинг силами собственного персонала фирмы
- безупречность бизнес-предложений фирмы как в техническом, так и коммерческом плане
- юридически чистые договоры/контракты
- обучение обслуживающего персонала заказчика, позволяющее снизить расходы на ремонт и техобслуживание
- размешение заказов на обучение на заводах изготовителях
- возведение станций сервисного обслуживания
- содействие в экспорте ваших изделий
- организация симпозиумов и презентаций продукции.

Голандская фирма Hunter Douglas, производитель алюминиевых изделий для различных отраслей хозяйства, ищет потенциальных покупателей.

Германская фирма Mark Hintz ищет поставщиков свинины и говядины для переработки в Германии.

Германская фирма закупит овчины без шерсти, сырые или высушенные.

Шведская фирма ITB закупит метанол.

Германская фирма IWK Regler + Kompensatoren GmbH, выпускающая измерительные и регулирующие приборы для термопроцессов, ищет торгового агента по сбыту и рекламе продукции.

Литовская фирма SILUTES BALDAI, желает установить коммерческие связи с предприятиями и частными лицами осуществляющими оптовую и розничную торговлю мебелью. С прайс-листом можно ознакомиться в ТПП.

Германская фирма PRESTIGE, распространитель программного обеспечения и производитель компьютерных игр ищет дистрибуторов своей продукции в Беларуси.

Гонконгская фирма WAI HON GEM предлагает изделия из жемчуга.

Тел. для справок (0172) 26-91-41

ХРОНИКА. БИРЖИ

● С 27 мая по 3 июня на бирже «Белая Русь» (0172/ 24-19-18) заключено 22 сделки на общую сумму 213,8 млн. рублей. Крупнейшая сделка недели — продажа 140 тонн цемента М500 по цене 397,2 тыс.руб./т на сумму 55,6 млн. рублей. Кроме того, реализовано еще 67 тонн цемента по той же цене. На торги выставлялись товары общей стоимостью 5,3 млрд. рублей.

● 3 июня на торгах Белорусской агропромышленной товарно-фондовой биржи (0172/ 77-01-37) заключено 26 сделок на общую сумму 306,7 млн. рублей. Крупнейшая сделка торгов — продажа двух пресс-подборщиков по 28 млн.руб./шт. на сумму 56 млн. рублей. Кроме того, стоит отметить реализацию 150 пог.м стального каната на общую сумму 14,7 млн. рублей, автозапчасти, кабель и текстиль. На торги по 836 товарным позициям выставлялись товары общей стоимостью 13,4 млрд. рублей.

РЫНОК ТОПЛИВА

На прошлой неделе разброс оптовых цен на бензин А-76 во внебиржевой торговле увеличился: минимальная цена упала от $175 до $120 за тонну (партия от 150 тонн), а максимальная цена поднялась от 184 до $200 за тонну (партия — цистерна).

Цены на дизельное топливо несколько упали — до $158 за тонну (с доставкой) и до $105 за тонну при партии от 150 тонн.

Цены на мазут несколько выросли и составляли от $60 до $73 за тонну против $56-65 на предыдущей неделе.

Впрочем, цены на бирже «Белая Русь» не изменились: $56 за тонну мазута, $175 за тонну бензина А-76, $160-170 за тонну дизельного топлива.

РЫНОК ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

Цены на сахар составляли во внебиржевой торговле от $300 до $380 за тонну в зависимости от размера партии и аппетита поставщика. Например, в фирме «СПК» при покупке 10 тонн цена составляла $320, а в «Зените» при покупке $20 тонн — $350 за тонну.

Еще более парадоксальная ситуация сложилась на рынке муки: цены колебались от $100 до $250 за тонну муки высшего сорта. Самую низкую цену заявила фирма «Фламинго».

Копчености (бекон и колбасы) можно было приобрести по цене от $2,22 до $3,47 за килограмм.

Растительное масло мелким оптом стоило в прайс-листах от $0,98 до $1,05 за литр. Более крупные партии (бочка, цистерна) можно было приобрести по цене от $0,5 до $0,7 за кг.

(С использованием материалов Magic Information)

3 ИЮНЯ В МИНСКЕ ОТКРЫЛСЯ САЛОН ВЫСОКОЙ МОДЫ «Т.Е.ЭЛЕГАНТНОСТЬ И ПРЕСТИЖ» ФИРМЫ «БЕЛАЙР»

В салоне представлены Дома Высокой Моды Франции: NINA RICCI (парфюмерия, косметика, мужское прет-а-порте) и TED LAPIDUS (женское прет-а-порте, мужской диффузион, обувь, аксессуары).

С приветственным словом на открытии салона выступили посол Франции в РБ г-н Клод Жолиф, зам. заведующего отдела Внешнеэкономических связей Мингорисполкома г-жа В.В.Почекина. Хозяева поблагодарили администрацию АО «Белпромпроект», фирмы «Эльдорадо флора сервис», «Орэкс» за помощь в оформлении салона.

Адрес Салона: Минск, пл.Свободы, 17



ВАШ ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

СПИСОК ИРАНСКИХ ЭКСПОРТНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ И ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
1 — растительное масло
2 — замороженные овощи
3 — джемы
4 — консервированные фрукты
5 — фруктовые соки
6 — лимонный сок
7 — виноградный сок
8 — консервированные продукты
9 — консервированные овощи
10 — соленые и маринованные огурцы
11 — сушеные овощи, приправы к продуктам
12 — томатная паста
13 — уксус, дистилированный виноградный уксус
14 — фисташковые орешки (в вакуумных банках)
15 — шоколад
16 — печенье
17 — безалкогольные напитки (из солода)
18 — жевательная резинка
19 — линт, хлопковый пух
20 — макароны
21 — мед
22 — орехи (свежие и каждого урожая)
23 — виноград
24 — шафран
25 — маринованный чеснок
26 — различные маринады
27 — ячменный суп
28 — консервы
ХИМИЧЕСКИЕ ИЗДЕЛИЯ
29 — формалин
30 — жидкие химические удобрения и пестициды
35 — синтетическая кожа
36 — столовые изделия из меламина
37 — трубы и соединения из P.V.C.
38 — полиэтиленовые трубы и соединения
39 — строительные краски
40 — промышленные краски
41 — клей (P.U. и других типов)
43 — промышленные резиновые части
44 — промышленные пластиковые части
45 — пластиковые мешки
46 — тормозные прокладки
47 — тормозная жидкость
48 — кооперативные материалы для строительной и чугунолитейной промышленности
49 — кооперативные материалы для текстильной и кожевенной промышленности
50 — одноразовые шприцы
51 — резиновый порошок
52 — порошки для литья (меламин и мочевина)
53 — резиновые половые покрытия
54 — пластиковые пояса для упаковки
55 — смазочные материалы
56 — твердый парафин
57 — пакеты для пылесосов
58 — материалы для электрогальванизации
59 — пластиковая резина
60 — ручки с шариковыми наконечниками (гравировка)
61 — фрегоновые шины
62 — шины и камеры для автомобилей
63 — пигменты
64 — пластиковые игрушки
65 — пищевые и столовые изделия из ВМС
66 — санитарные изделия
67 — смолы
68 — олифа
69 — политура
70 — серная кислота
71 — оксид железа
72 — оксид цинка
73 — полу-полиастар
75 — смесь для литья (формовки)
76 — корректирующая жидкость
77 — устройство для лужения
НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ИЗДЕЛИЯ
78 — сверлильный цемент
79 — гипс
80 — защитные безопасные стекла для автомобилей
81 — глазурованные половые плитки (керамика)
82 — декоративные плитки для стен (фарфор)
ЭЛЕКТРИЧЕСКАЯ, ЭЛЕКТРОННАЯ И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ
83 — газовые баллоны
84 — газовые плиты
85 — газовый гриль
86 — холодильники
87 — вентиляторы, системы и оборудование воздушного кондиционирования
88 — водяные нагревательные приборы
89 — масляные нагревательные приборы
90 — газовые печи
91 — встраиваемые в стену газовые бойлеры
92 — газовые нагревательные приборы
93 — стенная газовая колонка
94 — электрический нагревательный прибор
95 — электрический водонагревательный прибор
96 — электросковорода (для тушения)
97 — электрофен
98 — электрорисоварка
99 — электромясорубка
100 — электросоковыжималка для фруктов
101 — электровыключатели и розетки
102 — радио
103 — телевизоры
104 — люстры
105 — системы озвучивания массовых мероприятий, стационарные стереоусилители, микрофоны, громкоговорители
106 — двухкассетные стереомагнитофоны с 4 диапазонами радио
107 — фонарики (карманные, водонепроницаемые и обычные)
108 — проволока и кабели
109 — лезвия для бритья
110 — кухонные наборы (с тефлоновым и эмалевым покрытием)
111 — меламиновые изделия
112 — деревянная мебель (классическая и современная)
ИЗДЕЛИЯ ИЗ ТЕКСТИЛЯ И ОДЕЖДА
113 — вязаные изделия (трикот, джерси, вышивка, гардины, ришелье)
114 — плетеные изделия (из гребеной шерсти и бархата)
115 — готовая одежда (нижнее белье, рубашки, женские платья, жакеты и брюки)
116 — акриловые нити и пряжа
117 — шерстяные одеяла
118 — персидские ковры, сделанные станками
120 — полотенца
121 — чулки и носки
122 — все виды детской, мужской и женской обуви
123 — комнатные туфли
124 — спортивная обувь
125 — спецботинки и сапоги
126 — резиновые ботинки и сапоги
127 — овечьи шкуры (саламбор)
128 — овечьи и козьи кишки (оболочка)
129 — волос
130, 131 — предметы религиозного культа
132 — хлопчато-бумажная и акриловая одежда
133 — джинс
134 — коврики для ванной
135 — женские шарфы
136 — платки, шали
137 — трикотажные изделия
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ
138 — противоинфекционные
139 — питательные
140 — респираторные
141 — диуретики и сердечно-сосудистые
142 — определители крови
143 — актуальные препараты
144 — гормональные
145 — гастроинтестанальные
146 — C.N.S. препараты
147 — анальгетики
148 — препараты в форме сиропов
149 — таблетки, капсулы
151 — кремы
БУМАГА И ИЗДЕЛИЯ ИЗ ДЕРЕВА
152 — деревянные двери
153 — паркет
154 — мебель для офиса и дома
155 — метаминовые ДСП
156 — седенья для машин
157 — ткани
158 — обои
159 — компьютерные формы и перфораторы
160 — многослойные древесные плиты
161 — мебель для спальни и полки для книг
162 — письменные столы
163 — скамьи
164 — версалит
165 — крышки столов
166 — обеденные сервисы
167 — подносы
МИНЕРАЛЫ, СОДЕРЖАЩИЕ МЕТАЛЛЫ
168 — медные катоды
169 — медные аноды
170 — цинковые
171 — свинцовые
172 — хромит
ТОВАРЫ ОБЩЕГО НАЗНАЧЕНИЯ
173 — комплекты санитарного оборудования, вентили смесителя для ванной, смесители настенные, вентили смесителя оцинкованные, вентили смесителя для туалета/ванной
174 — радиаторы (бойлеры)
175 — клапаны для железных коробок
176 — ручки, замки, раковины из нержавеющей стали, дополнительные затворки, трубы, радиаторы (бойлеры)
177 — плитки для полов и стен, изделия санитарного назначения
178 — камень для строительных целей, мрамор, известковый туф, оникс, гранит, кирпич
179 — цемент
180 — плитка
181 — гипс
182 — готовые панели из пластмассы
183 — блоки
184 — инструменты для строительства, колеса для тачек, лопаты, ручки из дерева, грабли
185 — шампуни (для тела и волос)
186 — порошковые моющие средства для ручной и машинной стирки
187 — твердые моющие средства
188 — средства для мытья посуды
189 — микробицидная жидкость
190 — подшипники
191 — потайные заклепки
192 — распылители (краски, газа, воды, смолы, воздуха)
193 — регуляторы газа
194 — тормозные колодки (металлические и органические)
195 — радиаторы
196 — шлифовальные средства
197 — серый литейный чугун, трубы и арматура, тормозные барабаны и листы, маховики, выхлопные трубопроводы, диски муфты сцепления, слиток формы (пластины и компактные изделия из чугуна), литые детали для клапанов дизельных двигателей, круглые фрезы
198 — различные литые детали по заказу
199 — литейное оборудование
200 — гидравлический разрезный пресс (для кожевенной и обувной промышленности)
201 — стальные полки
202 — коробка передач
203 — трубы
204 — сверлильные станки
205 — рамы для дверей и окон
206 — машины для укладки труб
207 — дырокол на две дырки (2-сторонний)
208 — скобосшиватели
209 — шариковые ручки (красные-синие-зеленые-черные)
210 — кора
211 — кожа и изделия из кожи
212 — обувь
213 — обивка
214 — сумки

Установить контакты с иранскими фирмами-поставщиками заинтересовавших Вас товаров помогут в МВЭС РБ. Тел.: (0172) 296-213

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ

КОМПЬЮТЕРЫ

МОДЕЛЬ	СОПР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	МЫШЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	ГАРАНТИЯ	ЦЕНА тыс. бб/н	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
AT, XT	-	640K	21	5,25	mono	-	б/у, обновленные	3	*	от 280	КИРС	262-652
AT 286/20	?	1	170-?	5,25	msVGA(256-?)	?	-	?	*	647	SUNRISE	344-356
AT 286/20	+	1	170	//	sVGA(512)	?	-	12	*	777	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 286/20	+	1	40	//	sVGA(512)	+	-	12	*	700	СНАП	524-157
AT 286/20	+	1	42	//	sVGA(512)	?	-	12	*	684	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 286/20	+	1	40	//	sVGA(256)	+	-	14	?	730	РЕСТА	786-819,788-490
AT 286/20	+	1	60	//	sVGA(512)	?	-	12	*	704	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386dx/33	+	4	170	//	mVGA(256)	+	8 int, раб. станция	14	?	910	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/33	+	4	170	//	sVGA(256)	+	8 int	14	?	993	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/33	+	4	210	//	sVGA(256)	+	K=128	14	?	1050	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/40	+	4	250	//	sVGA(512)	-	K=128, MT, 0,28	12	?	?	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(256)	-	0,39, Клавиатура рус.	24	*	1040	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(512)	+	-	12	*	1100	СНАП	524-157
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(512)	?	Cashe, MT	12	*	1039	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386dx/40	+	4	210	//	sVGA(256)	?	K=128, DC-99M	14	?	1210	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/40	+	4	210	//	sVGA(256)	?	K=128, MT	14	?	1060	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386dx/40	+	4	250	//	sVGA(512)	+	0.28, MT	12	*	1200	BELABM	347-972
AT 386dx/40	-	2	170	//	VGA(256)	+	K=128, MT	12	*	935	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(256)	+	8 INT, 0.28	36	26112	1088	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 386dx/40	-	4	130	//	sVGA(512)	+	0.28, MT	12	*	1108	BELABM	347-972
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(512)	+	0.28, MT	12	*	1125	BELABM	347-972
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(512)	?	Cache, MT	12	*	987	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(512)	+	K=128, MT	12	*	1020	ЮНИЛЭБ	666-575
AT 386dx/40	?	4-?	170-?	//	sVGA(256-?)	?	Monitor GoldStar	?	*	995	SUNRISE	344-356
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(512)	+	K=128, MT, ISA, 0,28 LR	15	25800	1030	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(512)	+	K=128, MT, ISA, 0,28 LR	15	24720	1020	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	+	4	170	//	sVGA(256)	+	8 int, MT, ISA, 0,39 LR	15	24480	960	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	-	4	170	//	sVGA(256)	+	8 int, MT, ISA, 0,39 LR	15	23040	1010	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	+	4	130	//	sVGA(256)	+	8 int, MT, ISA, 0,39 LR	15	24240	950	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386dx/40	-	4	130	//	sVGA(256)	+	8 int, MT, ISA, 0,39 LR	15	22800	880	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/25	-	2	60	//	sVGA(256)	+	-	14	?	785	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/25	-	1	80	//	msVGA(256)	+	ISA	15	13200	550	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/25	-	2	-	//	mVGA(256)	+	рабочая станция	14	?	670	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/25	-	2	-	//	-	+	рабочая станция	14	?	490	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/33	-	2	210	//	sVGA(256)	+	-	14	?	885	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/33	-	2	60	//	sVGA(256)	+	-	14	?	819	РЕСТА	786-819,788-490
AT 386sx/40	+	2	130	//	sVGA(256)	-	0,39, Клавиатура рус.	24	*	850	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
AT 386sx/40	+	2	80	//	sVGA(256)	-	0,39, Клавиатура рус.	24	*	820	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
AT 386sx/40	+	2	170	//	sVGA(256)	?	MT, 0.39	12	19899	990	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
AT 386sx/40	-	2	130	//	sVGA(256)	+	0,28	36	22128	922	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 386sx/40	-	1	130	//	sVGA(256)	+	MT	12	*	815	ЮНИЛЭБ	666-575
AT 386sx/40	-	1	130	5,25	mVGA(256)	+	MT	12	*	565	ЮНИЛЭБ	666-575
AT 386sx/40	-	1	100	5,25	mVGA(256)	+	MT	12	*	615	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 386sx/40	-	1	130	//	sVGA(256)	+	MT	12	*	818	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 386sx/40	-	1	60	//	sVGA(512)	?	Cashe,MT	12	*	747	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386sx/40	-	2	170	//	sVGA(512)	?	Cashe,MT	12	*	859	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
AT 386sx/40	+	2	80	//	sVGA(256)	?	0.31 mm	-	*	775	СОВИНТ	602-747, 602-746
AT 386sx/40	+	2	130	//	sVGA(256)	+	ISA, 0,39 LR	15	21120	880	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	-	2	130	//	sVGA(256)	+	ISA, 0,39 LR	15	19920	830	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	2	80	//	sVGA(256)	+	SCSI, ISA, 0,39 LR	15	20400	850	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	-	2	80	//	sVGA(256)	+	SCSI, ISA, 0,39 LR	15	19176	799	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	+	1	80	//	sVGA(256)	+	SCSI, ISA, 0,39 LR	15	?	816	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	-	1	80	//	sVGA(256)	+	SCSI, ISA, 0,39 LR	15	?	765	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 386sx/40	-	1	80	5,25	msVGA(256)	+	SCSI, ISA	15	14904	621	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dx2/66	+	4	170	//	sVGA(1Mb)	+	VLB, K=256, CL уск. MT	12	*	1570	NEW SYSTEMS	204-625
AT 486dlc/40	+	4	210	//	sVGA(512)	+	K=128, MT	12	*	1210	ЮНИЛЭБ	666-575
AT 486dlc/40	+	4	170	//	sVGA(512)	-	K=128, MT, Германия	12	*	1410	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 486dlc/40	-	4	170	//	sVGA(512)	-	K=128, MT, Германия	12	*	1320	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 486dx/33	+	4	270	//	VGA(512)	+	ISA VLB, K=256, MT	12	*	1346	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 486dx/33	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256, ISA	14	?	1470	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx/33	+	4	130	//	sVGA(1Mb)	+	0.28 VL VESA, VL Combo	12	*	1621	BELABM	347-972
AT 486dx/40	+	4	170	//	sVGA(512)	-	K=256, VLB, MT, Германия	12	*	1477	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
TORNADO 486dx/40	+	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256, VL IDA, MT/TBlack	-	*	1450/1490	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
AT 486dx/50	-	4	210	//	sVGA(1Mb)	+	K=256 VLB	14	?	1710	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx/50	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256, ISA	14	?	1605	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx/50	-	16	540	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, VLB	14	?	2575	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/50	-	4	210	//	sVGA(512)	+	Intel Classic, ISA	14	?	1655	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/50	+	4	170	?	sVGA(512)	+	K=128, AMD, ISA/VLB, 0,28LR	18	*	от 1426	DETRIMEX	661-609
AT 486dx2/50	-	8	2x170	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, MD, ISA, 0,28 LR	15	41904	1746	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dx2/50	+	4	340	//	sVGA(256)	-	K=256	36	44040	1835	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 486dx2/66	-	4	340	//	msVGA(256)	-	K=256	36	42072	1753	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
AT 486dx2/66	+	4	170	//	sVGA(512)	-	K=256, VLB, MT, Германия	12	*	1750	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
AT 486dx2/66	-	4	210	//	sVGA(512)	+	Intel Classic, ISA	14	?	1799	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	-	8	2x170	//	sVGA(1Mb)	-	K=256, MD, ISA, 0,28 LR	15	45528	1897	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AcerAcros 486dx2/66	+	4	0-540	3.5"	VGA(512)	+	Германия, Novell, DOS/Win	24	*	1500	БЕЛКОМДАТА	498-342
AcerPower 486dx2/66	+	8	0-540	3.5"	VGA(1Mb)	+	K=256, Novell, DOS/Win, 2VL-bu	24	*	2170	БЕЛКОМДАТА	498-342
AT 486dx2/66	+	16	425	//	sVGA(1Mb)	+	ISA VLB, K=256, MT	12	*	2250	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
AT 486dx2/66	+	4-?	170-?	//	sVGA(512-?)	?	Monitor GoldStar	-	*	1524	SUNRISE	344-356
AT 486dx2/66	+	4	260	//	sVGA(1Mb)	+	0.28 VL VESA, VL Combo	12	*	2077	BELABM	347-972
AT 486dx2/66	-	4	1Gb	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, VLB	14	?	2599	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	-	4	210	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, VLB	14	?	1740	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256, ISA	14	?	1630	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=256 DC 4030VL, ISA	14	?	1830	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx2/66	+	16	2x340	//	sVGA(256)	+	ISA	14	?	2470	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486dx4/100	-	8	210	//	sVGA(1Mb)	+	K=128, PCI	14	*	2889	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486sx/33	-	4	170	//	sVGA(512)	+	K=256, MT, ISA, 0,28 LR	15	27264	1136	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486sx/25	-	4	210	//	sVGA(512)	+	K=128, ISA	14	?	1207	РЕСТА	786-819,788-490
AT 486sx/25	-	4	210	//	sVGA(512)	+	Intel Clas., ISA, acc. Win.	14	?	1417	РЕСТА	786-819,788-490
AcerAcros 486sx/25	-	4	0-540	3.5"	VGA(512)	+	Германия, Novell, DOS/Win	24	*	890	БЕЛКОМДАТА	498-342
AT 486slc/33	-	4	170-?	//	sVGA(256-?)	?	Monitor GoldStar	?	*	984	SUNRISE	344-356
AT 486slc2/66	+	2	170	?	sVGA(512)	+	K=128, IBM, ISA/VLB, 0,28LR	18	*	от 1295	DETRIMEX	661-609
HP OmniBook 425	-	-	-	-	-	-	10MB/FlashDisk	12	?	2749	NCT	629-076
HP Vectra 486	-	-	-	-	-	-	25VL/M120/sVGA	12	?	1429	NCT	629-076
HP Vectra 486	-	-	106-450	//	sVGA/uVGA	+	sx/25 до dx4/100, VLB, HLB	36	?	?	АТТАШЕ	329-332, 326-463
NTT 286	-	1	40	5,25	msVGA(256)	+	MT	12	*	519	TAIR	769-080
NTT 386dx/40	+	4	200	//	sVGA(256)	+	K=128, MT	12	*	995	TAIR	235-528
NTT 386dx/40	-	4	130	//	sVGA(256)	+	K=128, MT	12	*	945	TAIR	235-528
NTT 386dx/40	-	4	106	//	msVGA(256)	+	K=128, MT	12	*	790	TAIR	235-528
NTT 386sx/20	+	2	80	//	sVGA(256)	+	MT	12	*	788	TAIR	769-080
NTT 386sx/20	-	1	80	//	msVGA(256)	+	MT	12	*	595	TAIR	769-080
NTT 386sx/40	-	1	106	//	msVGA(256)	+	MT	12	*	614	TAIR	769-080
NTT 386sx/40	+	2	106	//	sVGA(256)	+	MT	12	*	811	TAIR	235-528
NTT 486dx/33	+	4	200	//	sVGA(256)	+	VLB, K=256, MT	12	*	1173	TAIR	235-528
NTT 486dx/40	+	4	200	//	sVGA(256)	+	VLB, K=256, MT	12	*	1223	TAIR	235-528
NTT 486dx2/50	+	4	270	//	sVGA(256)	+	VLB, K=256, MT	12	*	1275	TAIR	235-528
NTT 486dx2/50	+	4	340	//	sVGA(512)	+	VLB, K=256, MT	12	*	1354	TAIR	235-528
NTT 486dx2/66	+	4	270	//	msVGA(256)	+	VLB, K=256, MT	12	*	1275	TAIR	235-528
NTT 486dx2/66	+	8	425	//	sVGA(512)	+	VLB, K=256, MT	12	*	1696	TAIR	235-528
NTT 486sx/25	-	4	200	//	sVGA(256)	+	VLB, K=64, MT	12	*	1028	TAIR	235-528
NTT PENTIUM-60	+	8	540	//	sVGA(512)	+	VLB, K=512, MT	12	*	2606	TAIR	235-528
TARGA 486dx/33	+	4	214	//	sVGA(1Mb)	+	VLB WIN 24, K=256, Гер, серт.	-	*	1605	ЛИМ	364-312
TARGA 486dx2/66	+	8	260	//	sVGA(1Mb)	+	VLB WIN 24, K=256, Гер, серт.	-	*	2180	ЛИМ	364-312
PENTIUM-60	+	16	1.083	//	sVGA(1Mb)	+	0.28 VL BUS, VL Combo	12	*	4405	BELABM	347-972
PENTIUM/60	-	8	1000	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, int. str250Mb, PCI	14	?	3899	РЕСТА	786-819, 788-490
PENTIUM/60	-	8	210	//	sVGA(1Mb)	+	K=256, PCI	14	?	3255	РЕСТА	786-819, 788-490
PENTIUM/60	+	16	540	//	sVGA(1Mb)	+	K=512, MT	12	*	3189	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
Xpress/LX DX2/66	-	8	1Gb	//	sVGA(512)	+	EISA, EtherExpress-32	14	?	4099	РЕСТА	786-819, 788-490
Xpress/MX/PENT/60	-	8	1Gb	//	sVGA(512)	+	EtherExpress-32	14	?	7299	РЕСТА	786-819, 788-490

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

AT 486dx2/66	+	16	1Gb	//	sVGA(1Mb)	-	K=256, файл-сервер	15	75024	3126	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dx2/66	+	16	500	//	sVGA(2Mb)	-	K=256, графич. система	15	77184	3216	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AT 486dx2/50	+	16	500	//	sVGA(1Mb)	-	K=256, графич. система	15	54048	2252	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
AcerAltos7000MultiP	+	8	540	3.5"	-	+	Novell serv,K=256,EISA,VL-bus	36	*	от2880	БЕЛКОМДАТА	498-342
AcerAcros 486sx/25	-	4	0-540	3.5"	VGA(512)	+	Германия, Novell, DOS/Win	24	*	890	БЕЛКОМДАТА	498-342

КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK

AST 386sx/25	-	4	120	3.5"	mono	-	Pen Exec	12	?	1629	РЕСТА	786-819, 788-490
AST 386sx/25	-	4	200	3.5"	mono	-	Pen Exec	12	?	1730	РЕСТА	786-819, 788-490
CANON 486slc/25	-	4	180	3.5"	mono	-	NoteJet	312	?	3465	РЕСТА	786-819, 788-490
AcerNote 486sx/25	-	4	120	3.5"	mLCD	+	кейс, TrackBall, DOS/Win	12	*	1760	БЕЛКОМДАТА	498-342
AcerNote 486sx/33	-	4	120	3.5"	colLCD	+	кейс, TrackBall, NiMH bat, D/W	12	*	2905	БЕЛКОМДАТА	498-342
DELL 386sx/25	-	2	80	3.5"	color	-	Passive matrix	12	?	2231	РЕСТА	786-819, 788-490
DELL 386sx/25	-	4	200	3.5"	color	-	Passive matrix	12	?	2357	РЕСТА	786-819, 788-490
DELL 386sx/25	-	4	80	3.5"	color	-	Passive matrix	12	?	2336	РЕСТА	786-819, 788-490
INEX 486slc/25	-	4	120	3.5"	mono	-	-	12	?	1573	РЕСТА	786-819, 788-490
SHARP 486sl/dx/33	-	4	200	3.5"	color	-	Active matrix	12	?	4680	РЕСТА	786-819, 788-490

ОМПЬЮТЕРЫ AppleMacintosh

МОДЕЛЬ	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	VIDEO RAM	МЫШЬ	ГАРАНТИЯ	ПРИМЕЧАНИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Power PC 6100/60, 71/66, 8100/80	+	8-256	3.5	14"-21"	2	+	12	RISC, OC7.1, DOS, WIN, Local	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410
LC, Quadra	+	4-256	3.5	14"-21"	2	+	12	SCSI, Local Talk, Ethernet	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
STAR NX-1500	A3, мес. рус.	24	8040	335	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
STAR NX-2440	A4, 24 pin, рус.	24	7320	305	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
STAR LC-15	A3, 9pin	15	7512	313	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
STAR LC-20	A4, 9pin	15	4680	195	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
CPF-136R	Широкий, рус.	-	*	138	SUNRISE	344-356
CPF-136	A3, 9pin	-	3360	140	ДАЙНОВА	217-903, 308-926

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
EPSON DFX-8000	A3, 1066cps, 9pin	12	*	2945	TAIR	230-780
EPSON DFX-8000	A3, 1066cps, 9pin, банковск.	-	*	2940	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
EPSON FX-1000	A3	12	?	336	РЕСТА	786-819, 788-490
EPSON FX-1000	A3, русифицирован	12	*	350	ЮНИЛЭБ	666-575
EPSON FX-1000	A3, гарантия EPSON	15	*	332	SUNRISE	344-356
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	15	*	595	АЛЬТАИР	372-640
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	15	12960	540	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	12	*	595	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	12	*	530	TAIR	230-780
EPSON FX-1170	A3, 380cps, 9pin	12	*	560	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON FX-870	A4, 380cps, 9pin	12	*	450	TAIR	230-780
EPSON FX-870	A4, 380cps, 9pin, рус.	-	*	465	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
EPSON LQ-100	A4, 200cps, 24pin	12	*	250	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON LQ-100	A4, 24 pin, автозагрузка бумаги	12	*	235	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
EPSON LQ-100	A4, 240cps, 24pin	12	*	235	TAIR	230-780
EPSON LQ-100	A4, 240cps, 24pin	12	5880	245	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
EPSON LQ-100	A4, 240cps, 24pin, рус.	-	*	230	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
EPSON LQ-100	A4, 240cps, 24pin	12	*	295	ВКЛ	395-289
EPSON LQ-1070	A3, 330cps, 24pin	12	*	730	TAIR	230-780
EPSON LQ-870	A4, 300cps, 24pin	12	*	575	TAIR	230-780
EPSON LX-100	A4, 240cps, 9pin	12	*	200	TAIR	230-780
EPSON LX-100	A4, 240cps, 9pin	12	*	215	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON LX-100	A4, автозагрузка бумаги	12	?	220	РЕСТА	786-819, 788-490
EPSON LX-100	A4, автозагрузка бумаги, доставка	15	*	210	АЛЬТАИР	372-640
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin	12	*	330	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
EPSON LX-1050	A3	12	*	352	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin	12	*	335	TAIR	230-780
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin	12	*	355	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON LX-1050	A3, рус.	12	*	360	СНАП	524-157
EPSON LX-1050	A3, с кабелем	12	*	335	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
EPSON LX-1050	A3, 240cps, 9pin	15	8880	370	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
EPSON LX-1050+	A3	12	?	365	РЕСТА	786-819, 788-490
EPSON LX-400	A4, автозагрузка бумаги	12	?	206	РЕСТА	786-819, 788-490
EPSON LX-400	A4, автозагрузка бумаги	12	*	210	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
FUJITSU BREEZE 100 plus	A4, 300dpi, 180cps draft, 120cps	15	6600	275	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
FUJITSU DL1000	A4, 24 pin, 240 cps, рус.	24	?	300	BELABM	347-972
FUJITSU DL1150	110 с.с., 24pin, 240cps, рус. цв	24	*	360	BELPOT	394-793
FUJITSU DL1250	A3, 24pin, 240cps, рус. цв	24	*	560	BELPOT	394-793

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

EPSON Stilus 800	A4, 360 dpi,180 cps	12	?	395	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
EPSON Stylus 800	A4, 360 dpi,180 cps	-	*	415	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON Stylus 800	A4, 360 dpi,180 cps	-	*	395	TAIR	230-780
EPSON Stylus 1000	A3, 180cps	-	*	575	TAIR	230-780
FUJITSU BREEZE 10C	A4, 300dpi, 180cps, рус.	24	*	310	BELPOT	394-793
FUJITSU Breeze100plus	A4, 180 cps, 300 dpi	24	?	306	BELABM	347-972, 348-105
HP DeskJet 1200C	A4,600dpi,6ppm	12	?	1953	NCT	629-076
HP DeskJet 1200C	A4,600dpi,6ppm, Smart Color	12	?	2115	РЕСТА	786-819, 788-490
HP DeskJet 310	A4,300dpi,3ppm	12	?	435	NCT	629-076
HP DeskJet 310/520	A4,300/600dpi,3/4ppm	36	?	?	АТТАШЕ	329-332, 326-463
HP DeskJet 500	A4	12	*	320	СНАП	524-157
HP DeskJet 500Q	A4,300dpmi	12	*	315	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
HP DeskJet 510	A4,300dpi,3ppm	12	?	400	NCT	629-076
HP DeskJet 520	Smart Color	12	?	389	РЕСТА	786-819, 788-490
HP DeskJet 550C	A4,300dpi,3ppm	12	?	765	NCT	629-076
HP DeskJet 560C	A4, 600x300 dpi	12	?	779	РЕСТА	786-819, 788-490
HP PaintJet XL 300	-	12	?	3223	РЕСТА	786-819, 788-490

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

STAR LS 5-TT	A4, 300dpi, 5стр./мин. PS, HP, True	15	40680	1695	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
EPSON EPL-5200	A4, 300dpi, 1MB, 6 ppm, совм. HP LJIII	12	*	790	TAIR	230-780
EPSON EPL-5200	A4, 300dpi, 1MB, 6 ppm, совм. HP LJIII	12	*	830	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
EPSON EPL-5600	A4, 300dpi, 1MB, 6 ppm, совм. HP LJIII	12	*	1140	TAIR	230-780
FUJITSU VM4 Laser	A4, 300x900, 4p/m, RAM 1Mb	24	?	765	BELABM	347-972, 348-105
HP Lazer Jet 4	A4,2 Mb,600dpi,8 ppm	12	?	1849	РЕСТА	786-819, 788-490
HP Lazer Jet 4+/4P/4L	A4, 600/600/300dpi	12	?	?	АТТАШЕ	329-332, 326-463
HP Lazer Jet 4L	A4,1 Mb,300dpi,4 ppm	12	?	935	NCT	629-076
HP Lazer Jet 4L	A4,1 Mb,300dpi,4 ppm	12	?	928	РЕСТА	786-819, 788-490
HP Lazer Jet 4P	A4,	12	?	1170	РЕСТА	786-819, 788-490
SEIKOSHA OP 104	A4, 300dpi, 4ppm, HP comp., 0,5-1,5 Mb	12	*	от 843	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
LazerMaster 1200 XL T	A3, 1200x1200 dpi	12	?	10785	РЕСТА	786-819, 788-490
LazerMaster 1200 XL TX-AFM	A3, 1200x1200 dpi	12	?	8116	РЕСТА	786-819, 788-490
TI microlaser Pro 600	A4, 600dpi, 8Mb, 8ppm, PS	-	*	2180	DETRIMEX	661-609

СКАНЕРЫ

PARAGON (Mustek)	A4, опт. 600, 1200dpi, 16.8млн., Twain, ПО	6	*	1075	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
Mustek	Ручные в ассорт. Twain, OCR, гр. ред.	6	*	от 157	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
HP ScanJet IIcx	Color, 400 dpi, A4	12	?	1485	NCT	629-076
HP ScanJet IIcx	Color, 400 dpi, A4	12	?	1295	РЕСТА	786-819, 788-490
HP ScanJet IIp	A4,300 dpi, BW, OCR, 256	12	?	985	NCT	629-076
HP ScanJet IIp	A4,300 dpi, BW, OCR, 256	12	?	870	РЕСТА	786-819, 788-490
HP ScanJet IIp/IIcx	A4,300/400dpi, BW/Color	12	?	?	АТТАШЕ	329-332, 326-463

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

CANON CLC-350	A3, Полноцветный, масштаб 50-400%	12	МВБ	17900	Электросервис и К	660-215, 665-645
CANON FC-330	A4, Автомат, опт 5шт/розница	12	МВБ	695/795	Электросервис и К	660-215, 665-645
CANON NP-1215	A3, 15ppm, Zoom 50-200%, доставка по РБ	12	*	2180	МЯДЕЛКА	394-068
CANON NP-1550	A3, 15 коп/мин,50-200%,доставка,опт 2 шт/розница	12	МВБ	1995/2200	Электросервис и К	660-215, 665-645
CANON NP-6010	Б4/A4, 10 коп/мин,70-120%,доставка,опт 3шт/розн	12	МВБ	1265/1450	Электросервис и К	660-215, 665-645
CANON PC-310/ -330	A4, с картриджем E16	-	*	725/805	КАРНЕЛИЯ	360-048, 308-859
CANON PC-310	A4, инстр. на русск.	-	*	740	ВКЛ	395-289
CANON PC-330	A4, инстр. на русск.	-	*	810	ВКЛ	395-289
CANON PC-330	A4	-	*	795	ИНТЕРПРАКТИКА	690-670, 308-767
CANON FC-330	A4	-	*	800	РЕФАП-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
INOFTEC 9020z	A3, 20ppm, 65-141%, расх. материалы	18	*	1800	ИНКОС	293-554, 293-591
LANIER 6112	A4, 12 ppm,	12	*	1680	ГРЕНАДА	365-936
LANIER 6514	B4, 14 ppm, масштаб. 50-124%	12	*	2250	ГРЕНАДА	365-936
LANIER 6532	A3, 32 ppm, масштаб. 50-200%	12	*	7000	ГРЕНАДА	365-936
LANIER 6616	A3, 16 ppm, масштаб. 50-200%	12	*	3000	ГРЕНАДА	365-936
LANIER 6720	A3, 20 ppm, масштаб. 50-200%	12	*	3710	ГРЕНАДА	365-936
PANASONIC FP-830PG	B4-A4, 8 копий/мин., 6000 копий	12	*	1290	TAIR	231-567
RANK XEROX 5220	A4, Personal Copier	12	?	890	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
RANK XEROX 5317/1	Р/м на 80000 копий, доставка по г. Минску	12	*	3250	ГРАНО	265-621, 208-635
RANK XEROX 5331/1	Р/м на 100000 копий, доставка по г. Минску	12	*	4500	ГРАНО	265-621, 208-635
SHARP Z 30	Переносной, A4, 5 копий/мин., расходные	12	15879	790	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
SHARP SF7800	A3, 50-200%, 15 копий/мин., расходные	12	42009	2090	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755

ТЕЛЕФАКСЫ

DAEWOO DF-1041	-	-	*	от 415	TVY ТРАХТЕНБЕРГ	333-975
de FAXER F-102	Сертиф. н-ка АТС, спикер, ЖКИ, память 60	6	*	479	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
ACER F-22/F-26	ЖКИ, память/АО/сканер,подкл. к ПК	-	*	380/440	БЕЛКОМДАТА	498-342
DAICOM L-206	Автоответчик, приставка, кассета на 30 мин.	15	*	26	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
INFOTEC 6400	подключ. к телефону, ЖКИ, резчик	12	*	250	ИНКОС	293-554, 293-591
LANIER 4100	A4, обычная бумага	12	*	2100	ГРЕНАДА	365-936
PANAFAX PX-150	кор. ошибок, 7 стр. пам. автообрез, спикер, ЖКИ	12	МВБ	560	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-F150	-	12	*	480	TAIR	232-881, 232-881
PANASONIC KX-F130	ЖКИ, Автоответчик	12	*	480	КАРНЕЛИЯ	360-048, 308-859
PANASONIC KX-F130	ЖКИ, Автоответчик	12	*	450	КМТ-СЕРВИС	360-048, 308-859
PANASONIC KX-F130	ЖКИ, А/о, инстр. на рус., опт 10 шт/розница	12	*	390/445	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-F130/150	Инстр. на русском языке	12	*	470	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-F130B	-	12	11100	?	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-F130B	ЖКИ, Автоответчик, спикер, 22н.	12	*	545	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-F130B	ЖКИ, Автоответчик, спикер, 22н.	15	12480	520	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
PANASONIC KX-F150	Гарантия,скидки, инстр. на рус.	3	*	460	ЭЛЕКТРОН	264-555, 264-607
PANASONIC KX-F230/250	Инстр. на русском языке	12	*	550	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC PAX-210	а/о, спикер, ЖКИ	12	*	490	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-F250	а/о, спикер, ЖКИ	12	*	550	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-F180	а/о, спикер, ЖКИ	12	*	475	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-F50	а/о, спикер, инстр. на рус., опт от 10 шт/розница	12	*	350/395	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-F50B	-	15	11640	485	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
PANASONIC KX-F50B	-	12	*	455	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-F50B	-	9	?	430	NCT	629-076
PANASONIC KX-F50B	Инстр. на русском языке	12	*	450	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-F50B	Инстр. на русском языке	-	*	455	ГАЗБЕЛ	522-090
PANASONIC KX-F50B	-	12	?	415	NCT	629-076
PANASONIC KX-F250	Гарантия, скидки, инстр. на рус.	3	*	560	ЭЛЕКТРОН	264-555, 264-607
PANASONIC KX-F90B	Автообрезка, дисплей, полутона	12	*	530	ОВЕРОЛ	207-253
PANASONIC KX-F90B	Инстр. на русском языке	-	*	545	ГАЗБЕЛ	522-090
PANASONIC KX-F90B	Инстр. на русском языке	12	*	540	ВКЛ	395-289, 394-082

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

PANASONIC	В ассортименте	12	*	?	КМТ-СЕРВИС	360-048, 308-859
PANASONIC KX-T4400	а/о, спикер, 2 ЖКИ	12	МВБ	222	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T3620	инстр. на русск. яз.	-	*	95	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-T3621	-	12	?	95	NCT	629-076
PANASONIC KX-T3721B	Память 10н., 2 кода секр., 46-49 МГц	12	2420	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-T3855	вертик. трубка, память 10 номеров	12	МВБ	109	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T3860	-	12	3420	-	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-T3860	ЖКИ, инстр. на русск. яз.	-	*	145	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-T3860	ЖКИ, инстр. на русск. яз.	12	?	155	NCT	629-076
PANASONIC KX-T3861B	10 каналов, дисплей	12	3520	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-T3911B	2 набора, спикер	12	МВБ	159	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T3920	2 набора, спикер, ЖКИ	12	МВБ	169	Электросервис и К	660-215, 665-645

*Цена 1 (одной) строки составляет **20000** руб. По вопросам размещения информации обращаться по **тел./факсу (0172) 269-678**.*
Информация принимается ежедневно. Последний срок подачи информации на очередной номер – до 11:00 в пятницу.
Условные обозначения:?-по запросу; *-в рублях по курсу; //-комплектация двумя дисководами (3.5" и 5.25").

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
PANASONIC KX-T3921	ЖКИ	12	?	180	NCT	629-076
PANASONIC KX-T4001	-	12	?	198	NCT	629-076
PANASONIC KX-T4300	автоотв.,инстр. на русск. яз.	-	*	182	ВКЛ	395-289, 394-082
PANASONIC KX-T4301B	автоотв.	12	3743	-	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-T7980BX	900MHz, до 3 км.	12	МВБ	570	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T9050	-	12	7220	-	БОФФ	457-283
PANASONIC KX-T3621B	офисный, память 10 номеров	12	*	95	ОВЕРОЛ	207-2532
PANASONIC KX-T9080B	2 аккумулятора, радиус 1500 м.	12	*	480	ОВЕРОЛ	207-253
PANASONIC KX-T9050B	2 аккумулятора, радиус 1000 м.	12	*	350	ОВЕРОЛ	207-253
PANASONIC KX-T9250G	2 набора, ЖКИ, спикер, 900MHz, до 1 км	12	МВБ	369	Электросервис и К	660-215, 665-645

МИНИ-АТС, ТЕЛЕФОНЫ И СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
PANASONIC KX-30810	8 вн.аб., 3 гор.лин	12	*	465	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-61610	16 вн.аб., 6 гор.лин	12	*	775	ТИВАЛИ	270-011
PANASONIC KX-T2251	Память 28н. спикерфон	12	?	75	NCT	629-076
PANASONIC KX-T2310	Память 20н.	12	-	42	NCT	629-076
PANASONIC KX-T2315	Память 28н. спикерфон	12	МВБ	52	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T2365	Память 28н. спикерфон, автодозвон, ЖКИ	12	?	70	NCT	629-076
PANASONIC KX-T2365	Память 28н. спикер, автодозвон, ЖКИ, 2линии	12	МВБ	66	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T2365B	Память 28н. спикерфон, автодозвон, ЖКИ	12	1430	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-T2470	а/о, 2 станд. кассеты, ЖКИ	12	МВБ	160	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T2470	а/о, автоответчик	12	?	170	NCT	629-076
PANASONIC KX-T2470B	а/о, автоответчик	12	3520	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
PANASONIC KX-T2645	автоответчик, ЖКИ, спикер	12	МВБ	95	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T30810	мини-АТС, 3x8	12	?	435	NCT	629-076
PANASONIC KX-T3176	2 лин., ЖКИ, спикер, автодозв.	12	МВБ	105	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T3280	интерком на 8 аб., псевдо АТС 2/8	12	МВБ	159	Электросервис и К	660-215, 665-645
PANASONIC KX-T6161B	мини-АТС, 6x16	12	?	804	NCT	629-076
YOKO FT-2308D	Телефон, ЖКИ, будильник, 40 н., спикер	12	610	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
ЭЛЕТОН	Телефон, 20 память, кнопочный	12	85	МОП ВТИ		268-731

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Internal 9624	ф/м, V42bis, MNP5, MNP4	15	2280	95	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
External 2442	ф/м, V42bis, MNP5, MNP4, 2 шлейфа	15	2928	122	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Hayes Optima 24 ext	модем, 2400, V.42, V42bis,	24	*	160	DATASTREAM	334-309
Hayes Opima ext	факс-модемы 2400/9600/14400 V.42, V.42bis	24	*	от 180	DATASTREAM	334-309
Модемы, факс-модемы	В ассортименте	-	-	-	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
External SMART One	ф/м, 1442FX, 14400, V32b/V42b	-	*	230	DETRIMEX	661-609
Internal MACRONIX Stealth	ф/м, V32b/V42b, UART 16550	-	*	195	DETRIMEX	661-609
Internal DigiCim	ф/м, 14400...19200, V32b/V32t/V42b	-	*	от 250	DETRIMEX	661-609
ZOOM-VX/9600 ext	V.32/V.42bis/mnp, кабель	6	*	230	ИЦТС	234-825
ZyXEL U1496	ф/м, ск-ть передачи 16800	24	*	415	DATASTREAM	334-309
ZyXEL U1496 S+	ф/м, ск-ть передачи 19200	24	*	890	DATASTREAM	334-309
ZyXEL U1496 P	ф-м, ск-ть 16800 для сот. связи	24	*	550	DATASTREAM	334-309
UART 16550, FIFO	КАРТА 2s/1p	-	*	40	DATASTREAM	334-309

МОНИТОРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ACER View 11D	14", 1024x768 EnergySaver	-	*	316	БЕЛКОМДАТА	498-342
ACER View 33DL	14", 1024x768 LowRadiation	-	*	376	БЕЛКОМДАТА	498-342
ACER View 56LR	15", 1024x768 FlatScreen, ES, LR	-	*	544	БЕЛКОМДАТА	498-342
ACER View 76i	17", 1280x1024 Multiscan	-	*	1010	БЕЛКОМДАТА	498-342
HP 14" sVGA	1990	12	?	451	NCT	629-076
HP 14" sVGA	2300 Ergonomic	12	?	561	NCT	629-076
ROY	1024x768, color, 0.28	-	-	263	BELABM	347-972
sVGA	GoldStar антиблик	12	*	251	SUNRISE	344-356
sVGA	14" 0.28 LR	-	*	300	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
sVGA	14" 0.39	-	*	245	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
sVGA	20" NI	-	*	1190	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
sVGA	color, 0.39	12	*	233	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
sVGA	color, 0.28	12	*	255	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
sVGA	14", 0.28	6	*	290	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
PANASONIC sVGA	17", 64кГц, 90Гц, ESF,LR,Flscr	6	*	1299	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
SAMPO	20", 64кГц, 90Гц, Degauss, MPR II	6	*	1600	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
TARGET	mono	12	?	165	РЕСТА	768-490, 786-309
TARGA 1715	0,28, 17", 1280x1024, digital, LR,N1	-	*	1060	ЛИМ	364-312
VGA	mono	-	*	115	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519

ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
TRIPP LITE BC INT	ИБП, 500,600,750,900,1250	-	-	287-775	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
TRIPP LITE OMNI INT	ИБП, 500,600,750,900	-	-	287-775	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
Autoswitch	Переключ. периф. устр. 1/2, 1/4	6	*	29-44	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
T-switch	Переключ. портов 2/1, 4/1	6	*	18-24	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
X-switch	Переключ. портов 2/2	6	*	26	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
Вилка-розетка (переходник)	к телефонам, факсам, модемам	12	*	1/1,2	ПРОЛОГ	(0232) 448-036
Кабель	RS/RS, Centronix	6	*	6	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
Кабель для модема	25F-25M, 2 метра	-	*	5	DETRIMEX	661-609
Кабель	CENTRONICS, 3 метра	-	*	4	DETRIMEX	661-609
UPS Exide (Англия)	250-60000 VA, сеть	12	*	от 190	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
387dx/40	Сопроцессор	15	912	38	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
387sx/40	Сопроцессор	15	912	38	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
387dx/33	Сопроцессор	12	904,5	45	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
387sx/33	Сопроцессор	12	904,5	45	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
387sx/dx	Сопроцессоры	-	-	?	DETRIMEX	661-609
Защитный экран	Стекло	-	*	9	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
Защитный экран 14"	Стекло-антистатик, SEPOM,скидки	-	*	7,73	КРАВ	481-636
Клавиатура	-	12	*	20	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
Клавиатура	BTS, 101, рус.	-	-	21	BELABM	347-972
Клавиатура	ProCom, 101, рус.	-	-	27	DETRIMEX	661-609
Корпус MT	-	-	-	50	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
Корпус MT	-	-	-	47	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
Корпус MT	-	-	-	52	BELABM	347-972
Корпус MT	-	-	1272	53	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Корпус MidiTower	-	-	1872	78	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Корпус SlimLine	-	-	1416	59	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Коврик для мыши	-	-	*	3	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
РОМАШКА	пишущая машинка, рус./лат./бел., память 24	24	2900	-	ЦТИ	394-307
BROTHER AX210	пишущая машинка, рус./лат., память	-	*	195	ВКЛ	395-289, 394-082
Кабель	Centronix	-	?	4	NCT	629-076
Карта ARCNET 16Bit	Сетевое оборуд.	15	1176	49	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Карта ARCNET ACTIVE	HUB 4 PORT, Сетевое оборуд.	15	1200	50	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
FDD	1.2	15	1392	58	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
FDD	1.2, 1.44, EPSON	12	*	95	SUNRISE	344-356
HDD	Conner, 170 Mb	-	*	265	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
HDD	IBM, 80 Mb	-	*	230	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
HDD	IDE, 130 Mb	-	*	220	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
HDD	IDE, 200 Mb	-	*	245	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
HDD	IDE, 270 Mb	-	*	285	ИНФОРМАТИКА	370-662, 374-519
HDD Seagate ST11200	SCI-2 Fast, 1248 Mb	12	?	1344	NCT	629-076
HDD Seagate ST296N	SCSI, 80Mb, 30ms, с контр. и шлейфом	1"	3888	162	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
HDD	FUJITSU, 1Gb, SCSI	24	*	950	BELPOT	394-793
HP SIMM	1 Mb, 4L	12	?	102	NCT	629-076
HP SIMM	2 Mb, 4/4P	12	?	186/210	NCT	629-076
HP SIMM	8 Mb, 4	12	?	587	NCT	629-076
IFD-6	SCSI адаптер	24	*	150	BELPOT	394-793
INTEL EtherExpress 16	Сетевое оборуд. 1/5/20 польз.	-	?	143/2599	РЕСТА	768-490, 786-309
INTEL Ethernet	Сетевое оборуд. ISA/EISA/exp	-	?	763/675	РЕСТА	768-490, 786-309
ETHERLINK III	3Com, 16 bit, сетевое оборуд.	-	*	145	BELABM	347-972
Мышь	3 кнопки	-	*	8	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
Мышь	GeniusMouseOne	-	-	11.5	BELABM	347-972
Мышь	GeniusMouseToo	-	-	17	BELABM	347-972
Мышь	2-3 кнопки, Soft	6	*	13-14	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351-200, 351-412
MO-FUJITSU	внутр. и внешн. комплекты	24	*	-	BELPOT	394-793
Multi I/O controller	UMC	-	*	13	SUNRISE	344-356
UPS Trip Lite	BC INT 250-1250	-	-	176-704	РЕСТА	768-490, 786-309
UPS Trip Lite	OMNI INT 500-2000	-	-	394-1501	РЕСТА	768-490, 786-309
Стриммер	Colorado Jumbo-Trakker EXT 250Mb, более 8 Mb/min	-	*	525	ЛИМ	364-312
Кассета к стриммеру	DUSAN 100, DY2120 (120Mb)	-	*	30	ЛИМ	364-312
Кассета к стриммеру	DUSAN 100, DY6250 (250Mb)	-	*	30	ЛИМ	364-312
CD-ROM	Mitsumi LU 0055 650Mb, SS, 250ms, с контроллером	-	*	198	ЛИМ	364-312
CD-ROM	Mitsumi FX 001D 650Mb, DS, 250ms, с контроллером	-	*	285	ЛИМ	364-312
CD-ROM	Panasonic 562B, Doble speed, с контроллером	-	*	280	DETRIMEX	661-609

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
MK-59	16 разрядов, 220 В	12	88	-	МОП ВТИ	268-731
AURORA 465A	14 р.	1	572	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
BISTEC	16 разр. часы, будильник, календарь	12	-	24	ИНТЕРМИКРО	363-247, 363-410
CITIZEN	В ассортименте 10-16разр.	-	?	-	ПОЛИОРГТЕХ	395-518
CITIZEN	Бухгалтерские в ассортименте 8-14разр.	-	?	-	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN	Карманные в ассортименте 8-12разр.	-	?	-	ZIKO	768-213, 768-163
CT-600	10 р.	1	390	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
CX-122S	12 р.	-	984	49,2	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
FT-211	10 р.	-	360	18	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
MB-1000	Эл. записная книжка	1	660	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
ED-1500RX	Эл. записная книжка	1	704	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
CITIZEN 9000	Эл. зап. кн. 128Kb, связь с IBM	-	3800	-	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN 8350R	Эл. зап. кн. 64Kb, связь с IBM, рус.	-	3500	-	ZIKO	768-213, 768-163
CITIZEN R20	Эл. зап. кн. 256Kb, связь с IBM, RAM карта	-	7500	-	ZIKO	768-213, 768-163
SB-745P	10 р.	-	198	10	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-848	10 р.	1	198	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SDC-868	12 р.	-	350	18	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-878	12 р.	-	330	18	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-888	12 р.	12	?	17	NCT	629-076
SDC-888	12 р.	-	350	19,5	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-888	12 р.	1	418	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SDC-8900	14 р.	-	426	21	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SDC-898	12 р.	-	365	20	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
SDC-898	12 р.	1	440	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SLD-708	8 р.	-	100	5	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SLD-760N	12 р.	-	206	10,3	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
SLD-708	8 р.	1	110	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SLD-745N	10 р.	1	242	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
SLD-767	12 р.	1	198	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
345 FP	14 р.	-	2620	131	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122

ДИСКЕТЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
	5.25" HD, 1,2Mb, мин. 10 шт.	-	*	0.65	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
	5.25" HD, 1,2Mb, 10 шт.	-	*	6	DETRIMEX	661-609
	3,5" MF2HD, 2Mb	-	*	1	ЛИМ	364-312
3M	5.25" HD США (10 шт.)	-	242	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
3M	3.5" HD США (10 шт.)	-	352	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
BASF	3.5" 2HD, 10шт	-	?	12	NCT	629-076
BASF	3.5" HD	-	-	1.2	NEW SYSTEMS	204-625
BASF-Extra	3,5"/5,25", 2HD, 1,44Mb/1,2Mb	-	-	1,1/0,79	ИМЛАБ	200-103, 203-889
BASF	3.5" HD, 1,44Mb	-	*	1.5	РЕФАЛ-АЛГОРИТМ	511-514, 523-519
BASF	3.5" HD, 1,44Mb, мин. 10 шт.	-	*	1.4	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
BASF	5.25" HD, 1,2Mb, мин. 10 шт.	-	*	1.1	ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ	206-323, 207-911
BASF	5.25" HD, 10шт	-	?	10	NCT	629-076
BASF	3,5"/5,25", 1,44M/1,2M, 720K	-	-	1,3/1,0/0,9	АТТАШЕ	329-332, 326-463
NASHUA	3.5", HD	-	*	1	СНАП	524-157
NASHUA	5.25", HD	-	*	0.9	СНАП	524-157
PREMIUM	3.5" HD, 1,44Mb, 10 шт.	-	*	9	DETRIMEX	661-609
TOYSAN	3.5" 1.44 Mb, 2S/HD	-	12500	-	ЦТИ	394-307
TOYSON	3.5" 2S/HD дискеты ,США	-	*	0,95	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
VERBATIM 3.5"/5.25"	2HD, teflon, formated	12	*	1.4/1	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
VERBATIM 3.5"/5.25"	2HD	12	*	1.2/0.8	ИНТЕКО-ЦЕНТР	203-205
VERBATIM 3.5"/5.25"	2HD, DataLife	10лет	*	1.1/0.77	ИНФОТРОНИК	637-260
VERBATIM 3.5"/5.25"	2HD, DataLifePlus, IBM format, тефлон	10лет	*	1,38/0.95	ИНФОТРОНИК	637-260

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
МЕРКУРИЙ	Система управления торговлей	12	*	148-296	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-БУХГАЛТЕРИЯ	Первая в РБ сетевая система бухучета	12	*	от 800	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-МЕРКУРИЙ	Первая в РБ сетевая система управ-я торговлей	12	*	от 550	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-КАДРЫ	Система учета кадров и штатного расписания	12	*	230-390	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БУХКОМПЛЕКС-ЛЮКС	Автоматизированная система бухучета	12	*	196-245	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
ДИВИДЕНТ	Управление ценными бумагами для АО	12	*	300-420	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-АНАЛИЗ	Анализ финансового состояния предприятий	12	*	98	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
ПЕРЕОЦЕНКА ОС	Система переоценки основных средств	12	*	45	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
БИЗНЕС-СЕКРЕТАРЬ	Система автоматизации делопроизводства	12	*	39	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
ТурбоБухгалтер	Унив. програма компл. бухучета и делопроизводства	15	993	?	РАДИУС	337-889
Access 1.0	СУБД для Windows	-	*	100	Астрон	325-713, 321-244
Cunei Form, ver1.2	Система опт. распознования символов (рус.)	-	*	169	NEW SYSTEMS	204-625
Консультант+	Законодательство России, более 3000 док.	-	*	220	Программа	611-211
FoxPro 2.5 DOS/WIN	Последняя версия	-	*	146	Астрон	325-713, 321-244
NetWare 3.11 (rus)	Сетевое ПО 10/.../100	-	-	1255..	РЕСТА	786-819,788-490
NetWare 3.12 (eng)	Сетевое ПО 5/.../250	-	-	1095..	РЕСТА	786-819,788-490
NetWare SFT III 3.1 (eng)	Сетевое ПО 5/.../250	-	-	2595..	РЕСТА	786-819,788-490
Personal NetWare (eng)	Сетевое ПО 1/.../5	-	-	99..395	РЕСТА	786-819,788-490
NOVELL/UNIX	Всевозможные конфигурации	-	?	?	СП БЕВАЛЕКС	499-011, 499-078
LOTUS	Notes, cc:Mail, 1-2-3, AmiPro, Troyka	-	*	?	БЕЛКОМДАТА	498-342
Windows 3.1	Фирменная русификация	-	*	84	АСТРОН	325-713, 321-244

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Тонер	SF7800 (5т.к.)	-	522,1	21	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Тонер	CANON NP 1010, 1020, 6010 (Германия)	-	МВБ	11	Электросервис и К	660-215, 665-645
Тонер	MITA DC 1205, 1255 Германия	-	МВБ	8	Электросервис и К	660-215, 665-645
Тонер	RICOH M100/FT 2010 Германия	-	МВБ	20	Электросервис и К	660-215, 665-645
Тонер	CANON 1015, 1215, 1520, 1515, тубы	-	?	11	МЯДЕЛКА	394-068
Тонер	DC-1555	-	550	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Тонер	RANK XEROX 5009/50310	-	*	50	ГРЕНАДА	365-936
Тонер	RANK XEROX 5012/5014	-	*	55	ГРЕНАДА	365-936
Тонер	RANK XEROX 5220	-	*	35	ГРЕНАДА	365-936
Тонер	SHARP Z-50/52/70	-	*	50	ГРЕНАДА	365-936
Тонер, тубы	CANON NP 1015, 1215, 1218, 1510, 1520, Япония, опт/розница	-	МВБ	16/19	Электросервис и К	660-215, 665-645
Термопленка	в CANON FC-2 (с устан.)	-	*	50	ГРЕНАДА	365-936
Термобумага	210 мм./30 м, Германия	-	*	2.5	ИНКОС	293-554, 293-591
Девелопер	SF7800 (30 т.к.)	-	502,5	25	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Девелопер	MITA DC 1205, 1255 Германия	-	МВБ	18	Электросервис и К	660-215, 665-645
Картридж	EPSON-800	-	48	2	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	EPSON LQ-100	-	168	7	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	EPSON LX/FX-1050, 1170	-	120	5	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	STAR LC-15	-	144	6	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	STAR LC-20	-	144	6	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к ксероксу-факсу HITACHI	-	312	13	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	к пиш. маш. OLIVETTI 55	-	120	5	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Картридж	SHARP Z 30 (5 т.к.)	-	1708,5	85	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Картридж	CPF-136	-	*	9,5	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж	CPF-136	-	*	9,5	МОРАН	397-738
Картридж	CANON PC1,2, 310/330 E 16/A15	-	*	115	ЗОЛОТАЯ МЕЛЬНИЦА	686-914, 518-758
Картридж	к пиш. машинке «Ромашка»	-	60000	-	ЦТИ	394-307
Картридж CC-10	-	-	3454	-	ДЖЕНТИ	394-2336 395-397
Картридж E 16/A15	Для PC-310, -330/FC-2	-	*	120	ВКЛ	395-289, 394-082
Картридж E 16	-	-	МВБ	126	Электросервис и К	660-215, 665-645
Картридж	A-30, CANON FC2	-	3190	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Картридж	A-15, опт/розница	-	МВБ	90/105	Электросервис и К	660-215, 665-645
Картридж/крас.лента	AMSTRAT DMP4000	-	*	6.6/1.0	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	EPSON DFX 5000	-	*	22/8	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	EPSON EX 800/2500/1000	-	*	5.5/1.8	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	EPSON FX-800	-	*	3.2/1.5	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	EPSON FX/LX 1000	-	*	3.8/2.0	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	EPSON LQ-100	-	*	5.5/1.0	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	EPSON LQ-1000	-	*	4.2/2.5	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	HYUNDAI HDP 920	-	*	4.0/1.5	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	OKI ML 182/183	-	*	4.2/4.8	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	PANASONIC 1090 VNIV	-	*	4.6/1.0	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	PANASONIC 1620 VNIV	-	*	6.1/1.2	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	RAVI 800, D161	-	*	3.2/1.5	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	SEIKOSHA 7800	-	*	26/11.4	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	SITIZEN 120D	-	*	4.8/2.0	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	STAR NX-1000	-	*	2.7/0.8	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Картридж/крас.лента	STAR NX-2400/1500	-	*	4/2/1.8	СП ЛАСЕР	203-824, 236-811
Тонер-картридж	HP 4/4M	-	?	153	NCT	629-076
Тонер-картридж	HP 4L/ML/P/MP	-	?	95	NCT	629-076
HP Glossy Paper	-	-	?	55	NCT	629-076
Барабан	SHARP Z 30 (30 т.к.)	-	2914,5	145	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Барабан	SF7800 (30 т.к.)	-	2914,5	145	ЛЮКСБАЙТ	(0232)524-755
Барабан	CANON FC/PC, Германия	-	МВБ	54	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барабан	CANON NP 1215, Германия	-	МВБ	65	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барабан	CANON NP 1530,1550,2020,6020, Германия	-	МВБ	76	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барабан	HP IIP/IIIP/IVP	-	МВБ	35	Электросервис и К	660-215, 665-645
Барабан в сборе	CANON NP 1215, 1520, Япония, опт/розница	-	МВБ	99/115	Электросервис и К	660-215, 665-645
Бумага для принтера/писчая	420/210x130м рулон/А3, А4	-	37,7/19,5	-	СОВИНТ	602-747, 602-746
Бумага писчая	А3, А4 Германия, 80 г./м. кв.	-	*	9/4.5	ИНКОС	293-554, 293-591

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
SAFETRONICS	Сейфы огнестойкие, микропроцессорные	12	*	555-655	РУССА	621-279
ULTRA VIOLET	у/ф. ручной фонарик	-	*	35	КИРС	262-652
ППН	Детектор валют, у/ф, настольный	12	?	105	ФРИАЛ	364-019, 369-813
REGULA 4001L	Детектор валют, проффесиональный	24	МВБ	250	РЕГУЛА	327-146, 399-237
СДБ-1-2М	Счетчик банкнот	12	*	420	ЮВИТА	(0232) 553-017
Детектор валют (USD) DBS RS	расп. номеров, номин. и сумм	6	?	4600	ФРИАЛ	364-019, 369-813
CASHSCAN	Детектор валют	-	4750	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
CASHSCAN 1800	Детектор валют	-	*	185	ЗОЛОТАЯ МЕЛЬНИЦА	686-914, 518-758
CASHSCAN 1800	Детектор валюты (USD)	6	*	182	ФРИАЛ	364-019, 369-813
CASHSCAN	Детектор USD, опт 10 шт/розница	-	МВБ	159/179	Электросервис и К	660-215, 665-645
HJ 201	Детектор валют	6	?	230	ФРИАЛ	364-019, 369-813
МСК-1, МСК-2	Счетчики банкнот	-	4360	-	ПОЛИОРГТЕХ	395-518
УСДБ-1, МСК-1,3	Счетчик банкнот	12	?	?	ЦТИ	394-307
УРАЛ-1	Счетчик банкнот	12	*	350	МАП	768-440
SUPERSCAN	Детектор USD, опр. номинала, опт 5 шт/розница	-	МВБ	419/479	Электросервис и К	660-215, 665-645
SUPERSCAN II	Детектор USD, распеч. номин., номера и суммы	-	МВБ	1350	Электросервис и К	660-215, 665-645
SUPERSCAN 2100	Детектор валюты (USD)	6	*	495	ФРИАЛ	364-019, 369-813
SUPERSCAN II	Детектор валют (USD), расп. номеров и т. д.	6	?	2590	ФРИАЛ	364-019, 369-813

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	гарант	тыс. бб/н	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
MELKAMA HJK 410 L01	Хол-ик-витрина, +1-+5, 450л., дост. по Минску	12	МВБ	870	SALBI	384-036, 494-006
GRAN IG 330	Гориз. мороз., -18...-12, 330л., дост. по Минску	12	МВБ	710	SALBI	384-036, 494-006
KRUPS CafePresso 10	Кофе-капучино, дост. по Минску	12	МВБ	235	SALBI	384-036, 494-006
ВИТРИНЫ	Универсальные, стекл. кубы	-	*	51	КОМАНДОР	656-168, 646-909
ПРИЛАВКИ	Универсальные, стекл. кубы	-	*	90	КОМАНДОР	656-168, 646-909
ПРИСТЕННЫЕ ГОРКИ	Универс. сист. металл. сетки	-	*	80	КОМАНДОР	656-168, 646-909
PRIMA	Касс. апп., 10 отд. 4 валюты	6	9900	-	ИНФОРМТЕСТ	649-532, 648-338
HUGIN 4200/A	Касс. апп., 9 отд. 2-х лент.	6	4500	-	ИНФОРМТЕСТ	649-532, 648-338
OKA-400, ЭКР-3101	Кассовый аппарат	-	?	?	ЦТИ	394-307
ROYAL CMS 120	Кассовый аппарат	6	4675	-	ZIKO	768-213, 768-163
ROYAL CMS 8200	Кассовый аппарат	6	14375	-	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO 117 ER	Кассовый аппарат	6	5950	-	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO 230 ER	Кассовый аппарат	6	9400	-	ZIKO	768-213, 768-163
CASIO CE 2300	Кассовый аппарат	6	13300	-	ZIKO	768-213, 768-163
SAMSUNG ER220	Кассовый аппарат	-	5980	299	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122

*Цена 1 (одной) строки составляет **20000** руб. По вопросам размещения информации обращаться по **тел./факсу (0172) 269-678**. Информация принимается ежедневно. Последний срок подачи информации на очередной номер — до 11:00 в пятницу.*

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ. АВТОТЕХНИКА.

Модель	Год вып/ Пробег тыс. км.	Объем двг/ Вид топл.	КПП	Кол. двер	Цвет	Цена	Особенности(*)	Продавец	Телефон
ALFA Romeo 164	89/70	2,0/Б	5	5	тм-зел мет	12600$	БК/ЭП/ЦЗ	Организация	200465,200467
GMC «Сафари»	91/115	?/Б	авт	4	голб	12600$	14-15л/100 км	Организация	200465,200467
ГАЗ-310290	94/1	2,5/Б	5	4	бел	9660$	СЛ, 16V	Организация	200465,200467
VW GOLF	82/?	1,6/Д	4	3	рубин	1870$	-	Организация	200465,200467
FORD SCORPIO	86/122	2,0/Б	5	5	серб мет	5770$	ЦЗ/ЭП/ПС/2БК/Л	Организация	200465,200467
OPEL SENATOR	91/98	3,0/Б	авт	4	зелн мет	14700$	СЛ	Амкодортранс	267188,769034
OPEL KADETT-Caravan	91/82	1,4/Б	4	5	бел	7095$	-	Амкодортранс	267188,769034
OPEL KADETT-Kombo	91/54	1,7/Д	5	3	красн	8092$	-	Амкодортранс	267188,769034
OPEL OMEGA	90/50	2,0/Б	5	4	син	8000$	-	Амкодортранс	267188,769034
FORD AEROSTAR	90/60	3,0/Б	авт	4	мет	12650$	СЛ	Амкодортранс	267188,769034
УАЗ-3303	94/нет	2,0/Б	4	2	?	5000$	бортовой, ФОЛ	БЕЛЛАТ	344420
ВАЗ «Ока» 1111	93/18	0,9/Б	4	3	?	2200$	-	БЕЛЛАТ	344420
ГАЗ,УАЗ,ЗИЛ,КРАЗ	-/-	-/-	-	-	-	договорн	новые и б/у	Стиль-2	210503,212305
МАЗ,бензовозы	-/-	-/-	-	-	-	договорн	новые и б/у	Стиль-2	210503,212305
ВАЗ-21043	93-94/нет	1,5/Б	5	5	выбор	5800$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-21081	93-94/нет	1,1/Б	5	3	вишн	4999$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-2109	93-94/нет	1,3/Б	5	5	рубин, сафари	6200$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-21091	93-94/нет	1,1/Б	5	5	выбор	5399$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-21093	94/нет	1,5/Б	5	5	выбор	6899$	СЛ/ФОЛ, дл. крыло	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-21099	93-94/нет	1,5/Б	5	4	выбор	7799$	СЛ/ФОЛ, нов.	ПУШЕ	588525,517422
ВАЗ-2121	94/нет	1,6/Б	5	3	вишн	6399$	ФОЛ	ПУШЕ	588525,517422
SKODA Favorit	93-94/нет	1,3/Б	5	5	выбор	5800$	-	ПУШЕ	588525,517422
SKODA Forman	93-94/нет	1,3/Б	5	5	выбор	6300$	-	ПУШЕ	588525,517422
FORD Transit Evroline	93/5	?/?	?	?	серб мет	18000$	-	РУТШАГ	703592
ГАЗ-31029	?/?	?/?	5	?	?	10000$	-	РУТШАГ	703592
АВТОБУС «Кароса»	?/54	?/?	?	?	?	20000$	пассажирский	РУТШАГ	703592
MERCEDES Benz 200D	88/?	?	?	?	черн	8000$	хор. сост.	РУТШАГ	703592
Прицеп «Купава-350»	новый	-/-	-	1	бел	1200$	ФОЛ, торговый	Организация	200465,200467
Прицеп «Купава»-81321	новый	-/-	-	1	бел	1350$	ФОЛ, торг. «Кубик»	Организация	200465, 200467

** Сокращения: СЛ - салон люкс; ФОЛ - форма оплаты любая; ЦЗ - центральный замок; ЭП - электроподъемники стекл; БК - бортовой компьютер; Л - люк.*

Информация подготовлена еженедельником "Автопроспект". Телефон для контактов: 200 467, тел/факс: 200 465.

ВЫСТАВКИ

• С 31 мая по 4 июня польская фирма *TEXEL Ltd.* (Гданьск) проводила в ВК «Экспосервис» международную выставку потребительских товаров *CONSUMEXPO-94*, в которой участвовали представители 70, в основном, польских фирм.

Как сообщили на пресс-конференции организаторы выставки, наибольший интерес посетители проявили к продуктам питания, одежде, оборудованию для обработки пищевых продуктов, упаковочному оборудованию, мебели, игрушкам. Представители *TEXEL Ltd.* назвали практические результаты: Голыштынская мебельная фабрика заключила контракт на сумму $50 тыс. и договорилась о бартерных сделках (в обмен на мебель получать из Беларуси обивочные материалы); фирма *Ekotan* подписала контракт на $100 тыс. о передаче технологии обработки кож и пошиве кожаной одежды; фирма *J.Muchna*, производящая мясоколбасные изделия, заключила 6 контрактов по $1 млн. Воодушевившись успехами, группа фирм предложила создать в Минске Торговый дом «Польша» и получила одобрение главы внешнеэкономического ведомства РБ г-на В.Радкевича.

18-22 октября *TEXEL Ltd.*, специализирующаяся на проведении ярмарок в России и Беларуси, намерена организовать в Минске очередную выставку.

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ

АУДИОТЕХНИКА						
Музыкальный центр	AIWA NSX-360	12	11400	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Двухкассетник	PANASONIC RX-840, автореверс	12	3100	-	ДЖЕНТИ	394-233, 395-397
Аудиокассеты	ZZZ, технология TDK	-	*	0,6	ЯНКОМ	638-268
Мини аудиоцентр	PHILIPS FM 31/34	12	*	379-450	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS FM 70/21X	12	*	796-945	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS AS 135/34	12	*	176-210	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS AS 235/21	12	*	264-314	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS AS 445/21	12	*	428-510	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Мини аудиоцентр	PHILIPS AS 540/21	12	*	428-510	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола с CD	PHILIPS AZ 8030/21	12	*	169-200	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола	PHILIPS AW 7730/01	12	*	139-165	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола	PHILIPS AQ 5040/14	12	*	53-63	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола	PHILIPS AQ 5130/14	12	*	43-51	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Магнитола	PHILIPS AQ 4420/14	12	*	35-42	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AJ 3015/00	12	*	23-28	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 1490/00	12	*	17-20	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 3205/00	12	*	40-48	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Р/приемник	PHILIPS AE 3625/00	12	*	93-110	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автомагнитола	PHILIPS DC 731/00	12	*	328-390	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автомагнитола	PHILIPS DC 501/00	12	*	227-270	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автомагнитола	PHILIPS DC 520/12R	12	*	165-195	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автомагнитола	PHILIPS DC 410/12R	12	*	130-155	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автоакустика	PHILIPS EF 1325/00	12	*	53-62	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автоакустика	PHILIPS EF 1524/00	12	*	44-52	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Автоакустика	PHILIPS GTP 414/00	12	*	21-25	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
ВИДЕОТЕХНИКА						
Видеокамера	PHILIPS CAMCORDER VHS-CM621/21	12	*	1014-1200	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Видеомагнитофон	PHILIPS VCR/55S	12	*	331-393	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Видеомагнитофон	PANASONIC SD 20EE, 4 гол.	12	*	420	ОВЕРОЛ	207-253
Видеомагнитофон	GoldStar RQ 20W, OSD, Lock, Count	12	*	270	ОВЕРОЛ	207-253
Видеомагнитофон	GoldStar RQ 40W, OSD, 4 гол.	12	*	340	ОВЕРОЛ	207-253
Телевизор	PHILIPS 14 AA 3337/42B	12	*	296-352	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 PT 134B/42	12	*	431-512	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 GX 1560/58R	12	*	472-562	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 21 PT 164B/42	12	*	472-562	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 25 PT 400A/42	12	*	614-730	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 25 PT 450A/42	12	*	699-830	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 400A/42	12	*	685-815	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 450A/42	12	*	801-950	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 28 PT 910A/42	12	*	1528-1810	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	PHILIPS 29 SX 8771/42	12	*	1269-1510	ДАЙНОВА	217-903, 308-926
Телевизор	GoldStar 14A80 ДУ, таймер, часы	12	*	230	ОВЕРОЛ	207-253
Телевизор	SONY 2530R, HI-Black Tr., Англия	24	*	720	ОВЕРОЛ	207-253
Телевизор	PANASONIC21R1C, SCART, Англия	12	*	425	ОВЕРОЛ	207-253
Телевизор	SONY KV-1485MT	12	?	350	NCT	629-076
Телевизор	SONY 2100K, оптовые скидки	12	?	515	ПОЛИОРГТЕХ	395-518
Видеоплейер	GoldStar P 50W	12	*	190	ОВЕРОЛ	207-253
Видеоплейер	SONY SLV P51EE	12	*	265	ОВЕРОЛ	207-253
СИСТЕМЫ СПУТНИКОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ						
VERO M	С установкой	12	*	360	ЛСА	271-782, 271-875
PROTEC	С установкой	12	*	530	ЛСА	271-782, 271-875
PROTEC LUX	С установкой	12	*	692	ЛСА	271-782, 271-875
PACE LUX	С установкой	12	*	799	ЛСА	271-782, 271-875
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА И ДРУГИЕ ТОВАРЫ						
Стиральная машина	CANDY ALISE 105, 5 кг. дост. установка	12	МВБ	735	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY AQUANATIC 3, 3 кг. дост. установка	12	МВБ	465	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY C 241, 5 кг. дост. установка	12	МВБ	460	SALBI	384-036, 494-006
Стиральная машина	CANDY TS 12, 5 кг. дост. установка	12	МВБ	520	SALBI	384-036, 494-006
Печь СВЧ	MOULINEX 945 GS, дост., механ. гриль, 17л.	12	МВБ	290	SALBI	384-036, 494-006
Печь СВЧ	MOULINEX 2935 GS, дост., механ. гриль, 24л.	12	МВБ	360	SALBI	384-036, 494-006
Кухонный комбайн	MOULINEX G 2000	12	МВБ	280	SALBI	384-036, 494-006
Кресла для офиса (Италия)	20 наименований	-	-	?	ИЛТА	204-323
Мебель офисная (Чехия)	белая, 50 наименований	-	?	?	ИЛТА	204-323
Мебель для дома(Италия)	корпусная, кресла-кровати, мягкие углы	-	?	?	ИЛТА	204-323
Эл. жарочный шкаф	W91LUX	-	1780	89	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Пылесос	D-20	-	1780	89	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Пылесос	V-80	-	2960	148	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	С-15 1500Вт	-	940	47	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	С-20 2000Вт	-	1040	52	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	С-25 2500Вт	-	1180	59	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Обогреватель (конвектор)	Р1-20 2000Вт	-	1380	69	ДИСПЕРАДО	639-048, 639-122
Перчатки хирургические	латексные	-	*	0.12	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Аспирин N100	100 шт. в упаковке	-	*	1.2	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Кондиционеры	офисные, бытовые	-	-	от 400	АЛЬТАИР	372-640
Мультивитамины «TROLL»	100 шт. в упаковке	-	*	2	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Крем для рук	производство фирмы «Сент Айф» (Швейцария)	-	-	-	ЭЛИНГ	546-374
Шампунь	производство фирмы «Сент Айф» (Швейцария)	-	-	-	ЭЛИНГ	546-374
Газонокосилки эл.	Пр-во фирмы «АЛ-КО» (Германия)	-	2100	96	СП НОДВИГ	(02144)599-99
SHARE LEAVES	Сигареты	-	*	0.20	БЕЛТРАНСФЕР	295-222, 295-153
Световое табло	Бегущая строка	12	4000	159	ТЕРМОСОНТ	394-291
УСЛУГИ						
Курсы для бухгалтеров по автоматизации бухучета		12	*	45	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
Курсы по обучению работе на ПК		12	*	39	ТОП СОФТ	202-985, 209-207
Печати, штампы, визитки, фирменный стиль			-	-	СП ТАУРУС	293-471, 360-389
Декларирование и таможенное оформление			-	-	ПКФ КВИНТЕТ	293-790, 360-389
Кондиционирование, вентиляция, проект, монтаж, сервис			-	-	КОНДИ	683-090
Ремонт и обслуживание компьютеры, принтеры, мониторы и т.д.			-	-	АНТРОПОС	330-201
Комплексное рекламное обслуживание		-	-	-	ЭК ПЛЮС	324-652
Ремонт копировальной техники			-	-	ГРЕНАДА	365-936

*Цена 1 (одной) строки составляет **20000** руб. По вопросам размещения информации обращаться по **тел./факсу (0172) 269-678.***
Информация принимается ежедневно. Последний срок подачи информации на очередной номер — до 11:00 в пятницу.
***Условные обозначения**:?-по запросу; *-в рублях по курсу.*

КОНЪЮНКТУРА И ЦЕНЫ. НЕДВИЖИМОСТЬ. СТРОИТЕЛЬСТВО. ИНТЕРЬЕР.

ТОВАР	ХАРАКТЕРИСТИКА	ЦЕНА (бел. б/н)	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ.				
Плиты перекрытия	пустотный настил, куб. м	450000	ЛК «Техинмаш»	631-863
ЖБ изделия	ФБС, плиты перекрытия; доставка	-	организация	326-430, 399-221
Трубы	полиэтиленовые	-	ПКФ«Арника»	365-443, 362-103
Битум	БНД-90/130, БН-90/10	75-95 USD	Бинотти	782-584
Цемент	М-400, М-500; вагонные поставки	-	организация	264-011, 206-029
Кирпич	силикатный, красный эффект., лицевой; доставка	-	организация	326-430, 399-221
Черепица	коньковая (Прибалтика), недорого	-	организация	277-927
Шифер	алюминиевый, 0,8х1000х25000 мм	-	организация	451-372
Двери	и решотки металлические	-	организация	277-927
Столярн. изделия	оконные, дверные блоки	-	организация	264-011, 206-029
Бочки	металлические	-	организация	277-927
Стекло	оконное 1600х1260, d=4мм; кв. м	14100	организация	427-197,435-551
Стекло	полированное 1600х2100,d=4мм; кв. м	23900	организация	427-197, 435-551
Плитка	обкладочная, различных размеров, мин. 30 кв. м	-	ФАРК	603-870
Пеноплен	ширина 1.5 м, длина 10.5 м; кв. м	19000	ПКФ«Арника»	365-443, 362-103
Обои	произв.Германия	5,3-9,5 USD	организация	209-424
Клей ПВА	со склада в Минске	-	организация	206-151, 205-720
Кабель	силовой ААБлУ, ААШвУ - 10, 3х95	75	ПКФ«Аксис»	310-620
Кабель	силовой ААБлУ, ААШвУ - 10,6 3х125	80	ПКФ«Аксис»	310-620
Кабель	силовой ААБлУ, ААШвУ - 10, 3х185	130	ПКФ«Аксис»	310-620
Кабель	силовой ААБлУ, ААШвУ - 10, 3х240	170	ПКФ«Аксис»	310-620
Эмаль	ПФ-115, различных цветов, кг	34000	Бинотти	782-584
Отбеливатель	«Белизна», 1 л	9000	ПКФ«Арника»	365-443, 362-103
УСЛУГИ.				
Строительство	коттеджи	-	организация	326-430, 399-221
Строительство	коттеджи	-	организация	277-927
Строительство	коттеджи, дачи	-	ФАРК	603-870
Ремонт	все виды ремонтных работ	-	ФАРК	603-870
Ремонт	офисов, квартир, магазинов, баров; дизайн	гос. расценки	организация	230-181, 278-052
Ремонт	и отделка офисов, магазинов, квартир	-	СТЭК	264-011, 206-029
ИНТЕРЬЕР.				
Мебель офисная	от рабочего места до здания; доставка, сборка	-	PRO-Trade	543-248, 596-770
Стулья офисные	мягкие, поворот., регул., 1-4 степеней свободы	50-135 USD	PRO-Trade	543-248, 596-770
Жалюзи горизонтальные	междурамные, внутренние, 30 окрасов	18-14 USD	АССОН Комплекс	210-731, 515-330
Жалюзи вертикальные	тканевые, пластиковые, алюминевые, 100 окрасов	20-25 USD	АССОН Комплекс	210-731, 515-330
Жалюзи вертикальные	ткан., 300 образцов, за 5 дней «под ключ»	20-45 USD	ИНТЕРМИКРО	363-410

Таблица подготовлена информационным агентством «GREEN LINE».
Телефоны для размещения информации: (0172) 327-279 с 9.00 до 12.00, 239-167 с 14.00 до 17.00.

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

РЫНОК ПРЯНОСТЕЙ. II

Наиболее распространенная пряность ПЕРЕЦ. Его, к счастью, пока знают все. Это родовое название растений из семейства перечных (Piperaceae). Известно около 600 видов перца, растущего в тропиках и субтропиках. В большинстве случаев они имеют вид травянистых или кустарниковых растений и только изредка — деревьев. Обыкновенный перец, поступающий в продажу, дает растение ПЕРЕЦ ЧЕРНЫЙ (Piper nigrum) — многолетнее вьющееся лианообразное растение с полуодревесневшим стеблем и воздушными корнями, листья и соцветия которого похожи на наш подорожник. Родина черного перца — юго-западный берег Индии, или Малабар (Малахабар), так и переводится: «земля перца».

От цветения до созревания плодов проходит до полугода. Плоды созревают постепенно и уборка длится несколько месяцев. Ягоды собирают недозрелыми, зелеными или желтыми. Собранные недозрелые плоды оставляют сохнуть на солнце. При этом они чернеют и сморщиваются. Затем перец сортируют по размерам и плотности, и он готов к употреблению. Правильно высушенный черный перец представляет собой черные или черно-бурые морщинистые горошины диаметром 3,5-5 мм и не должен сереть при хранении. Посерение свидетельствует о его порче, сопровождающейся потерей ароматических и целебных свойств. Чем тверже, тяжелее и темнее ягоды перца — тем лучше!

Запах черному перцу придает эфирное масло, которого в нем сравнительно мало — 1-2%, состоящее в основном из терпенов и сесквитерпенов. А жгуче-горький вкус зависит от алкалоида пиперина, содержание которого в лучших сортах перца достигает 9%. Алкалоид, в отличие от эфирного масла, нелетуч, поэтому при хранении запах черного перца постепенно ослабевает, а вкус сохраняется. Из того же растения, лианы Piper nigrum, готовят еще две пряности — белый и зеленый перец.

Первый делают из дозревших красных ягод перца. Полностью созревшие плоды сразу после сбора замачивают в морской или известковой воде на 2-3 дня, либо сваливают ягоды в кучи под солнцем. В результате процессов брожения околоплодники размягчаются и их легко удалить механическим путем. Высушенные и очищенные зрелые семена, лишенные околоплодников, приобретают вид почти белого «горошка». Белый перец имеет более тонкий, но сильный аромат и менее жгучий, по сравнению с черным перцем, вкус.

Зеленый перец готовят из еще не начавших созревать ягод. Как правило свежесобранные плоды консервируют в уксусе или соли. Зеленый перец имеет очень нежный запах и у нас это чрезвычайно редкая пряность, хотя в последнее время она употребляется в Европе все в больших количествах.

На сегодняшний день на рынок стран СНГ попадают только наиболее дешевые черные сорта перца, к сожалению, белый перец и, тем более, зеленый считаются у нас экзотической роскошью из-за своей высокой цены. Однако, несмотря на широкую известность и сравнительную доступность черного перца, сделать правильный выбор из огромного количества предложений не так просто. Необходимо учитывать, что основные производители пряностей — это, как правило, фермеры. Для них выращивание перца черного такое же обычное занятие, как для наших колхозов выращивание картошки. И по аналогии с нашими хозяйствами фермеры из далеких тропиков нередко предлагают продукцию невысокого качества по соответственно низким ценам.

Например, менеджеры СП «Альбанто Сома» при закупках крупных оптовых партий черного перца обращают впервую очередь внимание на страну-производитель, а также на солидность и авторитет поставщика, и только после этого переходят к обсуждению вопросов качества, сроков поставки и пр.

Основных показателей качества, на которые рекомендуется обращать внимание, не так много: содержание влаги, содержание эфирных масел, наличие сорных примесей, оттенок цвета, а также индекс плотности. Чаще всего, именно индекс плотности является основным ценорегулирующим показателем. Встречаются партии с очень низким индексом плотности на уровне 400-450 единиц — это потерянные деньги, некачественный конечный продукт и испорченное настроение. Средним считается индекс плотности 500-510, а очень высоким — 560-580.

Обычно лучшие сорта черного перца с высоким индексом плотности имеют цену на 40-50% выше средней цены, а порой разница в цене может достигать 80-120%.

Эксперты СП «Альбанто Сома» рекомендуют использовать для продажи в рознице, а также для высококачественных изделий сорта черного перца с индексом плотности 530, а для промышленной переработки прекрасно подходят более дешевые сорта с индексом 500-510 единиц.

При покупке черного перца требуйте сертификат качества с полным комплексным анализом. Не доверяйте сертификатам из Индии, Бразилии, а тем более Шри-Ланки. Часто информация в них очень поверхностная и представляет собой обычную выписку из стандарта без проведения анализа. А фирмы из Шри-Ланки под видом документа о химическом качественном анализе перца присылают документы, подтверждающие правильность загрузки по количеству мешков, который у них также называется «сертификат качества», но подразумевается качество загрузки.

Кроме того, следует обращать внимание на тщательное фитокарантинное обследование и ни в коем случае не пренебрегать им в целях экономии времени при растаможивании. Необходимо помнить, что перец черный является продуктом растительного происхождения, на котором очень часто поселяются колонии чрезвычайно мелких клещеобразных насекомых. От их присутствия можно избавиться, используя специальное оборудование, либо отказаться от получения некачественного товара. Некоторые поставщики, чтобы скрыть этот недостаток, предлагают черный перец в уже измельченном виде. В процессе измельчения, конечно, большая часть насекомых погибает.

Однако, все они, как живые, так и погибшие, при измельчении находятся внутри порошка черного перца и не добавляют аромата, а тем более вкусовых качеств конечному продукту. Это одна из многих причин, по которым мы не рекомендуем покупать черный перец, да и вообще все виды пряностей в измельченном виде. Вы можете получить по сравнительно невысокой цене смесь из нескольких сортов перца, либо в худшем случае вместо примеси дешевых сортов перца вполне можно обнаружить примесь из древесной муки, либо измельченных хлебных корок. Причем подобные фальсификации делаются настолько искусно, что определить подделку неспециалисту практически невозможно. Радует только то, что подобные сюрпризы имеют хождение на «южных рынках» и у нас появляются не часто.

Поэтому если Вы решились купить молотые пряности, или смеси из молотых пряностей, то обязательно обратите внимание на торговую марку предприятия-изготовителя, и если она отсутствует, либо не внушает доверия — отложите покупку до лучших времен. А еще лучше купите пряности в неизмельченном виде и приготовьте свою фирменную смесь.

Это добавит Вам хорошего настроения!

Обзор подготовлен аналитическим отделом СП «Альбанто Сома»

Тел./факс: (0172) 683-050, тел.: (0172) 683-060

ИНДИЯ НАРАЩИВАЕТ ДОБЫЧУ НЕФТИ

Бомбей. Как сообщают официальные источники, в 1994/95 финансовом году объем нефтедобычи в Индии увеличится с 27,1 млн. до 32 млн.т. В следующем финансовом году объем нефтедобычи увеличится еще на 3 млн.т, а в 1996/97гг. будет доведен до 44,5 млн.т. Данное увеличение будет обусловлено повышением эффективности ныне действующих нефтепромыслов. Однако, учитывая устойчивый рост спроса на нефтепродукты в Индии, страна стоит перед жесткой необходимостью поиска новых месторождений. В настоящее время Индия вступила в конкурентную борьбу со среднеазиатскими государствами бывшего СССР за участие в многонациональных проектах по разведке нефти и реконструкции существующих нефтепромыслов. Значительную часть потребляемой нефти Индия импортирует из-за границы.

ЦЕНЫ НА СЫРЬЕ И ТОВАРЫ РАСТУТ

Лондон. На мировом рынке отмечается стремительный рост цен на сырье и товары — от кофе до драгоценных металлов. Аналитики видят в этом устойчивую тенденцию, обусловленную началом выхода Западной Европы из состояния рецессии. Данную мысль подтверждает повышенный спрос на сырье и товары, наблюдаемый сегодня повсеместно. Рост цен на них за прошедшие месяцы года выглядит следующим образом:

	Цена на 19.05.94г.	Рост цены с 1.01.94г., в %
Медь	$2184	+25,4
Алюминий	$1359	+19,2
Свинец	$502	+5,5
Никель	$6545	+23,3
Олово	$5645	+17,4
Кофе	$2018	+68

*(По сообщениям **REUTER**. Перевод с англ. БДГ)*

МИНСК. БЕЗОПАСНОСТЬ-94

С 7 по 10 июня Минская Ассоциация «Население за безопасность» проводит очередную, четвертую по счету и вторую в этому году, международную выставку средств безопасности — «МИНСК. БЕЗОПАСНОСТЬ-94», участие в которой примут около 40 предприятий России, Украины, США, Израиля, Польши.

Выставка не разочарует тех, кто беспокоится о сохранности своей собственности: жилья, автомашины, офиса, предприятия, а также секретной информации. Например, банкирам будут предложены разнообразные сейфы отечественного и зарубежного производства (фирмы «Руссо», «БМ», «Консметалл А»), банковское оборудование повышенной защищенности, уникальные средства защиты информации (фирмы «ССБА», «Неосфера»), сложные видео- и радиоэлектронные системы внутренней и внешней охраны объектов (фирмы «Сигнал», «Экотех», «Эскорт», «Рокут», БелОМО). И, безусловно, не только банковских служащих заинтересует принципиально новая технология и уникальное оборудование для защиты от подделок ценных бумаг и документов «AXIS-2000», созданная в Минском опытно-конструкторском бюро «Неосфера».

Ирина ТРЕТЬЯКОВА

ВЫСТАВКИ. ЯРМАРКИ

7-10 июня в Минске пройдет выставка BELARUSCOMPUTEL, BELARUSBANK, BELARUSORGDATA. Ее организаторы — технико-коммерческий центр T&C, Республиканский выставочный центр и фирма IES SOLINGEN (Германия) — привлекли к участию в выставке более 70 фирм из 15 стран, в т.ч. всемирно известные фирмы IBM, ALCATEL, SIEMENS, INTEL, HEWLETT-PACKARD, OLIVETTI, EPSON, AT&T, PHILIPS, ICL, MINOLTA и др. Обширные экспозиции представят также крупнейшие белорусские производственные объединения ИНТЕГРАЛ и Минское ПО вычислительной техники.

Подготовка выставки проходит под патронажем Министерства внешнеэкономических связей Республики Беларусь, Национального банка РБ, Министерства связи и информатики РБ, Госкомпрома РБ, Ассоциации коммерческих банков РБ. В период ее проведение состоится конгресс по проблемам развития в Республике Беларусь средств связи, телекоммуникаций, информационных и банковских систем и технологий.

На выставке будут широко представлены средства связи и телекоммуникаций, информационные системы, программное обеспечение, банковские технологии и системы, специальное оборудование для банков, средства безопасности и сигнализации, мебель для банковских помещений и офисов, автоматизированные системы для офисов, оргтехника.

Выставка призвана содействовать более тесному сотрудничеству белорусских предприятий и организаций с ведущими зарубежными фирмами, работающими в области телекоммуникаций, информатики и банковских технологий, что ускорит процесс интеграции Республики Беларусь в мировое экономическое сообщество.

ЦЕНА ПЛАТИНЫ БУДЕТ РАСТИ

Лондон. **Как заявил представитель компании по переработке платины *Johnson Matthey Plc.*, уже в текущем году цена на этот металл превысит $400 за унцию. Это объясняется растущим спросом на платину в автомобильной и ювелирной промышленности, а также увеличением спекулятивных операций на бирже цветных металлов.**

В 1993г. объем потребления и предложения платины достигло рекордных цифр и соотношение равнялось 4,04 млн. унций к 4,38 млн. унций. В 1994г. ожидается изменение этого соотношения в сторону увеличения спроса. Крупнейшим в мире производителем платины является ЮАР, где добывается около 75% от общемирового объема добычи. Сокращение добычи платины в ЮАР не ожидается, в то время как второй по величине производитель этого металла, Россия, сократила в 1993г. экспорт на 70 тысяч унций.

Мировые цены на товары: значительный рост в I квартале

По данным отдела международной торговли Всемирного банка, средние цены на товары, кроме топлива и стали, резко поднялись в первом квартале т.г. в связи с тем, что меньшее, чем ожидалось, предложение не успевало за растущим спросом в промышленно развитых странах и продолжающимся высоким спросом в развивающихся странах.

Продукты питания

Из-за неблагоприятных погодных условий снизился экспорт бананов из Центральной и Южной Америки, что вызвало рост цен на 53%. В связи с неурожаем ожидается падение экспорта из Бразилии замороженного концентрата апельсинового сока. Экспорт говядины из Австралии и Новой Зеландии в значительной степени переключился на Азию из-за ограничений в импортном режиме США. Высокий спрос в Японии и проблемы заболеваний в некоторых странах вызвали рост цен на креветки. Запасы сахара по причине засухи снизились, по расчетам, до 2 млн тонн.

Напитки

За последние месяцы резко выросли цены на кофе в связи со снижением производства и программами ограничения запасов продукта. Увеличение производства и переработки какао-бобов удерживало рост цен на данный продукт. Сильная засуха в Кении вызвала падение урожая чая в I квартале и рост мировых цен.

Жиры и растительные масла

Снижение производства на Филиппинах подняло цены на кокосовое масло. Высокие цены на пальмовое масло подтолкнули экспорт из Малайзии и существенно опустошили его запасы в стране. Урожай сои в Южной Америке окажется недостаточным, чтобы перекрыть низкий урожай в США и в Европе.

Зерновые

Слабый спрос на импорт подавлял рост цен на грубое зерно, однако низкий объем производства уравновесил цены. Массированный японский импорт риса подтолкнул рост цен на этот вид зерна. Общий спад в мировой торговле и перспективы высокого урожая заставили упасть цены на пшеницу.

С/х сырье

Сокращение поставок хлопка резко подняло цены на него; ожидается, что они сохранятся в течение 1995 года, а, возможно, и дольше. Спрос на джут был недостаточно высоким, чтобы сохранился прошлогодний резкий подъем цен; перерабатывающие предприятия работали на имеющихся запасах сырья, пока цены не выровнялись. Баланс между спросом и предложением на натуральный каучук, как ожидается, будет склоняться в пользу производителей; на октябрь намечены переговоры по выработке нового международного соглашения производителей натурального каучука.

Источник: *World Bank News, 19.05.94*

		Средние цены за квартал			Средние цены за месяц		
Товар	Ед-ца измер.	III кв. 1993	IV кв. 1993	I кв. 1994	Янв. 1994	Февр. 1994	Март 1994
Напитки							
Какао	цент/кг	114,2	132,5	126,7	126,4	122,9	130,7
Кофе Робуста	цент/кг	125,2	133,9	136,0	130,9	134,0	142,9
Бразильский	цент/кг	157,7	161,9	173,6	157,4	176,7	186,6
Др.	цент/кг	168,7	173,8	183,6	174,1	185,0	191,8
Чай	цент/кг	171,2	190,2	175,0	164,6	173,9	186,6
Зерновые							
Рис, Таиланд	$/т	231,3	338,1	436,0	437,5	447,5	423,0
Сорго	$/т	97,3	111,6	118,5	121,9	119,2	114,3
Кукуруза	$/т	100,8	115,0	123,3	127,2	123,2	119,4
Пшеница, Канада	$/т	192,1	224,9	216,9	223,8	218,2	208,8
США	$/т	117,3	134,9	143,5	152,7	144,2	133,5
Мясо							
Говядина, США	цент/кг	278,6	259,1	253,5	242,2	249,4	269,0
Баранина	цент/кг	300,4	297,8	298,0	302,3	296,0	295,8
Сахар							
Мировая цена	цент/кг	21,0	22,7	24,1	22,7	23,9	25,9
Фрукты							
Бананы	$/т	339,5	371,2	568,4	532,6	666,9	505,6
Апельсины	$/т	484,2	461,1	370,9	304,0	344,1	464,4
Жиры и растительные масла							
Пальмовое масло	$/т	356,7	367,0	395,3	404,0	387,0	395,9
Кокосовое масло	$/т	446,3	499,3	569,0	595,0	573,0	539,0
Арахисовое масло	$/т	825,3	846,3	1005,7	993,0	1011,0	1013,0
Соевое масло	$/т	492,3	538,7	588,3	602,0	577,0	586,0
Соевые бобы	$/т	273,7	264,0	276,3	282,0	273,0	274,0
Копра	$/т	299,0	329,7	384,0	403,0	384,0	365,0
Арахисовая мука	$/т	182,7	184,3	187,3	195,0	188,0	179,0
Соевая мука	$/т	221,3	212,7	207,3	215,0	207,0	200,0
Волокна							
Хлопок, сорт А	цент/кг	123,8	124,1	169,9	151,8	177,8	180,2
США	цент/кг	119,6	121,5	168,3	148,8	175,4	180,2
Джут	$/т	260,0	313,4	410,0	410,0	410,0	410,0
Сизаль	$/т	660,0	646,3	635,0	635,0	635,0	635,0
Шерсть	цент/кг	280,4	308,9	322,1	315,0	329,2	-
Каучук							
RSS No 1, США	цент/кг	96,8	98,4	103,3	99,0	101,4	109,4
Сингапур	цент/кг	82,2	82,1	87,4	81,6	86,7	93,8
Металлы и минеральное сырье							
Медь	$/т	1912,2	1666,9	1862,2	1805,3	1866,4	1914,9
Олово, Малайзия	цент/кг	472,9	466,0	514,2	479,8	532,9	529,9
Никель, LME	$/т	4703,6	4734,0	5663,5	5578,0	5825,0	5587,5
Своб.рыночн.	$/т	4744,6	4856,8	5746,0	5617,4	5950,3	5670,3
Алюминий, LME	$/т	1163,2	1073,7	1244,5	1174,6	1269,9	1289,0
Своб.рыночн.	$/т	1225,8	1135,1	1324,8	1263,8	1344,8	1365,9
Свинец	цент/кг	38,4	41,5	47,6	49,0	48,5	45,2
Серебро	цент/тр.у	467,2	460,2	528,5	513,1	527,2	545,1
Золото	$/тр.унц.	375,4	373,8	384,3	386,9	381,9	384,1
Цинк, США	цент/кг	95,8	99,0	102,6	105,3	103,5	98,9
LME	цент/кг	89,5	93,9	96,7	99,7	96,9	93,6
Железная руда	$/т	28,1	28,1	25,5	25,5	25,5	25,5
Сталь арматурная	$/т	360,0	348,3	338,3	360,0	340,0	315,0
Сорт. прокат	$/т	403,3	363,3	326,7	340,0	320,0	320,0
Катанка	$/т	406,7	390,0	390,0	390,0	390,0	390,0
Профиль	$/т	373,3	375,0	361,7	370,0	360,0	355,0
Листовая	$/т	450,0	443,3	448,3	450,0	450,0	445,0
Горячекатаный лист	$/т	390,0	393,3	391,7	390,0	390,0	395,0
Холоднокатаный лист	$/т	490,0	500,0	500,0	500,0	500,0	500,0
Оцинкованный лист	$/т	580,0	560,0	543,3	540,0	540,0	550,0
Энергоресурсы							
Нефть-сырец, официальн.	$/барр.	17,0	16,7	14,3	16,5	13,3	13,0
«спот»	$/барр.	14,6	13,7	12,9	13,1	12,9	12,6
Кам.уголь, Австралия	$/т	31,0	31,0	31,0	31,0	31,0	31,0
США	$/т	38,0	38,0	38,0	38,0	38,0	38,0
Древесина							
Балансы, Камерун	$/см	301,2	303,9	306,8	304,0	304,7	311,6
Малайзия	$/см	433,8	338,7	302,9	294,8	303,4	310,5
Пиловочник, Малайзия	$/см	511,0	633,1	723,4	729,0	714,4	726,7
Гана	$/см	533,9	573,7	584,2	593,0	574,7	585,0
Древесная масса	$/т	409,1	390,4	434,8	431,3	436,5	436,5
Удобрения							
Фосфатная порода	$/т	33,0	33,0	33,0	33,0	33,0	33,0
Мочевина	$/т	101,7	111,7	120,7	120,0	119,0	123,0
Хлорид калия	$/т	107,5	105,4	105,2	106,5	105,5	103,5

Источник: World Bank News, 19.05.94

OFFICIAL

• Утверждено **Положение о Министерстве по управлению государственным имуществом и приватизации РБ**, определившее его основные задачи: распоряжение и управление госимуществом, относящимся к республиканской собственности (за искл. земли, ее недр, других природных ресурсов, а также имущества ВС РБ, НБ РБ и КГБ), если иное не предусмотрено законодательством; представление интересов государства как собственника при разгосударствлении и приватизации имущества, находящегося в республиканской собственности; защита имущественных прав и интересов РБ как на ее территории, так и за рубежом (*ПСМ РБ от 20.05.94г. N357*).

• Утверждено **Положение о Министерстве экономики**, в котором определены его основные задачи: разработка общей стратегии социально-экономического развития республики на основе принципов макроэкономического регулирования; обеспечение управляемости экономики; анализ и прогнозирование важнейших социально-экономических процессов; разработка принципов и организация осуществления экономических реформ (*ПСМ РБ от 24.05.94г. N374*).

ПАСЬЯНС

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ИГРЫ В БЕЛАРУСИ

(Окончание. Начало на стр. 3)

Директор белорусского государственного предприятия — диагноз человека, пребывающего под воздействием сильного гипноза или самогипноза. Местный промышленный парадокс состоит в том, что человек, управляющий мало-мальски приличным производством, знающий его, должен сделать все, чтобы превратить это производство в свое, контролировать продукт и доход от его продажи самому. Вместо этого, он, в лучшем случае, «сшил» себе малюсенький карман из околозаводских коммерческих структур, в который течет тонюсенький ручеек левых доходов, которого едва хватает на прокорм многочисленных родственников и «отцов», выделяющих кредиты на жизнь предприятия. Это ж как надо было поработать с человеком, чтобы убедить его, что воровать из чужого кармана лучше, чем сделать этот карман своим и брать из него что угодно и на что угодно!

Бог с ней, со сказкой про дешевые энергоресурсы и удешевление себестоимости продукции. Поверить, что после объединения с Россией, с тамошними приватизационными процессами, хоть что-то из той груды металла, которой управляет белорусский директор, останется в его собственности или собственности коллектива!? Быть все это может только при трех вариантах: либо директор тяжело болен, либо пребывает в гипнозе и дурит собственный рабочий народ, либо он — непрофессионал, бездарь и просто боится провалиться при полной самостоятельности. Но во всех трех вариантах он — идеальный политорганизатор и пропагандист взглядов собственника предприятия, т.е. государства, т.е. госаппарата. И только тот, кто поддерживает его сегодняшний статус, выгоден директорскому корпусу. Это, безусловно, — Кебич, главный сторож административной вертикали.

Но вот сила-то директорского корпуса, скорее, показная и на самом деле имеет очень ограниченный ресурс действия и в пространстве, и во времени. Дурить народ можно на митинге весной, но не у окошка кассы и у дверцы домашнего холодильника осенью. Можно заставить через начальника цеха принародно подписаться в поддержку премьера, но разжать рабочую фигу рядом с избирательными урнами за занавеской намного сложнее. В конце концов, в перспективе можно заработать и гаечным ключом по не слишком умному «кумполу». А это — неприятно.

Но пока, в период рекламной кампании, директорский корпус — лучшее рекламное агентство — «агитатор, горлан, главарь». И лучшая пара для него — Кебич-Лукашенко.

В более пикантной ситуации сейчас оказался белорусский ВПК. С одной стороны, стопроцентная принадлежность к исторически номенклатурному директорскому корпусу, с другой — известная независимость от местной административной вертикали, благодаря зависимости от российского ВПК, его заказов и энергоресурсов.

Директор сложного радиоэлектронного производства, человек, более оперативно мыслящий, чем руководитель обычного завода, наверняка прочувствовал возможность весьма приличного по деньгам бизнеса. Известная зависимость от старшего ВПК гарантирует заказы и сырье. Легкая независимость от него же дает возможность экспортировать излишки продукции через третьи страны в зоны конфликтов или без согласия России, или с ее помощью, когда самой России нельзя светиться. Легкая независимость от здешнего правительства гарантирует определенную долю самостоятельности, тем самым минимизирует долю прибыли, которую постоянно нужно «присылать».

Возможность собственной осторожной игры — заманчивая перспектива. Экспорт оружия — крупный бизнес. Что может ему помешать? Объединение с Россией? Несомненно. Самостоятельный субъект европейской политики под седлом Позняка? Да, т.к. перечеркнет доступ к российским ресурсам. А вот то, что есть сейчас — ни рыба, ни мясо — вполне подходящий вариант. Значит, у власти нужен «овощ», и это — Шушкевич в любой паре, только не с Кебичем.

Но ВПК не может открыто поддержать своего кандидата: не дремлет Кебич, не дремлют российские спецслужбы, укрепленные недавно специалистом по Беларуси. Только через полуобщественные институты, через российские политические круги, но не прямо, не явно, а значит — слегка. Прямая поддержка — слишком опасна.

С колхозно-совхозным кланом — более-менее ясно. Хоть за коммунистов, хоть за своих коллег, хоть за премьера — только бы никогда не слышать ненавистного «фермер». Административная вертикаль здесь сработает по аналогии с директорским корпусом на полную катушку, и начнут по деревням стращать старух отключением электроэнергии и вселенским повышением цен. А может, раздадут перед выборами и навоз для подсобных хозяйств, только неизвестно чей.

Торговый клан в Беларуси поведет себя соответственно своему статусу. Государственные торговые фирмы сделают, что прикажут, но с фигой в кармане. Надоела им обираловка чиновников из госаппарата. Схема работы — очень хорошая, денежная, но команду «кураторов» пора менять: зарываются. Пусть будет Кебич с обязательной сменой своей команды, Лукашенко, который ее-то и истребит, Шушкевич, который ее интеллигентно выгонит и простит, но не Позняк, который перероет все сверху донизу.

Немногие частные крупные фирмы без примеси партийно-государственных денег будут играть против «левых», но не на результат, почти понимая бесперспективность своих усилий. Для них это — бесценный опыт на будущее. Но будут и фирмы, для которых денежная ставка на конкретного кандидата — не тренировка и не каприз богатой структуры, а вполне реальное краткосрочное вложение ресурсов с хорошим быстрым результатом. За финансирование того или иного лидера могут быстро наградить. Какие уж тут пары и туры! Это, пардон, реальные бабки, а не идеологические сопли.

И все-таки если попытаться определить лейтмотив поведения силовых групп в Беларуси, то самое точное слово для него — выжидание. Нет серьезных лидеров, нет серьезных намерений, а значит — не будет настоящей игры, в которой можно делать ставки.

Справедливости ради заметим, что и сами силовые группы недостаточно сильны. Они пока прикованы к административной вертикали и вынуждены считаться с ее телодвижениями.

А что же она? Поведение огромного государственного аппарата, казалось бы, предсказуемо по своим задачам: сохранить себя и своего лидера — Кебича. Но вовсе не факт, что он сработает так, как надо, а значит — в пользу премьера.

Но об этом — в следующем номере БДГ.

Петр ОЛЬГИН

ПО МАТЕРИАЛАМ ГЛАВНОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЛОГОВОЙ ИНСПЕКЦИИ

• В письме от 27.05.1994 года No 03-01-09/1774 Главная государственная налоговая инспекция при Министерстве финансов Республики Беларусь в связи с возникающими на практике вопросами разъясняет, что доходы, получаемые служащими государственного аппарата в виде надбавок за стаж работы, пересчитанные за предыдущие месяцы, в связи с изменениями размера этих надбавок, подлежат налогообложению по совокупности с заработком того месяца, в котором они выплачиваются, без распределения по месяцам.

• В связи с поступающими запросами о порядке освобождения от уплаты налога на прибыль предприятий ветеранов войны, труда, Вооруженных Сил Главная государственная налоговая инспекция в письме No 02/85 от 25.05.1994 года сообщает, что льгота по налогу на прибыль, предусмотренная пунктом 6 статьи 5 Закона Республики Беларусь от 22.12.1991 года «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций» распространяется только на предприятия, принадлежащие на праве собственности общественным организациям ветеранов войны, труда, Вооруженных Сил.

• Главная государственная налоговая инспекция письмом от 27.05.1994 года No 03-01/1750 дополняет письмо от 10.12. 1993 года No 13-06-09/4302 и поручает о всех выявленных случаях выплаты наличных денег иностранным гражданам по доверенностям иностранных предприятий организациями и предприятиями Республики Беларусь за поставленную продукцию сообщать налоговым инспекциям сответствующих государств.

Предприятия и организации Республики Беларусь, производящие выплаты, обязаны на основании паспортных данных иностранных граждан производить отметку о месте их проживания, о чем следует довести до их сведения.

• Письмом от 31.05.1994 года No 02/86 Главная государственная налоговая инспекция при Министерстве финансов и Управление финансирования непроизводственной сферы и социальной защиты населения Министерства финансов Республики Беларусь в связи с поступающими запросами разъясняет, что общественные объединения и организации (кроме Белорусского общества глухих, Белорусского общества инвалидов, Белорусского товарищества инвалидов по зрению), профсоюзные комитеты, гаражно-строительные и жилищно-строительные кооперативы, содержащиеся за счет членских взносов граждан, должны уплачивать в бюджет отчисления на развитие здравоохранения только в части фонда оплаты труда, исчисленного за счет средств, полученных от хозяйственной, коммерческой и предпринимательской деятельности.

• Письмом от 26.05.1994 года No 11-423/596 Управление денежного обращения, кредита и ценных бумаг Министерства финансов Республики Беларусь направляет для сведения и исполнения Положение о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в народном хозяйстве Республики Беларусь.

В частности, этим Положением устанавливается, что при установлении грубых и систематических нарушений и злоупотреблений в кассовой дисциплине, фактов обмана банка клиентами, как чрезвычайные и исключительные меры ответственности применяются штрафные санкции от 25 до 50% от суммы сделок, либо выявленного нарушения.

• Письмом от 31.05 1994 года за No 03-03-5/1773 Главная государственная налоговая инспекция при Министерстве финансов Республики Беларусь направляет для сведения и руководства в практической деятельности письмо, утвержденное Министерством внутренних дел 17 мая 1994 года No 1/401 по согласованию с Министерством юстиции, Министерством финансов, Министерством экономики 29 апреля 1994 года No 10/75; 81-3/6-371 «О размере иска, взыскиваемого за расходы по производству органами внутренних дел розыска ответчиков и должников по гражданским делам».

Размер иска, взыскиваемого в доход государства с лиц, разыскиваемых органами внутренних дел по определению суда по делам о взыскании алиментов, о возмещении вреда, причиненного увечьем или иным повреждением здоровья, а также смертью кормильца, о взысканиях с граждан в пользу предприятий, учреждений, организаций за расходы по производству местного розыска — одну и республиканского (межгосударственного) — две минимальные заработные платы.

Вера ДАНИЛОВА,
АГЕНТСТВО ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ. Тел./факс (0172) 36 55 17

ДАНИЯ ПЕРВОЙ ВЫХОДИТ ИЗ РЕЦЕССИИ

Копенгаген. Здесь было объявлено, что в 1994г. объем ВНП, производимого в Дании, увеличится по сравнению с прошлым годом на 3,9%. Это лучший показатель среди западноевропейских стран, которые еще находятся в состоянии рецессии.

Ежемесячный уровень инфляции в Дании в текущем году будет стабильным — 1,7%. Уровень безработицы не превысит 12,6%, что в абсолютных цифрах выглядит как 330 тыс. человек. Хорошие экономические показатели Дании объясняются либерализацией налоговой политики, в частности, снижением налога на прибыль, понижением банковских процентных ставок и рядом других мер.

Как известно, в настоящее время правительство Дании возглавляет социал-демократ П.Расмуссен, рейтинг которого высок накануне парламентских выборов.

*(По сообщениям **REUTER**. Перевод с англ. БДГ)*

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

ДОМ В ПАРИЖЕ ДЛЯ ЛЕНИ ГОЛУБКОВА

Весь комплекс вопросов, связанных с инвестированием денег в ценные бумаги, сводится в обыденном сознании к обману доверчивых граждан недобросовестными предпринимателями. Если бы дело обстояло так просто, справиться с ситуацией было бы несложно. Как говорил лучший языковед страны: «есть человек — есть проблема, нет человека — нет проблемы». Жизнь, как всегда, более многообразна...

Что заставляет человека расставаться со своими деньгами в обмен на почетное звание «заслуженного инвестора республики»?

Ответ прост — инфляция, то есть обесценивание денег. Мягкая, спокойная инфляция благотворно воздействует на экономику, привлекая капиталы в промышленность, помимо банков — через рынок ценных бумаг.

Такой ход дел одинаково благосклонен и к инвестирующим, и к принимающим инвестиции. Для первых это гарантия сохранности вкладов (крупное предприятие в спокойное время трудно выбить из бизнеса), для вторых — возможность получении дешевых по сравнению с банковскими ресурсов. Вопросами ликвидности вложений и обеспечением их доходности занимается вторичный рынок ценных бумаг, вопросами организацией которого мы займемся в следующей публикации при рассмотрении стратегии поведения на нем наиболее крупного его участника — государства.

Гиперинфляция и функционирование рынка ценных бумаг — явления по сути взимоисключающие друг друга. Она ускоряет процессы избавления от денег и дает простор для деятельности финансовых спекулянтов, выстраивающих под видом рынка ценных бумаг «пункты сбора ваучеров» (как раньше — стеклопосуды). Представить себе японца или американца, покупающего акции Дженерал Моторс при 200-процентном годовом росте цен на потребительские товары просто невозможно. Аналогичная ситуация для российского человека не сложнее чем выбор сорта водки: главное выпить, а что именно на втором плане.

Видимо, за длинными очередями «инвесторов», избавляющихся от личных сбережений (не от капитала же, право), стоят причины внеэкономического характера. Люмпенизированное сознание хозяина страны заметалось в поисках быстрого способа избавиться от внезапно свалившейся нищеты, облаченной в благообразные буржуазные одежды. Привычка жить в государстве патриархального типа заставляет его верить средствам массовой информации в части рекламы также свято как в сообщения о полете в космос и требовать от государства возмещения убытков, нанесенных другими его поданными.

Что же делать? Просвещать народ ссылками на западный опыт? Дом в Париже виден из каждого окошка, а за высокомудрые советы относительно анализа финансового состояния эмитента в соотношении с количеством и качеством эмитируемых им ценных бумаг бьют морду и правильно делают.

Разумеется, ответ один. Коль скоро государство заварило эту кашу, ему ее и расхлебывать. О способах «расхлебывания» также несколько позже. А пока несколько простых советов для людей по вложению собственных средств, благо советы у нас пока за бесплатно, а ждать какой-либо разумной государственной программы в области инвестирования не приходится.

1. Если есть возможность не вкладывать — не вкладывайте. Купите дачу, машину, телевизор, поесть, в конце концов. То есть, переводите свободные деньги сразу и не медля в потребительские стоимости.

2. Занимайте деньги у знакомых и родственников для реализации п.1. Разумеется, просчитав предварительно, возможность отдачи.

3. Ни в коем случае не занимайте деньги для целей, не связанных с п.1. Особенно это касается вложений в авантюрные прожекты. Ранее они были направлены на приобретение партий товаров и тот, кто хоть раз обжигался с заемными средствами на этом поприще, читая эти строки, должен трижды перекреститься. Теперь упор все больше делается на спекулятивные операции с ценными бумагами и тот, кто желает себя попробовать на новом поприще, может начинать креститься прямо сейчас.

4. Заберите все деньги со сберегательной книжки и пропейте. Так будет лучше.

5. Не доверяйте рекламе. Все это прекрасно знают, но все-равно делают наоборот. Вот несколько психотехнических приемов, используемых рекламодателями (в данном случае — российскими):

- использование англоязычного названия. «GMM». «Атлас-моторс-групп». «Олби».

- объявление о тысячепроцентном дивиденде в прошлом году. Делается перед началом продажи акций. Сведения о том, что в прошлом году у вновь родившейся фирмы акционеров еще не было, не афишируются. «Нефть-Алмаз-Инвест», «МММ».

- весть из Европы о получении сертификата Европейского сообщества. Кубок вручал король Бельгии Бодуэн. (правильнее, видимо, с бодуна). «МММ-Инвест».

- Весть из Госкомимущества о получении лицензии. Такого рода бумага превращает только-что зарегистрированного, а, значит, не имеющего ни опыта инвестиционной деятельности, ни собственных финансовых резервов, ни устойчивого положения на рынке новичка в рекспектабельного джентльмена. В нормальном рынке это невозможно. Как говорится, если бы у бабушки были усы, она была бы дедушкой. Однако Госкомимущество такого рода мичуринские опыты не смущают.

- объявление о том, что среди учредителей такие уважаемые организации, как ... (список может быть любой, хоть МАЗ с БелАЗом, хоть Сбербанк с КРАХбанком).

- более солидное объявление о собранном уставном фонде. Увы, опыт показывает, что избавиться от него — вопрос нескольких мгновений, что не прибавляет оптимизма потенциальному вкладчику.

- просто утверждение, что мы простые, честные парни. Едим бульбу, но менеджмент с лизингом не перепутаем даже в пьяном виде.

Безусловно, можно сколь угодно долго ерничать по поводу незадачливых инвесторов и хитроумных коммерсантов. Тем не менее проблема весьма болезнена и, в первую очередь, даже не для инвестора (ему это счастье в виде фондового рынка на самом деле триста лет пока не нужно), но для государственных органов управления. Как не допустить неизбежного оттока денег из республики после объединения двух денежных систем? Как заставить капиталы идти в промышленный сектор, а не превращаться в рассованные по подвалам и клетям «зеленые»? Как, в конечном счете, обеспечить финансирование промышленности не за счет печатного станка, но за счет более быстрой оборачиваемости денежных средств?

Ради решения этих вопросов стоит пойти на создание такого сложноструктурированного рыночного механизма, как рынок ценных бумаг.

При этом стоит понимать, что приватизация и создание такого рынка не есть близнецы-братья. Более того, приватизация, совершающаяся при отсутствии последнего вносит хаос в отношения его агентов, поскольку строительство рынка начинается с самой его спекулятивной составляющей — рынка акций. Следует подумать о формировании рынка государственных долговых обязательств, затем долговых обязательств банков, устойчивых в финансовом отношении промышленных и торговых компаний с одновременным четко выраженным мораторием на ближайщие годы на проведение публичной подписки на акции кого бы то ни было.

Только так и никак иначе возможно провести социальную защиту населения и, что не менее важно, выстроить профессиональный рынок ценных бумаг, столь необходимый задыхающейся от недостатка финансирования промышленности.

К сожалению — и опыт России тому пример — помочь человеку грамотным советом по вложению средств в настоящее время практически невозможно. Уж больно велика экономическая неопределенность для решения об инвестировании вообще. Следовательно, либо государство создает адекватный механизм восприятия и защиты инвестиций, либо один совет: не доверять никому.

Андрей ЗОТИКОВ

11 ТЫС. ЧЕЛОВЕК В ЛАТВИИ НЕ ПОЛУЧИЛИ НАЗАД СВОИХ ДЕНЕГ, ВЛОЖЕННЫХ В РАЗЛИЧНЫЕ ФИРМЫ

По подсчетам фонда «Дрошиба» («Drosiba» — «Безопасность»), в Латвии по меньшей мере 11 тыс. человек, не получивших назад своих денег, вложенных в различные фирмы, обратились в правоохранительные органы. Об этом на состоявшейся на прошлой неделе пресс-конференции журналистов информировал руководитель юридического отдела фонда Юрис Какситис (Juris Kaksitis).

Пострадавшие внесли приблизительно в 50 фирм по меньшей мере 6 млн. долларов США, 12 тыс. немецких марок, 3 млн. латов и 34 млн. латвийских рублей. Какситис добавил, что реальное число пострадавших и общая сумма вложенных ими денежных средств могут быть большими.

Следственными органами в связи с этим возбуждены 17 уголовных дел, 15 из которых — по подозрению в мошенничестве.

Фонд «Дрошиба» ищет способы того, как юридическим путем помочь пострадавшим, т.к. государственные инстанции сейчас не способны обеспечить проведение достаточно качественного расследования для возврата этих средств, информировал Какситис.

Он добавил, что ситуация, в которой ведется следствие, — сложная, трудности прокуратуры и полиции понятны, однако необходимо изыскать возможность изменить положение, в котором оказались 11 тыс. человек. Сумма их вкладов свидетельствует о том, что большая часть пострадавших не является богатыми людьми, а их деньги были накоплениями.

BNS

АНТИМОНОПОЛЬНЫЙ КОМИТЕТ: О СЕБЕ И О ДРУГИХ

Антимонопольному комитету РБ два года. За это время он едва не оказался ликвидированным как самостоятельная структура, однако выжил и продолжает «мешать» тем органам управления, чьи усилия направлены на консервацию прежней хозяйственной системы. Редакция БДГ постоянно информировала читателей о деятельности Комитета, принимаемых им нормативных документах. Тем не менее, считаем, есть смысл напомнить о сути задач и формах деятельности АМК.

Госкомитет Республики Беларусь по антимонопольной политике

Госкомитет РБ по антимонопольной политике (Антимонопольный комитет, АМК) — государственная структура, состоящая из центрального аппарата и территориальных управлений.

Территориальные управления АМК не входят в структуру исполнительных органов местных Советов народных депутатов и независимы от них. При том, что местные органы власти и управления, отраслевые министерства вправе создавать подразделения, ведающие вопросами демонополизации и конкуренции, таковые не обладают полномочиями, предоставленными Законом РБ «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» (вступил в силу с марта 1993г.), территориальным управлениям АМК. Территориальные управления образованы в областях и Минске. Они действуют на основании положений, утверждаемых Антимонопольным комитетом.

АМК в своей деятельности подотчетен Совмину РБ. Именно АМК — основной координирующий центр по проведению государственной политики в развитии товарных рынков и конкуренции, ограничению монополистической деятельности и пресечению недобросовестной конкуренции.

Полномочия

Они определены статьей 16 упоминавшегося закона и состоят в следующем.

Антимонопольный комитет имеет право:

— давать хозяйствующим субъектам обязательные для исполнения предписания о прекращении ими нарушений антимонопольного законодательства, о восстановлении первоначального положения, о принудительной реорганизации (выделении, разделении);

— давать органам управления обязательные для исполнения предписания об отмене или изменении принятых ими неправомерных актов, противоречащих антимонопольному законодательству;

— проводить экспертизу и давать заключения по государственным программам, направленным на структурные преобразования в экономике;

— налагать на должностных лиц штрафы за нарушения антимонопольного законодательства;

— вносить предложения о возмещении убытков, изъятии необоснованно полученной прибыли в результате монополистической деятельности;

— обращаться в суд с исками и заявлениями, а также участвовать при рассмотрении в суде дел, связанных с нарушением антимонопольного законодательства;

— направлять в органы прокуратуры материалы для решения вопроса о возбуждении уголовного дела по признакам преступлений, связанных с нарушением антимонопольного законодательства;

— запрашивать у органов управления и хозяйствующих субъектов, расположенных на территории Республики, информацию для анализа уровня конкуренции и монополизации товарных рынков и принятия решений о предупреждении и пресечении монополистической деятельности (включая информацию, содержащую коммерческую тайну);

— участвовать в комиссиях по приватизации хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на рынке товаров и услуг.

Порядок рассмотрения дел о нарушении антимонопольного законодательства

Основанием для рассмотрения таких дел являются заявления, поступившие от хозяйствующих субъектов, органов власти и управления, общественных объединений и граждан. Заявления подаются в Антимонопольный комитет или его территориальные органы в письменной форме. В них указываются реквизиты хозяйствующего субъекта, нарушившего антимонопольное законодательство, характер нарушения, какие и чьи охраняемые законом права и интересы ущемлены и, разумеется, доказательства, подтверждающие обоснованность требований заявителя.

Кроме того, дела по фактам нарушения антимонопольного законодательства могут возбуждаться по инициативе самого АМК.

Рассмотрев материалы дела, АМК и его территориальные органы выносят решение, в котором приводятся мотивы его принятия, определяются действия сторон. В случае необходимости выдается предписание на устранение нарушения антимонопольного законодательства. Хозяйствующий субъект, должностное лицо, которому выдано предписание, обязан исполнить его надлежащим образом и в установленный законом срок, после чего уведомить Антимонопольный комитет или его территориальные органы об исполнении.

Меры наказания

В случае нарушения Закона РБ «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» хозяйствующие субъекты, органы управления и их должностные лица обязаны в соответствии с предписанием АМК или его территориального управления прекратить нарушающие закон действия, восстановить первоначальное положение, расторгнуть или изменить договор, выполнить иные действия, предусмотренные предписанием. При уклонении от исполнения, ненадлежащем либо несвоевременном исполнении предписания Антимонопольного комитета (его территориального управления), а также в случае непредставления этим органам информации (представления заведомо ложной информации) предусмотрена как административная, так и уголовная ответственность — в зависимости от характера и степени общественной опасности нарушений.

Верховный Совет РБ внес изменения и дополнения в Уголовный кодекс РБ и Кодекс об административных правонарушениях РБ, прямо касающиеся нарушений антимонопольного законодательства (Закон РБ «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь» от 15.06.1993г.). Так, за нарушение антимонопольного законодательства с должностного лица органа управления или субъекта хозяйствования взыскивается штраф в размере от десяти до пятидесяти минимальных заработных плат. За неоднократное нарушение — лишение свободы на срок до двух лет. Причем с хозяйствующего субъекта штраф взыскивается только через хозяйственный суд, а с должностного лица — председателем АМК в размере от 5 до 30 минимальных зарплат.

Предписание Антимонопольного комитета, как и постановление о наложении штрафа, может быть обжаловано в хозяйственном суде в соответствии с хозяйственно-процессуальным кодексом Республики Беларусь.

К примеру,..

В ноябре 1993г. в АМК поступило заявление от ПКП «Протон-Меркурий» по поводу принятого Управлением железной дороги решения об увеличении для коммерческих структур размера тарифов на перевозку грузов в 1,3 раза против действующих. В результате предварительного рассмотрения, после бесед с представителями Белорусской ж/д, Антимонопольный комитет пришел к выводу, что действия Управления железной дороги ставят в неравные условия субъектов хозяйствования с различными формами собственности, что противоречит ст.7 антимонопольного закона и ведет к ограничению конкуренции, ущемлению законных интересов хозяйствующих субъектов. В результате АМК направил предписание Управлению Белорусской железной дороги с требованием отмены данного решения.

В декабре 1993г. в Антимонопольный комитет обратилась ПКФ «АРТИ-ФЭКС» по поводу неправомерного и незаконного решения Комитета геодезии при Совмине РБ, отказавшего фирме в выдаче лицензии на производство картографических работ. Антимонопольный комитет пришел к выводу, что обжалуемое решение Комитета геодезии незаконно по следующим основаниям: он руководствовался п.6 «Инструкции по определению и обеспечению секретности топографических, картографических, гравиметрических, аэросъемочных материалов и материалов космических съемок на территории СССР» и п.7 инструкции «О порядке составления, подготовки к изданию и издания географических и тематических карт и атласов организациями министерств и ведомств СССР», исходя из которых, правом издания всех видов карт и атласов наделено Главное управление геодезии и картографии при СМ СССР и части Министерства обороны СССР. Однако эти инструкции противоречат действующим нормативным актам РБ, регулирующим правоотношения в сфере издания картографической продукции, и, следовательно, не могут быть применены на территории Беларуси — согласно ст.3 Закона РБ «Об основных принципах народовластия в Республике Беларусь». Так, «Временным положением о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на осуществление отдельных видов деятельности», утвержденным ПСМ РБ от 16.10.1991г. N386, предусмотрена выдача субъектам хозяйствования независимо от форм собственности лицензий на осуществление картографических работ. Отказ фирме «АРТИ-ФЭКС» противоречит ст.7 антимонопольного закона, в соответствии с которой, органам управления запрещается принимать акты, ограничивающие самостоятельность хозяйствующих субъектов, создающие дискриминирующие условия их деятельности, если такие акты имеют (либо могут иметь своим результатом) ограничение конкуренции и ущемление законных интересов хозсубъектов. Итог — АМК направил предписание Комитету геодезии при СМ РБ с требованием отмены принятого решения.

В начале марта т.г. АМК рассмотрел заявление пивоваренного завода «Беларусь» по поводу неправомерных действий Управления торговли Мингорисполкома, запретившего торговым предприятиям города принимать к реализации продукцию завода из-за высоких цен. После изучения материалов дела Антимонопольный комитет пришел к выводу, что действия Управления торговли незаконны по следующим основаниям. В соответствии с приказом АМК, пивзавод «Беларусь» с 01.01.1994г. исключен из Государственного реестра предприятий, занимающих доминирующее положение на рынке, а потому вправе реализовывать свою продукцию по ценам, согласованным с покупателем, т.е. с торговыми предприятиями, что соответствует ст.74 Закона РБ «О предприятиях в Республике Беларусь». Однако, нарушая указанную статью, Управление торговли Мингорисполкома обязывает пивзавод согласовывать с ним цены на производимую продукцию. Т.о., Управление торговли Мингорисполкома грубо вмешалось в хозяйственную деятельность предприятий, приняло решение, дискриминирующее как пивзавод «Беларусь», так и предприятия торговли, необоснованно запретив реализацию его продукции, что противоречит статье 7 антимонопольного закона. Комитет выдал предписание Управлению торговли Мингорисполкома устранить нарушение антимонопольного законодательства.

Практически по всем выданным предписаниям дискриминационные решения органов управления были отменены.

Вячеслав КАЗАК,

зам.начальника Управления координации антимонопольной деятельности АМК РБ. Тел. (0172) 27-44-17

ГЕОГРАФИЯ ВЫСОКОПОТЕНЦИАЛЬНЫХ РЫНКОВ

КИТАЙ - АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКИЙ ЭКСПРЕСС

Все более активную роль в международных отношениях в последние десятилетия играет Азиатско-Тихоокеанский регион. При этом особенно в нем выделяется Китайская Народная Республика — страна, в которой сегодня проживает 21 процент населения Земли, страна, экономические возможности которой позволяют прокормить более одного миллиарда человек. Если быть точным, к началу текущего года численность населения в континентальном Китае достигла 1185 млн. человек, увеличившись за год на 13,5 миллионов.

Так что же представляет собой в экономическом плане нынешний Китай? Если взглянуть с позиций статистики, то в минувшем году стоимость его валового национального продукта превысила 340 млрд. долларов США. Цифра, по всем меркам, говорящая о многом. Причем, в сравнении с предшествующим годом прибавка составила более 13 процентов, а темпы прироста объемов производства в промышленности и все 20,4 процента. В этой связи, чтобы приведенные данные были более наглядны и сопоставимы, просто нельзя не упомянуть, что в 1991-1992 г.г. средний прирост ВНП в Южной Корее составил 4,2 процента, в США — 2,1, Японии — 1,3 и в Великобритании — 0,6 процента.

КНР вышла на первое место в мире по абсолютным показателям производства ряда важнейших видов сельскохозяйственной и промышленной продукции. В том числе по зерну, валовой сбор которого в прошлом году, несмотря на сокращение посевных площадей, достиг рекордного уровня — свыше 456 млн. тонн (в 1992г. — 442,6 млн. тонн), растительным и животным жирам , углю (1100 млн. тонн), хлопку, пряже и текстилю из него, велосипедам, стиральным машинам и другим товарам народного потребления.

Страна прочно обосновалась среди крупнейших производителей мира по выплавке стали, производству цветных металлов, добыче нефти (144 млн. тонн), выработке электроэнергии. Широкое развитие получило изготовление различного рода оборудования для тяжелой индустрии, строительства судов, выпуска автомобилей, космической техники и т.д.

Согласитесь, уважаемые читатели, темпы развития народного хозяйства впечатляющие. И, естественно, возникает вопрос, что же легло в основу такого процветания экономики? Сами китайцы не скрывают, что столь бурное ее развитие неразрывно связано с курсом их государства на открытось его экономики внешнему миру.

Во встречах и беседах в МВЭС РБ с Советником по торгово-экономическим делам Посольства КНР в Беларуси г-ном Синь-Шулинем и его помощником Ли-Чжидуном подчеркивалось, что внешнеэкономическая палитра поиска новых путей и выбора тактики реформ остается в Китае разнообразной и по сей день. Но основные приоритетные цели приходятся прежде всего на увеличение эффективности экспорта, рационализацию импорта, усиление контроля за внешнеторговыми операциями и банковской деятельностью, а также разумное сокращение числа экспортно-импортных компаний. Важной, как и для Беларуси, была и остается с учетом наступающего «пика» выплат по внешнему долгу инвестиционная и импортная политика, которая ведется достаточно осторожно. Ей присущи ограничения по валютным кредитам, поощрение в целях экономии капитала создания полностью иностранных предприятий, снижение несколько раз валютного курса юаня ради стимулирования экспорта и сдерживания импорта и иные факторы.

В целом китайская экономическая модель с присущей ей собственной спецификой не прочь позаимствовать полезное и у развитых стран Запада. Как явствует из заявления зам. Председателя юридической комиссии ПК ВСНП г-на Ли Инина (ноябрь 1993г.), в стране интенсивно ведется разработка экономических законов, призванных обеспечить условия для успешного создания в КНР социалистической рыночной экономики. В их числе законы о компаниях, о ценных бумагах, о фьючерских сделках, о векселях, о банках, о социальном обеспечении и др.

В Китае явно растет регулирующая роль рынка в производстве, потреблении, закупке и продаже товаров. По данным Государственного статистического управления (ГСУ), около 90 процентов валового розничного товарооборота КНР осуществляется с помощью рыночного регулирования. Механизм рынка играет растущую роль в области обращения. В стране по настоящему обретает остроту рыночная конкуренция. Ныне в подавляющем большинстве ее районов уже полностью отпущены закупочные и продажные цены на зерно, продовольственные товары, растительное масло, а также на некоторые виды услуг в гостиницах, банях, парикмахерских, мастерских. И только на остродефицитные материалы, энергоносители, сырье и некоторые виды продуктов питания цены, а они охватывают около 30 процентов сельскохозяйственной и промышленной продукции, центр устанавливает сам.

Но у многих может возникнуть вопрос: «А влияют ли эти преобразования на жизненный уровень населения?» Позволю себе привести несколько примеров. За девять месяцев минувшего года розничная продажа потребительских товаров в Китае увеличилась по сравнению с аналогичным периодом 1992г. почти на 26 процентов. На рынке сохраняется устойчивое превышение предложения над спросом. Вот лишь один штрих. Как показал анализ ГСУ, проведенный во II-м полугодии прошлого года (он затронул 680 наименований товаров), только 8,4 процента из них были дефицитными, по остальным же предложение соответствовало или превышало спрос.

В целом, годовой доход городского жителя в 1993 году составил году 2337 юаней (рост по сравнению с 1992 годом в реальном выражении 10,2 процента), сельского — 921 юань и 3,2 процента соответственно (это 800-900 млн. человек). Потребительская корзина китайского гражданина, включающая около десяти наименований продуктов и детских товаров, дотируется государством.

Либерализация товарного рынка создала благоприятные условия для расширения самостоятельности госпредприятий. По официальным оценкам, из четырнадцати прав, предоставленных им в середине 1992 года, решениями Госсовета реализовано в той или иной мере десять, включая права в области планирования производства, сбыта, снабжения, ценообразования, оплаты труда, трудовых отношений, определения внутренней оргструктуры предприятия. Словом, тотального планирования, как было раньше, ныне нет и в помине. Объемы выпуска устанавливаются государством лишь на жизненно важные для общества товары и сырье. Такие, как сталь, уголь, нефть, цемент и др.

С текущего года в Китае вводится новая система налогообложения, целью которой является упорядочение отношений между центром и местными органами власти. Предполагается, что реформа будет иметь три главных аспекта: определение категорий налогов, разделение по подчиненности налоговой службы и увеличение доходов центрального правительства. При этом тарифы, таможенные сборы, налог на добавленную стоимость, подоходный налог с госпредприятий, прибыли железных дорог — будут центральными налогами. Местные органы власти будут собирать налог на предпринимательство, подоходный налог с местных предприятий и личный подоходный налог.

Государство планирует контролировать примерно 60 процентов доходов, из которых 40 пойдет на его расходы, а оставшиеся 20 процентов будут передаваться целевым назначением на места.

Чтобы сдерживать «чрезмерное потребление», увеличить финансовые доходы государства и сократить поляризацию общества, Китай, по сообщению агентства Синьхуа, вводит с этого года налог с продажи таких дорогостоящих товаров, как сигареты, спиртные напитки, ювелирные изделия, косметика, видеокамеры, легковые машины, кондиционеры и другой продукции.

Серьезные изменения произошли в сфере внешнеэкономической деятельности. За период реформ здесь уже принято около 200 законодательных актов. В частности, в 1990 году были внесены поправки к Закону о совместных предприятиях, запрещающие их национализацию, снимающие ограничения по сроку деятельности этих структур, позволяющие иностранным гражданам занимать должность председателя правления СП. Проводится политика поощрения создания совместных предприятий в производственной сфере (сюда инвестируется подавляющее большинство зарубежных капиталов), а также в свободных экономических зонах. Предоставлены права длительной от 50 до 90 лет аренды земли и приобретения недвижимости иностранным юридическим и физическим лицам.

Состояние внешней торговли КНР (в прошлом году объем товарооборота составил 195,8 млрд.долл. США, или почти на 13 процентов больше, чем в предыдущем) — это еще один важный фактор в подтверждение правильности выбора развития производительных сил. Достаточно сказать, что в 1991-1992 г.г. впервые за длительное время страна достигла положительного торгового сальдо (близкого к 8 млрд. долларов), а инвалютные резервы к началу 1992 года выросли до 42,7 млрд. долл. США. Сегодня, и об этом следует сказать особо, внешняя торговля дает до 40 процентов валового национального продукта.

Основными торговыми партнерами Китая являются Япония — 39 млрд.долл.США, объем товарооборота с которой по сравнению с 1992 годом увеличился на 54 процента, США — 27,6 млрд. (рост 55 процентов), Гонконг — 20 млрд., Тайвань — 12 млрд.долл., страны ЕС — 26 млрд. (здесь особую активность начала проявлять Германия), страны Азии — 60-65 млрд.долл.США и др.

Качественно изменилась сама структура китайского экспорта, выросшего в минувшем году на восемь процентов. Если еще 3-4 года назад объем готовой продукции в нем не превышал 30 процентов, а оставшаяся часть приходилась в основном, на вывоз сырья, то теперь картина прямо противоположная и соотношение стало обратным, в немалой степени благодаря росту доли продукции в экспорте перерабатывающей промышленности, в частности, машиностроения.

Что и говорить, цифры, безусловно, высокие, как высока и сама скорость продвижения КНР в иерархии мировой торговли — кто есть кто. А здесь, как известно, Китай в 1978 году занимал 32-е место, сейчас — одиннадцатое. Достигнутое, и то, какими темпами это сделано, внушает уважение к стране, вызывает доверие к ней мирового бизнеса.

По оценкам Международного валютного фонда, Китай наряду с Мексикой в прошлом году получил наибольшие инвестиции среди развивающихся государств — почти 26 млрд.долл.США. Большая их часть направляется в основные фонды — строительство, что, по мнению ряда китайских специалистов, иррационально, так как инвестиции в сооружение дорогих отелей, вилл, офисных зданий, центров отдыха сегодня значительно больше, чем того требуется. При этом основная их масса идет в юго-восточные и южные прибрежные провинции и значительно меньше в другие регионы.

Как уже отмечалось, законодательство КНР весьма лояльно к иностранному капиталу. И это способствует росту предприятий с зарубежными инвестициями. На начало текущего года их число приблизилось к 140 тысячам (причем 70 тысяч создано в 1993 году), а договорной, заявленный ими капитал составил 192 млрд. долл.США. В июле 1991 года это было 19 млрд.долл. Тогда за двенадцать лет реформы были подписаны контракты на создание 29 тысяч совместных предприятий. Во внешней торговле Китая они приобретают все большую роль. По предварительным оценкам центральных органов удельный вес их во внешнеторговом обороте страны составит около 94 млрд.долл., или 45-50 процентов.

Таковы самые общие цифры. И вывод напрашивается сам собой: надо сравнивать, надо думать. В политике открытости и преобразований в Китае накоплен большой, во многих отношениях позитивный опыт. И было бы непростительно игнорировать его в процессе строительства нашей экономики.

Конечно, раздающиеся сегодня призывы рывок «все разом» выглядят заманчиво и радикально. Однако упование на «невидимую руку рынка», которая все расставит на свои места в столь интегрированной как наша экономике с Россией и бывшими республиками Союза, в сущности самое заурядная надежда на авось, при всех ссылках на «многолетний опыт» функционирования рыночного хозяйства.

Все страны имеют право с учетом своих национальных условий самостоятельно выбрать свою экономическую модель и путь развития. И здесь, думаю, как нельзя лучше подходит и будет уместен афоризм одного из китайских руководителей: «Неважно, какого цвета кошка — главное, чтобы она ловила мышей».

Какое же место в стратегии белорусской внешнеэкономической политики может и должен занять Китай? Думаю, вряд ли кто возразит обратное, — конечно, в качестве одного из важнейших наших торговых партнеров, что впрочем не исключает и не ставит под сомнение необходимость развития и углубления традиционно сложившихся (еще в пору СССР) связей в торговле с США и странами Западной и Восточной Европы. Но в отношения с последними нужно внести определенные коррективы, так как рынок некоторых из них, после того как была сделана попытка перейти на расчеты в валюте, серьезно для нас пошатнулся, а западноевропейский из-за высокого уровня конкуренции и качества по ряду товаров, не всегда нам пока по зубам.

В этом смысле КНР представляет для Беларуси хорошие возможности и перспективы. Здесь мы можем удовлетворить свои потребности в продовольствии и ширпотребе, причем в значительном объеме и по более доступным ценам в обмен на встречные поставки нашей машинотехнической и другой продукции. Кроме того, не следует забывать, что технологический уровень производства в Китае в определенной степени подобен нашему, ибо многое было подчерпнуто и взято из технологического комплекса бывшего Союза. И было бы непростительно не воспользоваться этим фактором, создающим серьезную базу для кооперации и крупномасштабных связей.

Создана для этого и договорно-правовая база. Я имею в виду Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между Беларусью и КНР, подписанное в феврале 1992г. в ходе визита в Пекин Председателя Совета Министров В.Кебича. Тогда же было признано настоятельной необходимостью разработка и заключение еще одного базового Соглашения — о взаимной защите инвестиций. И такой документ менее чем через год (январь 1993г.) был подписан во время официального визита в Китайскую Народную Республику тогдашнего Председателя Верховного Совета С.Шушкевича. Одновременно в Китае в то время побывали представители промышленных и аграрных кругов Беларуси. Были достигнуты договоренности, предполагающие активный обмен опытом, технологиями, товарами, регулярный обмен информацией.

Сегодня, спустя непродолжительное время, можно констатировать, что многое из намеченного успешно осуществляется. И прежде всего в области торгово-экономических отношений, где наблюдается определенная активизация контактов между обеими странами. Так, объем взаимной торговли в 1993 году достиг, по данным Госкомстата РБ, своего наивысшего показателя — 46,2 млн. долл. США и увеличился за год почти на 27 процентов. При этом белорусский экспорт составил 27,8 млн. долл. США (пятое место среди более 90 стран, с которыми мы торгуем), в том числе поставки машинотехнической продукции: грузовые автомобили, тракторы, бульдозеры, станки металлорежущие, экскаваторы и одноковшовые погрузчики — 42,6 процента его абсолютной величины; доля минеральных удобрений и химического сырья — 31,2; металлопроката и строительных конструкций — 26 процентов; а импорт из Китая — 18,4 млн. долл.

Несмотря на то, что это достаточно высокие объемы, они очевидно, не вполне удовлетворяют и Беларусь, и КНР, и вряд ли соответствуют потенциальным возможностям обеих сторон. Позволю высказать мысль, что в какой-то степени нынешние темпы закономерны, ибо у белорусских субъектов хозяйствования настоящих стимулов всерьез заниматься экспортом прежде не было. Давайте вспомним, предприятия развитых и оборонных отраслей и так жили безбедно, средства черпали из бюджета. Сейчас же ситуация резко обострилась. Поэтому сложившийся торговый баланс целесообразно принять за исходный ориентир, отталкиваясь от которого надо начать совместную работу по расширению наших торгово-экономических отношений.

В этих целях Министерство внешних экономических связей РБ практически уже закончило формирование рабочей группы, состоящей из специалистов ведущих республиканских министерств, ведомств, организаций и предпринимательских структур, которая войдет в состав белорусско-китайской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. В числе основных ее задач — разработка стратегии в торговле между двумя странами, определение основных направлений углубления взаимосотрудничества, а также выработка рекомендаций по использованию новых их форм.

В частности, переход от элементарного бартера и примитивной «челночной» торговли, которая проникла и к нам, к более серьезным совместным проектам производственно-инвестиционного характера. И прежде всего в области высоких технологий, возможной организации в КНР производства оптико-механических изделий и вакуумной техники при научно-техническом содействии наших предприятий. Китайские торговые и деловые круги проявляют интерес к приобретению у нас автомобильной техники. И это стремление, пока в КНР существуют определенные проблемы в производстве грузовых автомобилей при неуклонно растущем товаро- и грузообороте на внутреннем рынке, а также недостаточно развитой сетью железнодорожного транспорта, особенно в северо-западном и центральном Китае, надо максимально использовать.

Интересными могут стать предложения Минсельхозпрода республики о кооперированном производстве чая и кофе в КНР, организации совместного выпуска лекарственных препаратов и тонизирующих средств на основе женьшеня и продуктов пчеловодства на территории Беларуси, а также создание совместного центра по оздоровлению населения с использованием опыта нетрадиционной восточной медицины. Готовы к тесному сотрудничеству с китайской стороной по широкому кругу вопросов концерны «Беллегпром», «Белпищепром», Министерство торговли, другие организации и коммерческие структуры республики.

Большее развитие должно получить создание совместных белорусско-китайских совместных предприятий и предприятий со 100 процентным капиталом китайских инвесторов. И начальный этап этой работы свидетельствует о ее перспективности. В Беларуси в настоящее время уже зарегистрировано 18 СП и 6 ИП с долей уставного капитала, объявленного китайскими учредителями, в сумме около 3,3 млн. долл. США. Предмет их деятельности достаточно широк и охватывает сотрудничество в области сельского хозяйства, общественного питания, торговли, производства ТНП, автосервиса, информационных услуг и т.д. В числе действующих можно назвать такие СП как «Люкс» (создано с участием гомельского химзавода). В прошлом году оно произвело продукции более, чем на 278 млн. рублей, СП «Бяочжунь» — на 47 млн и др. Конечно, по сравнению с Польшей — 431 совместное предприятие на 1-е апреля с.г., Германией — 203, США — 115 СП, Италией — 79, число китайских СП гораздо меньше. Однако успешная их работа может стать именно тем катализатором, который ускорит появление на нашем рынке более широкого круга фирм и компаний из КНР. Как выразился один из идеологов реформ в Китае Дэн Сяопин: « Хорошо, когда одни пожинают плоды урожая раньше, чем другие, поскольку таким образом они побуждают других следовать своему примеру и в конце концов присоединиться к нему».

В то же время хотелось бы обратить внимание наших местных органов власти, принимающих решения о целесообразности создания на их территории того или иного СП, чтобы этот процесс не носил однобокого характера (имеется ввиду открытие преимущественно торгово-посреднических совместных предприятий), что иногда бывает у нас. Хотя в том же Китае налицо как раз благоприятная среда для вложения капитала в промышленную инфраструктуру. Для чего правительством применяется довольно гибкая шкала налогообложения — в индустрии развлечения, туризме и других сферах более высокие ставки и практически полное освобождение от налога на определенный срок при строительстве объектов, выпускающих продукцию.

Не следует забывать и о том, что китайские партнеры, как показывает практика, не всегда охотно идут на валютные сделки. При затоваренности собственного внутреннего рынка больше стремятся вести бартерные операции или предельно уменьшить валютную долю в контракте. Кроме того, до вступления в окончательную стадию переговоров было бы полезно иметь максимум объективной информации о будущем партнере. И еще одно известное, но тем не менее необходимое дополнение. Успех коммерческой деятельности во многом зачастую зависит не только от цены и качества товара, но и от неукоснительного соблюдения торговых правил, которые устанавливаются национальными законодательными актами и межправительственными организациями. Речь идет о том, чтобы грамотно разбираться в таможенно-тарифных режимах различных стран, имеющих нередко большие расхождения, и в широко применяемых нетарифных торговых ограничениях, а также строго соблюдать специальные требования, предъявляемые властями к иностранным поставщикам.

В противном случае, недостаточная осведомленность во всем этом начинающих или имеющих малый опыт работы на мировом рынке отечественных участников внешних экономических связей, может обесценить усилия по созданию товаров для наполнения белорусской экспортной «корзины», вызвать непредвиденные расходы, сократить ожидаемые валютные поступления, а нередко и привести к срыву сделки. В связи с этим, хотел бы напомнить, что в Пекине с февраля с.г. приступил к работе Советник по торгово-экономическим вопросам Республики Беларусь в КНР М.Пеньевской, чьи консультации и помощь в решении указанных вопросов могут оказаться полезными для белорусских субъектов хозяйствования.

Номер его факса: 532 64 17

В заключение хотелось бы пожелать деловым людям Беларуси скорейшего и успешного освоения рынка этой далекой, экзотичной и очень интересной страны.

А.А.Добромудров, начальник управления МВЭС РБ, тел. (0172) 296-932, 296-436

Генеральное соглашение по тарифам и торговле:

Республика Беларусь и все, все, все

(Начало см. в NN 20 и 18)

Реформирование национальной экономики предполагает решение важной и неотложной для Беларуси задачи — создание системы государственного регулирования внешнеэкономических связей. Она включает, в первую очередь, экономические инструменты, как, например, таможенный тариф и одновременно использует методы административного регулирования: квотирование, лицензирование и т.п. Система регулирования внешней торговли должна строиться в соответствии с нормами и принципами, выработанными и применяемыми международным сообществом и действовать одинаково в отношении различных участников внешнеэкономической деятельности.

Расширение деятельности Генерального соглашения по тарифам и торговле после «Токийского раунда» многосторонних торговых переговоров существенно затрагивает интересы развития внешней торговли и особенно — экспорта стран-неучастниц ГАТТ. Это обусловлено тем, что такие страны не могут пользоваться преимуществами, вытекающими из договоренностей, достигнутых в рамках ГАТТ, даже при наличии двусторонних торговых соглашений, предусматривающих режим наибольшего благоприятствования.

Качественно новое развитие международная система многостороннего регулирования торговли получила в ходе семилетней работы в рамках «Уругвайского раунда».

Правовые нормы, содержащиеся в соглашениях «Уругвайского раунда», существенно расширяют компетенцию ГАТТ и включают в орбиту его многостороннего регулирования международную торговлю не только товарами, но и услугами, аспекты прав на интеллектуальную собственность, связанные с торговлей инвестиционные меры и т.д.

Соглашение, определяющее правовую основу создания Всемирной торговой организации (ВТО), рассматривает единую институциональную структуру международной системы регулирования внешней торговли, охватывающую как видоизмененное «Уругвайским раундом» Генеральное соглашение по тарифам и торговле, так и все новые соглашения и договоренности достигнутые в результате семилетних переговоров.

Созданием Всемирной торговой организации обеспечивается единый подход всех будущих участников к принятым решениям: членство в ВТО требует выполнения всех соглашений и договоренностей, достигнутых в ходе «Уругвайского раунда» без исключения.

Международная торговая организация будет возглавляться Министерской Конференцией, созываемой не реже, чем раз в 2 года. Для наблюдения за ходом выполнения соглашений и Министерских решений будет создан Генеральный совет, работающий на регулярной основе. В его функции будет также входить осуществление процедуры урегулирования споров. Предусмотрено создание арбитражного органа, призванного следить за соблюдением общего законодательства и обеспечивать соответствие национальных законов, правил и административных процедур обязательствам, вытекающим из подписанных соглашений. Это положит конец практике некоторых государств принимать односторонние санкции на основе собственного закона о торговле.

В структуре ВТО планируется создать Совет по товарам, Совет по услугам, Совет по вопросам прав интеллектуальной собственности, связанных с торговлей.

Заключение **Соглашения по текстилю и одежде** вместо существующего в рамках ГАТТ Соглашения по многим видам волокон было вызвано необходимостью обеспечить включение номенклатуры товаров текстильной промышленности, где торговля зачастую является предметом двусторонних договоренностей и квот, в систему многостороннего регулирования торговли, базирующуюся на правилах и принципах ГАТТ.

Соглашением предусматривается поэтапное интегрирование к 1 января 2005 года сектора торговли текстильной продукцией в систему многосторонней торговли. В ходе интеграционного процесса все Договаривающиеся Стороны предпримут такие действия в сфере текстиля и одежды, которые позволят твердо руководствоваться правовыми нормами и правилами ГАТТ. Это позволит улучшить доступ на рынки, исключить возможность дискриминациии, создаст условия добросовестной конкуренции.

Соглашение по применению Статьи VI ГАТТ (**Антидемпинговый кодекс**) содержит более детализированные правила в отношении метода определения того, какой товар продается по демпинговым ценам, какие критерии принимать во внимание при определении ущерба, нанесенного отечественной промышленности демпинговым импортом, каким процедурам необходимо следовать при начале и проведении антидемпинговых расследований, применение и продолжительность антидемпинговых мер.

Заключение **Генерального соглашения по торговле услугами** включает в сферу многостороннего регулирования торговли активно развивающуюся отрасль мировой экономики, доля которой составляет в настоящее время, по оценкам экспертов, почти 1/4 часть мирового торгового оборота.

Анализ уругвайских соглашений дает основания говорить о том, что участие Республики Беларусь в ГАТТ, а в перспективе и во Всемирной торговой организации усилит позиции государства по широкому спектру вопросов, представляющих интерес для белорусских участников внешнеэкономической деятельности.

Это относится, в первую очередь, к проведению переговоров по вопросам соблюдения нашими торговыми партнерами принципов наибольшего благоприятствования и недискриминации в торговле. Это дало бы законные основания Беларуси требовать снятия количественных ограничений, вводимых некоторыми странами на экспорт целого ряда наших товаров, противостоять введению не всегда обоснованных антидемпинговых санкций, которые являются серьезным препятствием экспорту на рынки западных стран. В качестве примера можно напомнить о системы квот на импорт текстильной продукции в Европейском Союзе, из-за чего Беларусь не может реализовать в полной мере экспортный потенциал своей текстильной промышленности.

Участие Республики Беларусь в ГАТТ открыло бы возможность снизить валютные затраты на сертификацию и испытания белорусских товаров за рубежом, которые, по оценкам экспертов, в некоторых случаях достигают 8 и более процентов от экспортной цены.

Важным для нас было бы также применение процедур и механизмов ГАТТ для урегулирования спорных вопросов и торгово-политических конфликтов.

Что до международной торговли услугами, то этот вид внешнеэкономической деятельности является достаточно привлекательным для внешнеторговых, научно-исследовательских, транспортных, строительных, туристических и других секторов экономики Республики Беларусь, позволяющий широко включиться в систему международных экономических отношений.

Международная торговля услугами — это торговля лицензиями и ноу-хау, гостиничный сектор и туризм, оказание всевозможных платных услуг транзитным грузо- и пассажироперевозчикам на протяжении всего маршрута следования по территории страны и многое другое. Полное использование открывающихся возможностей могло бы дать импульс ускорению реформ в отечественной экономике, осуществлению ее структурной перестройки. Перспективы развития этого направления внешнеэкономической деятельности для Республики Беларусь достаточно хорошие, страна имеет все шансы занять свой сектор на мировом рынке услуг. Это обусловлено тем, что у Беларуси равные стартовые возможности в организации и развитии сектора услуг на принципах и нормах Генерального соглашения по торговле услугами с нынешними полноправными участниками ГАТТ. Дело в том, что данное Соглашение — новое для всех стран. И потому особенно важно своевременно и целенаправленно подготовиться: разработать и принять государственную программу развития сектора услуг с ориентацией на создание современной конкурентоспособной отрасли, создать соответствующую нормативно-правовую базу.

РБ и ГАТТ: становление отношений

Начало налаживания официальных взаимоотношений между Республикой Беларусь и Генеральным соглашением по тарифам и торговле приходится на осень 1992г., когда Министерство иностранных дел Беларуси направило в Секретариат ГАТТ ноту с просьбой предоставить Беларуси статус государства-наблюдателя на сессиях ГАТТ, заседаниях Совета и его вспомогательных органов. 2 декабря 1992г. 48-я сессия Договаривающихся Сторон ГАТТ приняла решение о предоставлении Беларуси такого статуса.

Следующий этап — начало процесса полного присоединение нашей страны к Генеральному соглашению в качестве Договаривающейся Стороны. 27 октября 1993г. сессия Совета Представителей ГАТТ приняла на основе консенсуса решение о создании Рабочей группы по присоединению Беларуси к Генеральному соглашению. Именно эту дату можно считать началом процесса полного присоединения Беларуси к ГАТТ.

Республика Беларусь относится к той группе государств, которые становятся полноправным участником ГАТТ на основании статьи XXXIII Соглашения, в соответствии с которой страна, не являющаяся «страной-участницей данного Соглашения может присоединиться к настоящему Соглашению на условиях, подлежащих согласованию между странами-участницами».

26 января 1994г. 49-я сессия Договаривающихся Сторон ГАТТ утвердила кандидатуру Председателя Рабочей группы Секретариата ГАТТ по присоединению Беларуси к Генеральному соглашению по тарифам и торговле в качестве полноправного участника. Им стал посол Швеции, постоянный представитель этой страны при ГАТТ Кристер Манхюзен (*Christer Manhusen*).

В компетенцию Рабочей группы входит изучение на основе представленного ей Меморандума о внешнеторговом режиме государства круга вопросов, связанных с присоединением Беларуси к ГАТТ, и ведение переговоров об условиях присоединения.

Меморандум должен содержать исчерпывающую информацию о торгово-политическом регулировании в стране, подробные сведения о внешнеэкономических связях Беларуси, включая статданные, информацию о законодательной базе в области внешнеэкономических отношений и т.п.

После изучения Меморандума и списка уточняющих вопросов, начинается переговорный процесс, который идет по двум направлениям:

а) Рабочая группа составляет основные условия присоединения;

б) страна-заявитель проводит двусторонние переговоры с другими заинтересованными Договаривающимися Сторонами по вопросам тарифных и иных уступок, которые войдут в согласованный список к протоколу о присоединении.

Участие в переговорах по тарифным уступкам требует от РБ и белорусских экспертов тщательной и всесторонней подготовки. Прежде всего, необходимо четко определить тот перечень товаров, те отрасли отечественной промышленности, которые требуют защиты в виде таможенных тарифов. В первую очередь, это должны быть экспортно-перспективные отрасли, становление которых даст государству стабильный источник валютных поступлений. До начала ведения переговоров важно также принять во внимание то обстоятельство, что партнеры по переговорам будут ждать и даже требовать тарифных уступок по тому или иному товару или группе товаров. В этой связи было бы целесообразно своевременно внести нужные коррективы в существующий таможенный тариф страны с тем, чтобы иметь возможность идти на снижение величины ставок таможенных пошлин в процессе переговоров без ущерба национальным интересам.

Другая проблема — необходимость обеспечения на момент вступления в ГАТТ полного соответствия национального законодательства в области ВЭД положениям Генерального соглашения.

Нужно помнить, что полноправным участником Всемирной торговой организации может стать государство, признающее и соблюдающее все без исключения договоренности, принятые в процессе развития многосторонней системы регулирования международной торговли ГАТТ. А потому уже на начальной стадии процесса полного присоединения Беларуси к ГАТТ необходимо приводить отечественное законодательство в соответствие с требованиями всех тех соглашений, которые до недавнего времени являлись обязательными только для государств, их подписавших. Имеется в виду пакет соглашений «Токийского раунда» многосторонних торговых переговоров, а также договоренности «Уругвайского раунда».

Как уже отмечалось, участие Республики Беларусь в ГАТТ (а также в ВТО) в качестве полноправного члёна будет налагать на страну ряд обязательств, вытекающих из комплекса договоренностей системы многостороннего регулирования внешней торговли. Естественным будет процесс усиления конкуренции со стороны зарубежных и, в первую очередь, западных партнеров. На первоначальном этапе вхождения в систему международных конкурентных отношений, базирующуюся на нормах и принципах ГАТТ, государству необходимо разработать и внедрить своего рода систему защиты отечественных участников ВЭД от более сильных зарубежных конкурентов. Важным в этой системе должно стать решение вопроса о сохранении традиционных рынков сбыта для товаров белорусских предприятий. Однако здесь необходимо помнить, что функционирование такой системы не должно входить в противоречие с положениями ГАТТ. Выходом для Республики Беларусь может стать создание зоны свободной торговли со своими традиционными торговыми партнерами — Россией, Украиной, Казахстаном, Молдовой и другими государствами. Следующим шагом могло бы стать создание таможенного союза.

В настоящее время Беларусь подписала соглашения о свободной торговле с рядом государств — бывших республик СССР. Но протоколы об изъятиях к этим Соглашениям, содержащие перечень товаров, исключенных из режима свободной торговли, фактически делают эти документы неработоспособными с т.зр. принципов свободной торговли.

В данной ситуации возможен пересмотр протоколов об изъятиях из режима свободной торговли и создание действительно функционирующих зон свободной торговли, выгодных для всех участников, подписавших такие соглашения, тем более, что процесс присоединения к ГАТТ в настоящее время ведут и Россия, и Украина, и Молдова, и Армения, и Латвия.

И, наконец, еще раз подчеркну, что процесс присоединения Республики Беларусь к Генеральному соглашению по тарифам и торговле является сложным по характеру и масштабным по охвату комплекса вопросов, которые необходимо решить для достижения конечной цели. Успех будет зависеть от четкой координации этого процесса и слаженности в работе всех заинтересованных министерств и ведомств страны.

Сергей Михневич,
экономист внешней торговли

ГЕОГРАФИЯ ВЫСОКОПОТЕНЦИАЛЬНЫХ РЫНКОВ

Республика Хорватия

22 декабря 1990г. была провозглашена Республика Хорватия как свободное, независимое, демократическое государство. 22 мая 1992г. она была признана ООН, став активным членом международного сообщества*.

***Для справки:** Площадь — 56.538 кв.км. Население (1991г.) — 4,78 млн. чел. Численность компаний (1992г.) — 54.683. Численность работающих (1992г.) — 1.101.922. Экспорт (1992г.) — $4,6 млрд. Импорт (1992г.) — $4,5 млрд.*

Специфическое географическое положение Хорватии позволяет относить страну к двум европейским регионам — Центральной Европы и бассейна Средиземного моря. Она обладает всеми предпосылками для успешного занятия различными видами деятельности: в сельском хозяйстве — племенным животноводством, выращиванием цитрусовых, фруктов и овощей; рыболовством; транзитно-транспортными перевозками в т.ч. перевозкой грузов морем; судостроением; торговлей, туризмом. Участие Хорватии в международной торговле основывается на экспорте как продуктов, так и услуг, особенно транспортных и туризма.

В структуре ВНП (в 1990г. свыше $15 млрд.) 40% составляет промышленность, 15% — торговля, 14,5% — транспортные перевозки, 12% — с/х, 6,4% — строительство, 5% — гостиничное обслуживание и туризм.

Несмотря на значительный спад экономической активности, главным образом вследствие войны и разрушения промышленных мощностей и транспортных линий, внешнеторговый баланс в 1992 году был положительным. Объем экспорта (включая страны экс-Югославии) превысил на $100 млн. объем импорта. Традиционно на экспорт ориентируются такие ведущие отрасли промышленности, как металлообработка, судостроение, химпром, деревообработка, пищепром, нефтегазпром.

Торговая палата Хорватии

Профиль Торговой палаты Хорватии идентичен с аналогичными европейскими учреждениями, прежде всего — Торговой палаты Австрии. Будучи законным общественным институтом, палата издает и сертифицирует различные документы, распределяет импортные поставки, имеет другие права. Ее организационная структура базируется на территориальном и функциональном принципах. Сегодня в рамках ТПХ существует 11 региональных палат, с введением новой системы в течение текущего года их число может вырасти до 21. Все они, как и центр в Загребе, заинтересованы в развитии бизнес-контактов и призваны обеспечивать необходимой информацией зарубежных предпринимателей и компании.

Функциональный принцип основан на делении на департаменты: промышленности; торговли, туризма и снабжения продовольствием, а также торговли продукцией ремесленного производства; сельского хозяйства; финансовой и банковской систем, а также отношений с агентствами и фондами; инфраструктур, транспорта, инвестиций и реконструкций; международных отношений и представления экономики Хорватии за рубежом; макроэкономического анализа и экономической системы; статистической и информационной систем; бизнес-образования. ТПХ представляет интересы экономики страны перед правительством, имеет право законодательной инициативы в парламенте. Вместе с палатами-коллегами за рубежом ТПХ способствует установлению сотрудничества между бизнесменами, интересующимися контактами и конкретными проектами, торговыми сделками.

С официальным международным признанием независимости Хорватии ТПХ начала создавать сеть представительств за рубежом. Понятно, что за короткий период невозможно организовать достаточное количество представительских офисов. Поэтому интересы палаты часто представляют видные бизнесмены страны.

СТРУКТУРА ЭКПОРТА, 1992г.
Доля важнейших отраслей, млн. USD

Отрасли	Экспорт	Доля в общем объеме, %
Тесктильная продукция	581	12,7
Химические препараты	455	9,9
Судостроение	441	9,6
Продукты питания	325	7,1
Нефтепродукты	297	6,5
Продукция химической промышленности	272	5,9
Электронные машины и оборудование	241	5,2
Кожаная обувь и галантерея	194	4,2
Пиленый строевой лес и панели	149	3,3
Металлообработка	144	3,1
Законченная продукция деревообработки	135	2,9
Станкостроение	132	2,9
Черная металлургия	114	2,5
Производство бумаги	101	2,2
Общий объем экспорта указанных отраслей	3581	77,9
Весь экспорт	4,597	100

ТОВАРООБОРОТ С ГРУППАМИ СТРАН, 1992г.
Региональная структура, млн. USD

	Всего	%	Экспорт	%	Импорт	%
Всего	9059	100	4589	100	4461	100
1. Развитые страны	4973	54,9	2584	56,2	2389	53,6
1.1. ЕС	3829	42,3	1966	42,8	1863	41,8
1.2. ЕАСТ	843	9,3	510	11,1	333	7,5
1.3. другие	301	3,3	108	2,3	193	4,3
2. Развивающиеся страны	589	6,5	163	3,5	426	9,5
3. Другие страны	3497	38,6	1851	40,3	1646	36,8
3.1. Страны Восточной Европы	868	9,6	266	5,8	603	13,5
3.2. Другие	127	1,4	115	2,5	12	0,3
3.3. Страны экс-Югославии	2502	27,6	1470	32	1031	23,1

ВАЖНЕЙШИЕ ТОРГОВЫЕ ПАРТНЕРЫ ХОРВАТИИ, 1992г.

Страна	Экспорт, млн. USD	в %
Словения	1100,0	23,9
Италия	908,7	19,8
Германия	773,3	16,8
Швеция	338,9	7,4
Босния и Герцеговина	192,4	4,2
СНГ	116,5	2,5
Китай	113,2	2,5
Австрия	105	2,3
Нидерланды	98,2	2,1
Македония	86,9	1,9
США	69,3	1,5
Франция	57,8	1,3
Великобритания	56,2	1,2
Либерия	50,9	1,1
Венгрия	42,0	0,9
Страна	**Импорт, млн. USD**	**в %**
Словения	874,3	19,6
Германия	767,6	17,2
Италия	761,1	17,1
Иран	231,9	5,2
Чехословакия	214,6	4,8
Австрия	189,7	4,3
СНГ	172,4	3,9
США	105,7	2,4
Венгрия	102,7	2,3
Нидерланды	88,6	2,0
Босния и Герцеговина	80,6	1,8
Франция	71,8	1,6
Швейцария	66,8	1,5
Великобритания	64,5	1,5
Македония	55,6	1,3

* *Единственным ограничением по отношению к Хорватии со стороны ООН является эмбарго на поставки оружия и вооружения, согласно Резолюции ООН 713 от 1994г.*

***А. ПЛЯЧЕНКО**, зав. международным отделом БСПиА*

УПРАВЛЕНИЕ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ

(Продолжение. Начало в номерах 18/116, 20/118)

ГЛАВА 3. ДЕЦЕНТРАЛИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ

3.1. ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВОМ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА, ОСНОВАННАЯ НА ИСПОЛЬЗОВАНИИ «ЦЕНТРОВ ПРИБЫЛИ»

Предприятие — структурное подразделение Общества, устойчивая форма управления производством (в отличие от А/О — формы управления капиталом).

Основной задачей является налаживание и слежение за финансовым оборотом, оптимизация денежных, материальных и трудовых потоков.

В условиях разнородного (но в пределах общей отраслевой направленности) технологически замкнутого с малой степенью внутренней кооперации производства Предприятие вынужденно децентрализовывает управление, оставляя за собой прежде всего функции обеспечения производства.

Центр прибыли — структурное подразделение Общества, имеющее ярко выраженную цеховую направленность (выпуск устойчивых видов типовой продукции), замкнутый технологический цикл, включающий в себя изготовление готового к непроизводительному на данном предприятии потреблению продукта. Имеет возможность проводить в достаточной степени самостоятельную техническую и кадровую политику.

Центр инвестиций — структурное подразделение Общества, финансируемое из бюджета за счет прибыли. Основной задачей является разработка и внедрение новых технологий, идей, инвестиционных проектов. Любой из цехов (отделов) — центров прибыли может поменять свой статус при необходимости на центр инвестиций и наоборот.

Службы обеспечения — структурные подразделения общества, финансируемые из бюджета общества. Основной задачей является поддержание жизнеобеспечения производства и инфраструктуры предприятия.

Постановка задач:

Как передать функции оперативного управления производством на цеховой уровень, сохранив при этом преимущества, имеющиеся у крупного машинного производства при его организации и обеспечении.

Как достичь максимально эффективного управления финансовыми, материальными, трудовыми потоками из одного центра, устраняя местнические интересы среднего управленческого звена, возглавляющего центры прибыли и используя его же предпринимательский тип поведения.

Структурирование целей:

1. Децентрализация управления в производствах с независимыми технологическими циклами. Наделение их правами в области текущего оперативного управления производством, снабжением и сбытом. Максимальная адаптация к текущим рыночным условиям.

2. Использование преимуществ единого технологического, энергетического и инженерного пространства.

3. Оптимизация использования основных фондов, запасов, рабочей силы.

4. Оптимизация денежных потоков. Введение элементов налогового и бюджетного планирования.

5. Проведение активной инвестиционной политики. Привлечениесвободных капиталов. Цели структурированы по направлению от простых к сложным, от формальных к сущностным, от первоочередных и более понятных их исполнителям к определяющим стратегию поведения предприятия на рынке.

Граничные условия:

- продажа предприятия государством группе акционеров с явным выделением из их числа работников завода, за каждым из которых стоят интересы каких-либо социальных групп. Самодовлеющее значение группы, состоящей из той части руководства, которая в значительной степени уже адаптировалась к рыночной терминологии и, не имея пока возможности влиять на рынок, уже научилась извлекать чисто рыночную выгоду из своего служебного положения и возможностей, предоставляемых существующим промышленным потенциалом госсектора;

- наличие де-факто полурыночных образований (фирм), тяготеющих к свободному рынку и привязанных к заводу-матке основными фондами, общей энергетикой и едиными производственными площадями;

- введение отношений собственности, помимо собственности акционеров. Вычленение группы акционеров, имеющих, помимо солидного пакета акций Общества, долю в Уставных капиталах фирм, являющихся по сути структурными подразделениями завода, а по форме его рыночными контрагентами, с независимым от завода распределением прибыли, в том числе и на выплату дивидендов «двойным» акционерам;

- наличие конфликтных ситуаций между руководством головного завода и руководителями полусамостоятельных фирм по следующим направлениям:

1. отношения аренды основных фондов с постоянно изменяющимися условиями со стороны Завода. Нежелание фирм проводить активную инвестиционную политику в области техперевооружения;

2. постоянный и нарастающий разрыв между ростом массы прибыли в фирмах и стагнацией производства переходящей в его убыточность на головном предприятии;

3. нарастающий разрыв в з/пл. работников фирм и завода;

4. невозможность для завода пользоваться денежными средствами фирм для своих целей;

5. невозможность проведения взаимосогласованной технической политики и технологического обеспечения производства.

Граничными в данном случае названы условия, которые определяют тактику проведения реформ, устанавливая как их нижнюю границу — существующая управленческая схема, так и внешние условия, базирующиеся в основном нз интересах различных групп и тем влияющие на непосредственные шаги при проведении реформ.

Необходимость переходного периода. Очевидно, что шаги в любую сторону будут задевать чьи-либо интересы и любое резкое движение может вызвать сопротивление даже тех, в чьих интересах оно производится.

Кроме того переход к новой управленческой структуре может быть осуществлен только эволюционным путем или не может быть осуществлен вообще.

Тем не менее существует проблема, требующая неотложного решения уже сейчас. Это проблема изыскания свободных финансовых ресурсов для частичного обновления основных фондов.

Существование частных фирм, которые рано или поздно вынуждены будут по своей или не по своей воле уйти с заводских площадей и которые, разумеется, понимают это, не позволяет воспользоваться принадлежащими им оборотными капиталами для финансирования целевых общезаводских программ. Решение данной промежуточной задачи может быть основано на следующих утверждениях:

- введение моратория на арендные отношения в течение всего промежуточного периода. Следовательно прекращение арендной платы, превращающей головной завод в богатого, но недееспособного помещика, живущего в столичном городе на доходы от сдачи в аренду земли, то есть обыкновенного рантье, обвиняющего своих управляющих в лихоимстве, но полностью зависимого от них;

- введение руководителей фирм в руководство предприятия.

Пересаживание их в кресла чиновников более высокого ранга. Передача им реальных рычагов управления предприятием и ответственности за принимаемые управленческие решения;

- создание единой команды из руководства предприятия «первого поколения» и «выдвиженцев». Хорошим поводом и реальной причиной для этого является решение первоочередной задачи — программа техперевооружения;

- утверждение принципа совместного инвестирования прибыли, получаемой от совместной деятельности. Делегирование вновь созданной команде полномочий по ее распределению;

- страхование инвестиций фирм в экономику предприятия.

Данные принципы должны быть скреплены договорными отношениями. Кроме того, их использование частично годится и для взаимоотношений с действительно внешними инвесторами, связанными с предприятием чисто денежными отношениями.

Во время переходного периода должны быть отработаны элементы структуры управления производством в акционерном обществе. Организационная структура управления производством в постпереходный период:

Основное производство разбивается на несколько крупных блоков (структурных подразделений) разделенных по технологическому принципу. Все остальные вспомогательные производства и функциональные службы передаются в оперативное управление либо головного завода, либо центров прибыли в зависимости от уже сложившейся практики управления.

Организационно-правовая форма структурных подразделений Акционерного Общества:

1. Завод (фактически, заводоуправление) — функция оптимизации финансового оборота и функция обеспечения производства;

2,3,4,5. Центр прибыли — функция производства, управления материальными и трудовыми ресурсами.

Рассмотрим кратко организацию и взаимодействие отдельных частей Общества.

Центр прибыли: Целью создания Центра прибыли является осуществление уставной деятельности «Общества» в пределах компетенции, отведенной ему Советом Директоров «Общества».

Примечание: *пределы компетенции есть отражение нормативным языком поиска грани между необходимостью предоставления центрам максимально возможной самостоятельности в оперативном управлении производством и сбытом с одной стороны и ограничением по действиям, могущим принести вред Обществу.*

Организационная структура:

1. Директор

2. Служба управления производством (производственный отдел).

3. Служба управления запасами (подразделение общезаводской службы).

4. Служба обеспечения производства (инженерное, технологическое, энергетическое, транспортное и т.п. обеспечение).

5. Служба управления сбытом (отдел сбыта).

6. Бухгалтерия.

Основы взаимоотношений между центром и Обществом:

1. Основные фонды. Необходимость в арендных отношениях отпадает как только выравниваются отношения собственности. ОФ передаются во временное пользование или трастовое управление без передачи с баланса на баланс. Налог на имущество и прочие выплаты, связанные с их содержанием несет общество. Общество же начисляет амортизацию и создает единый амортизационный фонд.

2. Оборотные средства. Общество наделяет ими свои центры в количестве, необходимом для нормального функционирования. Оборотные средства, в том числе денежные активы, остаются собственностью А/О и могут передаваться в пользование других центров по решению Правления Общества в оперативном порядке. Изъятие оборотных средств может приводить к текущей плановой убыточности отдельных центров. Оперативная убыточность структурных подразделений не является основанием для прекращения их деятельности со стороны А/О.

3. Бухгалтерский учет и отчетность центры могут вести самостоятельно, также самостоятельно уплачивая налоги по месту регистрации. Это является основой для проведения гибкой налоговой политики Общества. Поэтому по своей организационно-правовой форме центры должны являться либо филиалами общества, либо его дочерними фирмами.

4. Управление производством и сбытом ведется самостоятельно по программам, утвержденным Правлением. Заключаемые договора передаются в производственный отдел общества для регистрации. Производственный отдел может потребовать на Правлении пересмотра договоров в случае, если они противоречат интересам Общества.

5. Служба управления запасами ведет закупки сырья и комплектующих самостоятельно или с помощью заводской службы. На закупки крупных, превышающих нормативы партий требуется санкция финансового отдела Общества. Оплата может производиться с любого банковского счета, принадлежащего Обществу.

6. Инженерное и технологическое обеспечение производства ведется как самостоятельно, так и с привлечением заводских служб на безвозмездной основе.

7. Заработная плата выплачивается работникам филиала по единой для Общества тарифной сетке, утвержденной Правлением.

8. Коммерческая деятельность, не связанная с обеспечением основного производства, ведется только по решению Правления.

Заводоуправление: Финансирование деятельности заводоуправления осуществляется на бюджетной основе (из бюджета Общества). Установление внутренних цен и перекачивание денег со счетов центров прибыли на счет заводоуправления за оказанные услуги может только ухудшить управление. Поэтому заводоуправлению вовсе не обязательно являться самостоятельным юридическим лицом, иметь свой баланс и счет в банке.

В компетенцию заводоуправления должно входить:

Финансовый отдел:

- координация проведения текущей финансовой политики, как то формирование себестоимости и установление минимально допустимых цен, ориентированных на затраты;

- выделение денежных средств заводским службам, в первую очередь службе управления запасами;

- проведение эффективной кредитной политики;

- слежение за финансовыми поступлениями, поддержание активов в состоянии должной ликвидности;

- работы, связанные с привлечением дополнительных капиталов через выпуск ценных бумаг и т.д. Передача всех функций, связанных со сбытом готовой продукции центрам прибыли не означает утери контроля за движением денежной массы, поскольку финансовый отдел обладает правом на пользование любым из расчетных счетов общества для оплаты счетов общества.

Производственный отдел:

- регистрация договоров, заключаемых центрами прибыли. Экспертиза договоров совместно со всеми службами заводоуправления. Служба обеспечения производства. Техническое и технологическое слежение за производственным процессом. Библиотека стандартов.

Структура заводоуправления:

1. Директор;

2. Служба управления производством (координирующая и контролирующая функция).

3. Служба обеспечения производства, в т.ч.: служба главного инженера; служба главного технолога; служба главного механика; служба главного энергетика;

4. Служба управления запасами;

5. Служба управления финансами;

6. Служба управления сбытом;

7. Служба социального обеспечения;

8. Бухгалтерия;

9. Отдел капитального строительства.

Акционерное Общество. Руководящими органами являются — Совет Директоров, Правление. В Совет Директоров входят акционеры, имеющие не менее 10% голосов каждый. В Правление входят назначенные Советом Директоров наемные менеджеры, работающие по срочному контракту. Члены Совета Директоров могут также работать в Правлении при условии заключения срочного контракта с Обществом.

Примерная структура Правления А/О:

- Директор заводоуправления,

- Директора центров прибыли и центров инвестиций;

- Финансовый Директор;

- Директор службы обеспечения производства - Гл. инженер;

- Директор службы управления запасами;

Компетенция Совета Директоров (помимо указанной в Уставе):

- принятие решений о распределении ежеквартальной прибыли и покрытии убытков всех структурных подразделений;

- выдача лицензий структурным подразделениям на право ведения коммерческой деятельности, не связанной с обеспечением производства;

- разрешение на пополнение оборотных средств сверх установленных нормативов;

- утверждение и изменения единой системы оплаты труда и премирования персонала А/О, в том числе работников центров прибыли.

3.2. РЕОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ УЧЕТА И УПРАВЛЕНИЯ ТОВАРНОМАТЕРИАЛЬНЫМИ И ФИНАНСОВЫМИ ПОТОКАМИ. ПЕРЕХОД К УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ БУХГАЛТЕРИИ

Постановка цели: Дать возможность руководству предприятия принимать управленческие решения по формированию и распределению денежных и материальных потоков на основе достоверной, своевременной информации; Создать единое информационное пространство для взаимодействия заводских служб; Оптимизировать расчеты с поставщиками и покупателями; Создать основу для введения системы анализа финансового состояния предприятия и финансового планирования.

Постановка задачи: создание рабочих мест Главного бухгалтера, Управляющего запасами, Управляющего сбытом, Управляющего финансами на основе бумажной, а затем безбумажной технологии (автоматизированное рабочее место — АРМ). Требования к программному обеспечению: однородность (АРМ бухгалтера должен работать на программе, идентичной другим АРМам), простота в пользовании.

Последовательность работ:

1. Постановка расчетной части.

1.1. Создание АРМ Главного бухгалтера. Позволит: в минимально возможные сроки - составлять отчеты, предоставляемые в налоговые службы; предоставлять оперативную информацию планово-финансовому отделу и руководству предприятия, на основе которой будут приниматься управленческие решения; составлять отчеты, предоставляемые для акционеров и т.д.

Требуется: точный и своевременный ввод поступающей от всех отделов и служб информации, касающейся обработки всех входящих и исходящих первичных документов, а также ввод полной информации о состоянии и движении материальных ценностей, находящихся во внутризаводском обороте для осуществления аналитического учета по ним. Для этого необходима организация автоматизированных рабочих мест ввода информации в таких отделах как Отдел снабжения, Отдел Сбыта.

Преимущества использования данной организации учета заключаются в следующем: исключаются арифметические ошибки, практически неизбежные при ручном ведении бухгалтерии; имеется простой и удобный способ ввода первичного документа; происходит моментальный отбор документов для анализа по любым параметрам ввода; автоматически соблюдается принцип двойной записи; значительно повышается скорость работы бухгалтера, что позволяет ему тратить больше времени на анализ полученных данных, осмысление и корректировку полученного финансового результата за счет экономии времени на поиске ошибок.

1.2. Создание рабочего места Управляющего запасами. Позволит: получать оперативную информацию по наличию сырья, материалов и комплектующих, имеющихся в данный момент на складе; быстро и самостоятельно решать вопрос о заключении договоров на поставку сырья, комплектующих и материалов в пределах лимитов, установленных планово-финансовым отделом; оперативно предоставлять информацию для планово-финансового отдела, необходимую для формирования плана закупок сырья, материалов и комплектующих на последующие периоды; решать в случае необходимости вопрос о заключении договоров на поставку сырья, материалов и комплектующих изделий сверх установленных нормативов. Требуется: своевременный ввод информации по заключаемым договорам на поставку сырья, материалов и комплектующих. Ввод подробной информации, касающийся поступления, расходования и остатков запасов на складе. Передача информации в планово-финансовый отдел по установленной форме. Организация рабочего места Управляющего запасами для осуществления работы по вводу первичных документов (договоров, накладных и т.д.) и ведения аналитического учета по материальным ценностям.

1.3. Создание рабочего места Управляющего сбытом. Позволит: получать оперативную информацию о заключаемых договорах на поставку покупателям готовой продукции; решать вопрос о заключении долгосрочных и разовых договоров на реализацию производимой продукции; отслеживать соответствие между оплаченной и отгруженной продукцией; учитывать взаимопоставки или бартерный обмен; предоставлять информацию в планово-финансовый отдел для оперативного принятия решений по изменению ценовых характеристик и ассортимента. Требуется: своевременный ввод информации по заключаемым договорам на реализацию готовой продукции; ввод подробной информации, касающийся поступления на склад готовой продукции, отгрузки получателям и остатков продукции на складе; передача информации в планово-финансовый отдел по установленной форме; организация рабочего места управляющего сбытом для осуществления работы по вводу первичных документов (договоров, накладных и т.д.) и ведения аналитического учета по материальным ценностям.

(Продолжение в следующем номере)

Андрей ЗОТИКОВ, Финансовая Компания «Народный Капитал»

МИРОВОЙ ТОВАРНЫЙ РЫНОК

Цены фьючерсов на май-октябрь 1994г.

Товар	Июнь	Июль	Август	Сент.	Окт.	Нояб.
Золото COMEX, $/тр.унц.	384,2	385,3	386,8	-	389,9	-
Платина NYMEX, $/тр.унц.	-	401,6	-	-	403,7	-
Палладий NYMEX, $/тр.унц.	134,95	-	-	134,95	-	-
Серебро COMEX, ц./тр.унц.	536,9	538,5	541,4	543,2	-	-
Нефть-сырец NYMEX, $/барр.	-	18,32	17,95	17,76	17,68	17,63
Нефть-сырец IPE, $/барр.	-	16,61	16,50	16,41	16,34	16,34
Печное топливо NYMEX, ц./US галл.	-	49,30	49,85	50,75	51,70	52,50
Газойль IPE, $/т	152,50	153,50	155,25	157,00	160,00	162,00
Неэтилир. бензин NYMEX, ц./US галл.	-	53,85	53,45	52,70	50,85	49,67
Сахар белый LCE, $/т	-	-	348,10	-	327,60	-
Сахар «11» CSCE, ц./фунт	-	12,02	-	-	12,08	-
Кофе LCE, $/т	-	2107	-	2081	-	2051
Кофе «С» CSCE, ц./фунт	-	126,25	-	123,75	-	-
Какао LCE, ф.ст./т	-	1018	-	1040	-	-
Какао CSCE, $/т	-	1372	-	1400	-	-
Пшеница LCE, ф.ст./т	112,75	-	-	98,40	-	99,30
Пшеница CBT, ц./60-фунт. бушель	-	331/0	-	336/6	-	-
Кукуруза CBT, ц./56-фунт. бушель	-	281/0	-	276/4	-	-
Ячмень LCE, ф.ст./т	-	-	-	97,75	-	98,80
Соя CBT, ц./60-фунт. бушель	-	699/4	700/0	688/0	-	677/4
Соевое масло CBT, ц./фунт	-	28,67	28,67	28,50	27,97	-
Картофель LCE, ф.ст./т	260,0	-	-	-	-	90,0
Апельс. сок NYCE, ц./фунт	-	100,05	-	102,40	-	104,00
Хлопок NYCE, ц./фунт	-	82,88	-	-	78,40	-
КРС, жив. вес CME, ц./фунт	64,800	-	64,150	-	67,350	-
Свиные туши CME, ц./фунт	-	42,075	41,575	-	-	-

ХРОНИКА

Сакраменто. Крупнейший в США производитель сигарет *Philip Morris Inc.* обвинен властями штата Калифорния в наличии системы обмана, направленной на обход законодательных актов против курения.

Шанхай. Увеличение импорта пива в КНР создало сложную ситуацию для местных производителей этого напитка, ранее чувствовавших себя свободно на необъятном китайском рынке. В 1993г. в Китае было произведено 260 тыс.т, а продано 350 тыс.т пива.

МИРОВЫЕ ФИНАНСЫ. ФОНДОВЫЙ РЫНОК

Лондон. **Курсы покупки/продажи ведущих мировых валют и золота на Лондонской валютной бирже. (Курсы обмена для туристов не совпадают с приведенными).**

	31.05	01.06	01.06	03.06
$1.00	1,3840/50	1,3828/38	1,3858/68	1,3844/54 кан.дол.
	1,6430/40	1,6460/70	1,6464/74	1,6592/02 нем.марка
	1,8418/28	1,8458/68	1,8452/62	1,8600/10 голл.гульд.
	1,3976/86	1,4005/15	1,3996/06	1,4090/00 шв.франк
	33,87/91	33,88/92	33,90/94	34,15/19 бельг.фр.
	5,6160/10	5,6270/20	5,6280/30	5,6660/10 фр.франк
	1589,2/0,7	1593,4/4,9	1592,0/6,5	1616,0/7,5 ит.лира
	104,30/40	104,62/72	104,68/78	105,26/36 яп.иена
	7,7750/50	7,8550/50	7,8700/00	7,8925/25 швед.кр.
	7,1130/80	7,1410/60	7,1400/50	7,1950/00 норв.кр.
	6,4340/90	6,4690/40	6,4700/50	6,5140/90 дат.крона
Фунт стерл.	$1,5078/88	1,5120/30	1,5170/80	1,5056/66
Золото (за унц.)	$386,20/386,70	387,50/388,00	383,40/383,90	382,65/383,05

Обменные курсы, золото (закрытие, Лондон)

	30.05	31.05	01.06	02.06
Доллар/марка	1,6445	1,6441	1,6431	1,6523
Доллар/иена	104,60	104,67	104,63	104,89
Фунт стерл./доллар	1,5092	1,5117	1,5173	1,5119
Золото ($ за унцию)	385,25	387,45	385,65	383,45

Индексы на ведущих фондовых биржах на 16-00 GMT

	30.05	31.05	01.05	02.05
New York Dow Jones	выходн.	3758,37	3745,14	3766,37
London FTSE-100 index	выходн.	2970,5	2931,9	2980,8
Nikkei average	20838,97	20973,59	21053,11	21009,00
Frankfurt DAX-30 index	2118,15	2127,70	2129,70	выходн.
Paris CAC-40 general index	2052,51	2029,90	1979,68	2007,38
Sydney Australian All-Ordinaries index	2091,8	2081,8	2097,2	2077,0
Hong Kong Hang Seng index	9523,63	9553,56	9512,07	9224,44

*(По сообщениям **REUTER**)*

ЛОНДОНСКАЯ БИРЖА МЕТАЛЛОВ

	каш/3 мес.
Алюминий	1320-1/1349-50 $/т
Свинец	501-3/518-20 $/т
Никель	6160-70/6250-60 $/т
Олово	5505-25/5580-600 $/т
Цинк	954-5/979-80 $/т
Медь	2220,5-21,5/2231-32 $/т

(Источник: Financial Times, 03.06.94)

Лондон. Цены на нефть сырец (долл./баррель)

	30.05	31.05	01.06	02.06
Dated Brent	16,15	16,17	16,40	16,50
London IPE Brent (июль)	закр.	16,45	16,72	16,53
New York Light Crude (июль)	закр.	18,25	18,21	18,27

*(По сообщениям **REUTER**)*

НОВОСТИ *REUTER*. КОРОТКО

Токио. По сообщению ассоциации автомобилестроителей Японии, на протяжении последних 13 месяцев объем японского автоэкспорта неуклонно сокращался, за исключением экспорта в США, который характеризуется стабильностью.

Москва. Ряд росийских и американских фирм достигли принципиальной договоренности о создании новой компьютерной системы безопасности полетов, которая удешевит полеты из Европы на Дальний Восток.

Сеул. Объявлено о заключении контракта между компаниями Южной Кореи и КНДР на бартерную сделку по поставке пластиковых изделий для алкогольных и безалкогольных напитков.

ВАШ ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

Предложения продукции компаний США

Садовые ножницы – Corona FL3460 Compound-Action Lopper – для отрезания ветвей диаметром до 50 мм с наращенными ручками для увеличения втрое силы нажима. Режущие поверхности изготовлены из высокоуглеродистой стали с тефлоновым покрытием. Длина ручек – 68 см. Приглашаются дистрибуторы и дилеры.

Контакт: Margaret Dutkiewicz, Communications Dir., J.D. Honigberg International, Dept. CN, 500 Central Ave., Northfield, Illinois 60093 U.S.A. Tel: (708) 446-8646 Fax: (708) 647-7126

Средство, помогающее бросить курить – Quit™ Brand Smoking Deterrent Lozenge – и не требующее назначения врача. Патентованный продукт делает сигареты, сигары и др. табачные изделия чрезвычайно неприятными; данный эффект сохраняется в течение нескольких часов. Цена – $4,99 за коробку. Приглашаются торговые агенты и дистрибуторы.

Контакт: Dr. Michael S. Fey, President, New Life Health Products Corp., Dept. CN, P.O. Box 9157, Morris Plains, New Jersey 07950 U.S.A. Tel: (201) 989-7500 Fax: (201) 989-7911

Надежная кобура для пистолетов – Safariland SSIII Security Holster, – являясь самой современной и безопасной, идеально подходит, как утверждает фирма-производитель, для полиции, военных, банковских и др. организаций. При том, что три устройства защищают ее от несанкционированного доступа, она позволяет быстрый доступ к оружию. Не пропускает воду и сырость. Поставляется черного или коричневого цветов, приспособляема к большинству типов пистолетов и револьверов. Приглашаются дистрибуторы, представители, полицейские формирования.

Контакт: Michael Edwards, Intl. Sales Mgr., Safariland Ltd., Inc., Dept. CN, 3120 East Mission Blvd., Ontario, California 91761 U.S.A. Tel: (909) 923-7300 Fax: (909) 923-7400

Проволочный стан – Flux Core Wire Mill – производит электродную проволоку для сварки. Хорошо подходит для предприятий, намеренных расширять производственную базу. Обеспечивает высокую рентабельность продукции. Габариты – 4,9x1x2 м, вес – 4445 кг. Возможны дополнительные варианты поставки, обучение и обслуживание. Приглашаются торговые агенты и дистрибуторы.

Контакт: K.D. Horvath, Pres., Derek Technology, Dept. CN, 102 Pleasant, Bromley, Kentucky 41016 U.S.A. Tel: (606) 581-4094 Fax: (606) 581-5874

Устройство для снижения вредных выбросов в атмосферу – Fuel-Maxx – посредством более полного сжигания топлива и уменьшения содержания углеводородов в выхлопе. Легко устанавливается на линии подачи топлива, размеры – 2,54x5,08x6,35 см. Цена – $15. Приглашаются торговые агенты и дистрибуторы.

Контакт: Andrew Kimbell, Vice Pres., Sage International, Inc., Dept. CN, 230 South 15th St., 7th Fl., Philadelphia, Pennsylvania 19102 U.S.A. Tel: (215) 772-9200 Fax: (215) 545-3817

Система очистки от разлитых нефтепродуктов – PRP/BIO SORB – превращает их в конечном счете в двуокись углерода и воду. Само используемое вещество нетоксично и биорасщепимо, при использовании не создает побочных продуктов. Применяется на нефтедобывающих и перерабатывающих, транспортных и т.п. предприятиях. Минимальный заказ – 100 кг. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: Ron Guglielmo, Intl. Sales Rep., Petrol Rem, Inc., Dept. CN, 2275 Swallow Hill Rd., Pittsburg, Pennsylvania 15220 U.S.A. Tel: (412) 429-0673 Fax: (412) 279-1367

Бумажные поддоны – Unipal 100% Corrugated Paper Pallet – изготавливаются по патентованной производственной системе, экологичные, утилизуемые, прочные и легкие, утверждает фирма-изготовитель. Фирма обеспечивает быструю доставку товара, имеет агентскую лицензию на производственный процесс. Приглашаются квалифицированные обладатели лицензий.

Контакт: Michelle Alfandari, Pres., Moda International Corp., Dept. CN, 230 Park Ave. #924, New York, New York 10169 U.S.A. Tel: (212) 687-7640 Fax: (212) 689-7942

Запчасти к дизельным двигателям поставляются фирмой, специализирующейся на дизельных моторах большой мощности для грузовых автомобилей, тракторов, генераторных установок. Приглашаются дилеры, торговые агенты и дистрибуторы.

Контакт: Michael S. LoPresti, Intl. Vice Pres., Wholesale Industries, Inc., Dept. CN, 205 Chubb Ave., P.O. Box 118, Lyndhurst, New Jersey 07071 U.S.A. Tel: (201) 460-0300 Fax: (201) 460-0324

Магнитная настенная накладка – Magnetic Wall Molding – превращает поверхность любой стены или окна в доску объявлений, не требуя дорогостоящих приспособлений. Легко накладывается и снимается без применения инструментов. Может эффективно использоваться в различного рода приемных, бюро регистрации, лабораториях, учебных заведениях и т.д. Ленты-накладки поставляются длиной по 61 и 122 см, шириной по 2 и 2,5 см. Приглашаются торговые агенты и дистрибуторы.

Контакт: Joseph P, Josephson, Managing Dir., MagnaPlan Corporation, Dept. CN, 184 North Main St., P.O. Box 158, Champlain, New York 12919 U.S.A. Tel: (518)) 298-8404 Fax: (518) 298-2368

Нетоксичный пятновыводитель – White Wizard Stain Remover – уничтожает даже старые и стойкие пятна с одежды, ковров, обивки, кожи и других материалов. Нетоксичное, биорасщепимое вещество, простое в употреблении, не оставляет следов. Расфасовка по 283 г. Приглашаются торговые агенты и дистрибуторы.

Контакт: Michael J. Logan, Pres., Transworld Marketing Group, Dept. CN, P.O. Box 2534, Newport Beach, California 92663 U.S.A. Tel: (714) 631-0674 Fax: (714) 631-1560

Покрытие для кафельной плитки – Tile Guard Grout Coating – восстанавливает и придает плитке равномерную окраску, не допуская плесени и потери цвета в будущем. Средство просто в употреблении, безопасно, нетоксично, не содержит кислот, биорасщепимо. Поставляется различных цветов в емкостях по 127 мл, только белого цвета – по 236, 472 и 1892 мл. Цена – $2 – $15. Приглашаются торговые агенты и дистрибуторы.

Контакт: Larry Hauskins, Vice Pres., Sales, Tile Care Products, Dept. CN, 730 Tower Dr., Hamel, Miiesota 55340 U.S.A. Tel: (612) 478-9818 Fax: (612) 478-2407

Пароварочный аппарат – Steam Maverick – используется для приготовления различных видов продуктов. Имеет рабочий объем 4917 куб.см, разделен на отдельные камеры для приготовления одновременно разных продуктов без смешивания их запахов. Поставляются базовая или *deluxe* модели. Приглашаются торговые агенты, дистрибуторы представители розничной торговли.

Контакт: Jim Soltys, Vice Pre., Export Markets, Maverick Industries, Inc., Dept. CN, 265 Raritan Ctr. Pkwy., Edison, New Jersey 08837 U.S.A. Tel: (908) 417-9666 Fax: (908) 417-9673

Смазочное масло – Super Lube – используется как отдельными потребителями, так и в промышленности для самзки любых трущихся, скользящих, вращающихся и т.п. деталей. Расфасовка – от 14 до 453г, от 0,946 до 3,78 л. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: John Howard, Gen. Mgr., Terra Trade International, Dept. CN, P.O. Box 8063, Newport Beach, California 92660 U.S.A. Tel: (714) 760-8010 Fax: (714) 760-9720

Стальные комплектующие для изготовления рамп и аппарелей из деревянных брусов – Insta-Ramp – по цене составляют лишь небольшую часть стоимости продающихся готовых изделий. Используются для подачи грузов в кузова автомобилей, для обеспечение доступа колясок в неудобные места, садоводами, фермерами и др. Поставляются шириной для брусов двух размеров. Приглашаются торговые агенты, дистрибуторы.

Контакт: Matthew P. Marko, Vice Pres. Intl. Sales, Universal Industrial Products Div. of Core Industries Inc., Dept. CN, 500 North Woodward, Ste. 300, Bloomfield Hills, Michigan 48304 U.S.A. Tel: (313) 901-1565 Fax: (313) 642-6816

Комплектующие из углерода и ПТФЭ (прокладки, уплотнители, сальники и т.п.) – Carbon & PTFE Products for Mechanical Applications – используются в оборудовании с механизмами возвратно-поступательного и ротационного действия, напр., в турбинах, компрессорах, насосах и т.п. Фирма быстро и недорого поставляет продукцию, используемую изготовителями комплексного оборудования в нефтегазовой, целлюлозно-бумажной, энергетической, химической, самолетостроительнйо отраслях, в пищевой промышленности. Приглашаются торговые агенты, дистрибуторы, конечные потребители. Просьба присылать заявки с указанием размеров, области применения комплектующих.

Контакт: Pandu Nayak, Staff Engineer, ROC Carbon Company, Dept. CN, P.O. Box 19396, Houston, Texas 77224-9396 U.S.A. Tel: (713) 468-7744 Fax: (713) 465-2158

Механические уплотнители – Liberator – используются во всех перерабатывающих отраслях промышленности, где применяются ротационные механизмы и насосы. Современная конструкция, устойчивость к высоким скоростям, химическому воздействию, вибрации и др. Приглашаются торговые агенты, дистрибуторы.

Контакт: Dee Sumper, Mktg., Utex Industries, Inc., 10810 Katy Rd., Houston, Texas 77043 U.S.A. Tel: (713) 467-1000 Fax: (713) 467-3602

Асфальтовый завод – Asphalt Refinery – производительностью 10000 баррелей в день. Цена – $3,6 млн. Продавец рассмотрит возможность частичной оплаты, частично – участия в форме совместного предприятия.

Контакт: A.Hoch, Dir. of Mktg., AIM Marketing, Dept. CN, 3549 Legato Court, Pomona, California 91766 U.S.A. Tel./Fax: (714) 992-6559

Средство для заделывания протечек в трубах и защиты от коррозии – Syntho-Glass – представляет собой затвердевающую под воздействием воды смолу, нанесенную на стекловолоконную материю. Средство нетоксично, просто в употреблении, не требует смешивания, может производиться различных размеров. Оно одобрено к использованию ВМС США, входит в обязательный комплект средств на судах береговой охраны, утверждает фирма-производитель. Приглашаются дистрибуторы.

Контакт: Benjamin P. Rich, Vice Pres., Neptune Research, Inc., Dept. CN, 1683 Latham Rd., West Palm Beach, Florida 33409 U.S.A. Tel: (407) 683-6992 Fax: (407) 683-8366

(Источник: Commercial News USA. Материалы предоставлены коммерческим отделом Посольства США в РБ)

НОВЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ НА РЕКЛАМУ ТАБАЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ

Лондон. Правительство Великобритании приняло решение об ограничениях на рекламу табачных изделий. В их числе значатся: запрет рекламы в радиусе 200 м от школ, ограничение уличной рекламы на 40%, запрет на «шутливую» рекламу, укрупнение предупредительных надписей на сигаретных пачках, запрет на рекламу, размещенную на городском транспорте и в компьютерных играх. Ожидается, что в 1996г. реклама табачных изделий в Великобритании будет ограничена местами их продажи.

ИЗОБРЕТЕН «ЧЕРНЫЙ ЯЩИК» ДЛЯ АВТОМОБИЛЕЙ

Брюссель. Находящийся здесь представитель американской компании *Diversified Auto Technology (DAT)* сообщил об изобретении «черного ящика» для автомобилей, который будет выполнять функции аналогичного самолетного устройства. Прежде всего, оно заинтересует полицию и страховые компании. Новый прибор, стоимость которого будет колебаться от $1200 до $1500, помещенное в сверхпрочную оболочку, даст возможность выяснить не только все технические параметры автомобиля, его скорость, время торможения, а также поведение водителя непосредственно перед аварией, но и воспроизвести на дисплее ЭВМ предаварийную ситуацию в трехмерном изображении. Устройство может быть использовано как противоугонное. Ожидается, что «черный ящик», которым уже заинтересовались 5 европейских автомобилестроительных компаний, первоначально будет устанавливаться на грузовиках.

ГЕРМАНИИ ВЫГОДНО ЧЛЕНСТВО В ЕС

Бонн. Торговая палата ФРГ опубликовала статистический отчет, из которого следует, что присутствие страны в ЕС экономически выгодно. Этот вывод противоречит распространенному мнению, в соответствие с которым Германия, выполняющая роль локомотива в ЕС, сама находится в экономическом проигрыше. Именно с выполнением этой роли сегодня многие связывают свертывание социальных программ и увеличение налогов в Германии. Между тем, цифры торговой палаты убедительно свидетельствуют, что на протяжении последних трех десятилетий страна получала значительные выгоды от экономической интеграции. Эти цифры опровергают традиционно публикуемое соотношение выплат и доходов ($21,33 млрд. к $8,13 млрд., соответственно) и демонстрируют выгоды, получаемые Германией от пользования европейскими структурными, региональными и исследовательскими фондами.

НОВОСТИ *REUTER*. КОРОТКО

Токио. В апреле с.г. положительный внешнеторговый баланс Японии составил $13,25 млрд. (год назад этот показатель составлял $11,84 млрд.).

Пекин. Китайское руководство объявило о своей решимости контролировать рост цен в рамках программы борьбы с последствиями роста инфляции, который в прошлом году составил 20%.

Нью-Йорк. Американская корпорация *Sprint* стремится заключить договоры о сотрудничестве с национальными телекоммуникационными компаниями Франции, Германии и Японии, в результате чего планирует получить дополнительные прибыли в размере нескольких миллиардов долларов США.

Алматы. Министр строительства Великобритании Дж.Янг, находящийся здесь с официальным визитом, охарактеризовал Казахстан как страну с весьма высоким потенциалом развития. Вероятно участие нескольких британских компаний в крупнейших казахстанских проектах.

Брюссель. На состоявшейся здесь встрече министров телекоммуникаций стран ЕС было принято решение о содействии введению единой системы цифрового TV в Западной Европе. ЕС будет финансировать выработку европейских стандартов, а также контакты со структурами, занимающимися аналогичными разработками в США и Японии.

Израиль. Министр торговли Израиля обратился к руководству ЕС с предложением разрешить израильским фирмам участвовать в реализации западноевропейских телекоммуникационных проектов. Эта мера призвана сократить отрицательный внешнеторговый баланс Израиля с Западной Европой.

Париж. Педъявлено судебное обвинение в незаконной продаже акций на сумму в 100 млн. франков президенту и коммерческому директору фирмы *Yves Saint-Laurent*. Обоим грозит штраф в размере 1 млн. франков.

Брюссель. Руководство ЕС, несмотря на протесты Великобритании, планирует ограничить импорт на континент английского и шотландского виски (данная статья экспорта приносит Великобритании ежегодно $45 млн.).

Экономисты поощряют быстрые реформы и увеличение помощи экономикам переходного периода

Радикальные и быстро осуществляемые реформы дают наибольшие надежды странам, переживающим этап перехода от централизованной плановой к рыночной экономике, однако усилия по стабилизации и массовой структурной перестройке по типу предпринимаемых в России требуют большей международной помощи для того, чтобы они могли принести умпех. Именно к этим двум выводам пришли экономисты на недавнем форуме Всемирного банка.

Данная встреча, а точнее Ежегодная конференция банка по развивающимся экономикам (Annual Bank Conference on Development Economics — ABCDE), проходила в Вашингтоне 28-29 апреля. На ней были представлены доклады, проходили дискуссии за круглым столом по проблемам выработки политики и подходов для ускорения экономического развития. Кроме вопросов, касающихся переходных экономик постсоциалистического периода, тематика включала: новые институциональные экономики; экономическая география; международная миграция; изменения на рынках труда; занятость и развитие.

Открыл конференцию, которая регулярно собирает экономистов и работающих в иных областях знаний ученых со всего мира, президент Банка Льюис Престон. Ключевым стало выступление главного экономиста Банка Майкла Бруно.

Гарвардский экономист Джеффри Сакс высказался по поводу возможного кризиса, грозящего России и подробно изложил способы, могущие помочь стране избежать коллапса. В своем докладе, озаглавленном «Борьба России со стабилизацией: концептуальные вопросы и реальность» Сакс призвал провести хорошо продуманную комбинацию внутренних реформ, включащую ограничение денежной эмиссии и скорейшую стабилизацию обменного курса, с существенной международной помощью для стабилизации российской экономики и укрепления демократии.

В докладе Сакса говорится, что «западные усилия по оказанию помощи оказались вполне неадекватными — по скорости, направленности и размерам — действительным нуждам. Российскому правительству следовало бы начать политику быстрой стабилизации, опираясь на широкомасштабную западную помощь».

Лешек Бальцерович и Алан Гельб высказались за то, что радикальные изменения являются наименее рискованным выбором для постсоциалистических стран, проводящих фундаментальный политический переход. В своем докладе «Макрополитика при переходе к рыночной экономике» они сосредоточивают внимание на трех позициях: макроэкономическая стабилизация; либерализация цен, рынков и таможен; институциональные изменения — и делают вывод, что быстро запущенные в ход и так же быстро проводимые реформы дадут наибольшие шансы на долговременное улучшение ситуации. В этом авторов убеждает опыт б.СССР и восточноевропейских государств. Причем начальная стабилизация оказывалась наиболее успешной, когда радикальные программы запускались в первый период проведения чрезвычайной политики, за которой следовал прорыв.

Андрей Шлейфер, экономист из Гарвардского университета, описал, как приводит к неэффективности контроля неправильное определение прав собственности. В своем докладе он рассматривает три подхода к установлению права собственности: предоставление бюрократии владения акциями; ограничение свободы действий бюрократии путем проведения реформ в системе государственной службы; ликвидация бюрократического управления через политический процесс. Автор утверждает, что приватизация, как пример последнего из названных вариантов, имеет очевидные преимущества для экономики, поскольку порождает настоящие права частной собственности.

*Источник: **World Bank News, 12.05.94***

ВАЛЮТА И ПРОСТО ДЕНЬГИ

ПОЛЮБИЛА ХУНВЭЙБИНА...

Латвийские банкиры готовятся к аттестации на профпригодность. Организатором всеобщей квалификации банковских работников выступила Ассоциация коммерческих банков, которая намеревается задействовать в обучении соискателей и Банк Латвии.

Скажем прямо, подучиться некоторым банкирам действительно стоит. Вы посмотрите, что делается. Только за последнее время в небытие ушли «Авиабанк», «Рекобанк», «Сигулда»... А тут еще парламентская следственная комиссия вышла на тропу войны. По следам кредитов G-24, выданных под производство, вот-вот бросятся отборные отряды латвийских и международных аудиторов.

Что они найдут? Вновь возведенные цеха заводов или пустые бутылки из-под виски? Как бы не вышло по сценарию детского стишка:

Полюбила хунвэйбина и повесила портрет,

Утром встала. Что такое? Хун весит, вэйбина нет.

Ведь вполне возможна цепная реакция. То есть за подавшихся в бега заемщиков отвечать придется банкам-гарантам. Причем заметим, речь идет о суммах далеко не маленьких. А потому нельзя сбрасывать со счетов и вероятность банковских банкротств. В этом случае один на один с G-24 остается латвийское правительство. Вернее, карманы налогоплательщиков.

Впрочем, народу не привыкать. С 1 июня в Латвии опять возросли цены на продукты питания — 18-процентный налог с оборота распространился на латвийский хлеб, мясо, молоко и прочую гастрономию. Такая вот подножка отечественному продовольствию в конкурентной борьбе с импортом.

Зато местных промышленников-экспортеров порадовала Москва, которая в одностороннем порядке ввела режим наибольшего благоприятствования в торговле. Правда, сделано это временно — в ожидании ответных шагов Латвии.

Заметим, что поблажки делаются не только латышам. К примеру, в ближайшее время россияне снимут часть ограничений для иностранных банков. Дело в том, что многие российские банки жаждут заполучить западные кредиты. Однако пока законодательство этому не благоприятствует.

Но чтоб иноземцам жизнь малиной не казалась, Центральный банк России не преминул напомнить иностранным посольствам, что с 1 января 1994 года расчеты в наличной валюте в РФ запрещены. В том числе и оплата визовых услуг. А посему консульские службы вправе брать либо рублями, либо валютой, но перечислением.

Тем временем на Украине обстановка все больше смахивает на дурдом. С одной стороны, ежу понятно — введение гривны не за горами. С другой, когда именно это произойдет — государственная тайна. Соответственно ажиотаж и нервозность приобрели всеобщий характер. Потому и рамки курса доллара весьма расплывчаты: 42-54 тысячи карбованцев.

Зато в Узбекистане порядок наводится железной рукой президента. Под предлогом избавления республики от хождения фальшивой валюты правительство распорядилось выпустить в обращение карточки *VISA*. Предприятиям всех форм собственности приказано при посылке своих сотрудников за границу командировочные им выдавать с помощью карточек.

Заслуживает внимания и тот факт, что консультировать перевод узбекских финансов на рыночные рельсы взялся бывший президент Нацбанка Литвы Ромуальдас Високавичюс. На своей родине экс-банкир прославился, благодаря плохому качеству изготовления литов. Теперь же по приглашению ООН и рекомендации МВФ он опекает узбеков.

В самой же Литве на днях приказала долго жить валютная биржа. Жесткая привязка курса лита к доллару сделала бессмысленными торги по американской валюте, а потребность в марках, франках и фунтах у литовцев минимальная.

Группа экспертов для БДГ. Рига

ВСЕМИРНЫЙ БАНК РЕКОМЕНДУЕТ ЭСТОНИИ УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

На посвященном Балтийским странам семинаре в Париже Всемирный банк рекомендовал Эстонии в интересах подъема экономики увеличить объемы государственных инвестиций.

В Париже было отмечено, что государственные инвестиции в процессе стабилизации экономики существенно уменьшились.

Предложенная Всемирным банком и расчитанная на три года инвестиционная программа в размере 4,8 миллиардов крон (из которых 2,1 миллиарда должны прийти из госбюджета) исходит из умеренных и посильных для Эстонии выплат по иностранным кредитам. При этом учитываются также прежние кредиты.

День Парижской конференции Всемирного банка 20 мая был посвящен Эстонии. Эстонская делегация, представители Всемирного банка, Международного валютного фонда и Европейского союза давали оценку как развитию экономики Эстонии, так и ее инвестиционным планам. Цель встерчи была не в обсуждении или одобрении конкретных проектов, и не в «выдавливании» обещаний от доноров, а в выработке общей концепции. Очевидно, что централизованное и координированное планирование инвестиций обеспечит более точное соблюдение всех интересов как в аспекте экономической эффективности, так и в авпекте социальной справедливости.

BNS



УРАЛЬСКАЯ РЕГИОНАЛЬНАЯ ВАЛЮТНАЯ БИРЖА

	30.05 USD	30.05 DM	01.06 USD	01.06 DM
Участвовало банков	9	1	15	4
Первонач. курс	1899	1153	1902	1153
Курс торгов	1902	1153	1921	1173
Объем реализации (млн.)	3,87	0,70	6,49	1,08
Первонач. предл.(млн.)	3,57	0,70	5,65	1,02
Первонач. спрос (млн.)	3,87	0,70	6,74	1,08

Служба информации УРАЛЬСКОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ РЕСПУБЛИК СРЕДНЕЙ АЗИИ. 02.06

Банк	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
КАЗАХСТАН				
Виндергебуртс (Алматы), KAT	44,00	46,00	26,00	29,00
Центр-банк, (Алматы), KAT	46,50	47,70	27,20	30,50
Игилик-банк, (Алматы), KAT	47,40	48,10	28,40	29,80
Крамт-банк (филиал), (Чимкент), KAT	47,90	48,20	26,80	29,70
Туран-банк (филиал), (Караганда), KAT	45,60	46,80	26,80	30,20
КЫРГЫЗСТАН				
Курулуш банк (Бишкек), KIS	12,59	12,79	7,58	7,69
Кыргызавтобанк (Бишкек), KIS	12,62	12,84	7,61	7,74
УЗБЕКИСТАН *(Средние курсы «черного» рынка)*				
Алайский (Ташкент), UZS	21000,0	23500,0	-	-
Юлус-Абадский (Ташкент), UZS	21000,0	22000,0	-	-
Сельмашский (Ташкент), UZS	21000,0	23000,0	-	-

КУРСЫ USD, DM. БАНКИ МОЛДОВЫ (в леях). 01.06

Банк	USD пок.	USD прод.	DM пок.	DM прод.
Викториабанк	4.25	4.45	2.40	2.60
ГагаузКомбанк	4.36	4.55	2.40	2.64
Ынтрепринзбанкэ	4.06	-	2.37	2.60
Молдова-Агроиндбанк	4.37	4.49	2.50	2.60
Банкэ Сочиалэ	4.35	4.45	2.37	2.55
Банкосинд	4.35	4.55	2.40	2.60
Молдмебельбанк	4.30	4.55	2.45	2.65
Молдиндкомбанк, отд.ONEST	4.50	4.83	2.50	2.55
Петролбанк	4.20	4.45	2.55	2.80
Сбербанк	4.30	4.50	2.50	2.60
Эолис	4.30	4.50	2.30	2.40

КУРСЫ ВАЛЮТ. ВСЕРОССИЙСКИЙ БИРЖЕВОЙ БАНК (RUR по безналичным операциям). 02.06

Валюта	Пок.	Прод.
Доллар США	1918	1940
Немецкая марка	1164,44	1177,79
Японская иена	18,34	18,55
Англ.фунт стер.	2909,51	2942,88
Швейц. франк	1365,86	1382,26
Франц. франк	365,51	385,22
Итал. лира	1,20	1,22
Австр. шилл.	165,77	167,68
Швед. крона	244,19	246,99
Фин. марка	351,10	355,13

ЛАТВИЙСКИЙ УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК ГОТОВИТСЯ К ПРИВАТИЗАЦИИ

Правительство Латвии приняло решение о передаче одного из крупнейших государственных банков – Латвийского Универсального банка («Уни банк») в ведение Латвийского Приватизационного агентства для разработки проекта и дальнейшей приватизации банка, заявил государственный министр государственного имущества Министерства финансов Латвии Эдмунд Крастиньш (Edmunds Krastins).

Сейчас «Уни банк» и «Сбербанк» внесены в списки приватизируемых предприятий. Президент «Уни банка» Андрис Берзиньш (Andris Berzins) информировал, что одной из главных задач деятельности «Уни банка» после его приватизации станет обеспечение развития финансовой системы страны.

В свою очередь, Э.Крастиньш сообщил, что в настоящее время в Риге находится очередная миссия Всемирного банка. Миссия занимается, в том числе, и проблемами оздоровления финансовой системы Латвии, а также крупнейших государственных банков — Латвийского Сбербанка и «Уни-банка».

Основной проблемой для Латвийского Сбербанка сегодня является сумма в 23 млн. латов (Ls) — внутренний долг правительства Латвии перед вкладчиками. Средства остались в Москве после приобретения Латвией независимости. В свою очередь основной проблемой для «Уни банка», организованного на основе 19 бывших отделений Банка Латвии (БЛ), стали т. н.»плохие кредиты» (невозвращенные кредиты и кредиты с высокой степенью риска невозвращения). Эти кредиты были выданы государственным промышленным и сельскохозяйственным предприятиям еще во время деятельности бывших отделений БЛ. Общая сумма «плохих» кредитов, перешедших к «Уни банку», составляет около 25 млн. Ls.

Для оздоровления деятельности вышеупомянутых банков и сбалансирования их расходов и доходов в конце апреля правительство Латвии выпустило целевые долгосрочные государственные долговые облигации на общую сумму в 58,5 млн. Ls. Из них «Уни банку» было предоставлено облигаций на 25 млн. Ls, «Сбербанку» — на 33,5 млн. Ls. Эти облигации не будут пускаться в свободную продажу и предназначены для создания действующих активов банков.

А.Берзиньш информировал, что, одновременно с решением о выпуске долговых обязательств, правительство Латвии заключило также с «Уни банком» договор об обслуживании т.н. «плохих кредитов». Для обеспечения обслуживания подобных кредитов сотрудники банка проходят специальное обучение. Обучаются они, в основном, в Латвии, но небольшие группы прошли обучение также в Англии, Швейцарии и др. странах. Большую помощь в этом вопросе оказал Всемирный банк.

Кроме этого, обоим банкам предоставляется техническая помощь, направляемая из-за рубежа, для создания на их базе современных финансовых учреждений. Помощь оказывается введению современной системы бухгалтерии, созданию информационной системы, обучению кадров, а также разработке современной кредитной политики.

А.Берзиньш пояснил, что уже разработан план реабилитации «Уни банка». Первый этап этого плана предполагает проведение в течение полутора лет полной перестройки структур банка. Второй этап предусматривает капитализацию прибыли банка. А.Берзиньш сообщил, что с целью реализации второго этапа правительство Латвии провело консультации с представителями Банка Латвии, Всемирного банка, а также правительств Швеции и Швейцарии.

В прошлом году «Уни банк» объявил конкурс на проведение аудиторской проверки. Из претендентов была отобрана международная аудиторская фирма «Coopers & Lybrand». А.Берзиньш отметил, что расходы на проведение аудита были выделены «Уни банку» в рамках программы помощи PHARE странами Европейского Союза. «В настоящее время в банке заканчивается аудиторская проверка, и мы ожидаем заключения аудиторов, чтобы иметь возможность двигаться вперед», сказал А. Берзиньш.

BNS

ЛАТВИЙСКИЕ БАНКИ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ВКЛАДЧИКОВ

Латвийский лат был в минувшем году самой крепкой денежной единицей в мире, утверждает профессор Джорджтаунского университета Юрис Викниньш. Как следствие, иностранные депозиты возросли с 3 до 27,2 миллиона латов к концу декабря. Это составляет примерно 6% от всего количества денег, находящихся в обороте. По данным профессора, в прошлом году японская йена увеличила стоимость по отношению к доллару на 10%, а лат – на 30. И это при инфляции в США всего 3% в год, а в Латвии – почти 35%. Если приток капиталов продолжился нынешними темпами, то, считает профессор, это может привести к ревальвации лата и поколебать его прочность (сегодня один лат равен 1,77 доллара).

Президент национального банка Эйнар Репше также с удовлетворением отметил, что законы Латвии обеспечивают свободное движние капитала. Его докладом была сегодня открыта проходившая на прошлой неделе конференция «Рига — финансовая метрополия — на грани веков». Президент недавно вернулся с совещания во Франции, на котором Всемирный банк обсуждал возможности инвестировать в Латвию, Литву, Эстонию. «Я почувствовал, — сказал Эйнар Репше, — что впечатлившись нашими успехами, нам готовы давать деньги в огромных количествах». По его словам, он выступал против повышения внешнего долга Латвии, ибо считает это опасным. «Нам нужны не кредиты, а инвестиции», подчеркнул он.

СОВЕТ БАНКА ЭСТОНИИ ОБСУДИЛ ИЗМЕНЕНИЕ УСТАВА БАНКА И РАСПРЕДЕЛИЛ ПРИБЫЛЬ

Совет Банка Эстонии обсудил изменения в уставе банка, связанные с принятием закона о Банке Эстонии. Как сообщила информационная служба банка, Совет исключил из числа входящих в состав совета банка лиц министра финансов.

Кроме того, Совет Банка Эстонии принял решение, согласно которому члены правления банка и работники банковской инспекции не могут работать ни в каких кредитных учреждениях, страховых фирмах и биржах, а также входить в их руководящие органы. Президент банка Эстонии имеет право распространить эти ограничения также и на других работников Банка Эстонии. Совет установил также срок переходного периода, в ходе которого изменения устава банка вступят в силу.

Прибыль Банка Эстонии за 1993 год в размере 96.596.089,02 крон решено распределить следующим образом:

25%, или 24.149.022,26 крон — на увеличение основного капитала,

25%, или 24.149.022,26 крон — на увеличение резервного капитала,

30.000.000 крон — в бюджет Эстонской Республики,

18.298.044,50 крон — на восстановление особого резерва.

БАНКИ. ХРОНИКА

«ОЛИМПИЯ» ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ ДО 6 МЛН. ЛАТОВ

Собрание акционеров коммерческого банка «Олимпия» на прошлой неделе приняло решение об увеличении его основного капитала до 6 млн. латов (Ls), информировала пресс-секретарь «Олимпии» Иева Якобсоне (Ieva Jakobsone).

Якобсоне сообщила, что, в случае утверждения решения акционеров «Олимпии» Банком Латвии, оплата необходимой суммы произойдет за счет дополнительной эмиссии акций, которые, скорее всего, будут распределены среди акционеров.

Для справки. *В настоящее время основной капитал «Олимпии» составляет 3 млн. Ls. По данным Ассоциации коммерческих банков Латвии, по состоянию на 1 апреля «Олимпия» занимала седьмое место среди коммерческих банков страны. Общая сумма активов «Олимпии» составляла 26 млн. 126,9 тыс. Ls, размер собственного капитала – 3 млн. 415,1 тыс. Ls, сумма кредитов – 20 млн. 579,1 тыс. Ls, депозитов – 15 млн. 944,7 тыс. Ls.*

«ПАРЕКС БАНК» И «БАЛТИЯ» НАЧАЛИ РАСПРОСТРАНЯТЬ ЧЕКИ «THOMAS COOK»

«Парекс-банк» и коммерческий банк «Балтия» начали распространять в Латвии дорожные чеки (travellers cheques) компании «Thomas Cook». Получение чека обойдется в 1% от его суммы.

С помощью дорожных чеков в зарубежных поездках можно рассчитываться в гостиницах или магазинах.

Оба банка выдают также наличные деньги по дорожным чекам в американских долларах, немецких марках и английских фунтах стерлингов, взимая 4% от запрашиваемой суммы. В то же время в офисах компании «Thomas Cook», находящихся за рубежом, эту операцию можно проделать бесплатно.

ПРЕКРАТИЛ СУЩЕСТВОВАНИЕ «АВИА БАНКА»

20 мая на заседании правления Банка Латвии (БЛ) было решено не продлевать лицензию коммерческого банка «Авиа банка» («Avia banka»), срок действия которой истек 17 мая 1994 года, информировал пресс-секретарь БЛ Эджус Вейиньш (Edzus Vejins).

Принятое решение объясняется тем, что руководство «Авиа банка» не обратилось в БЛ с заявлением о продлении срока лицензии. Кроме того, у БЛ имеются многочисленные претензии к деятельности «Авиа банка», в ходе которой были отмечены нарушения в работе его бухгалтерии и ряд нарушений закона о банках.

В последнее время название «Авиа банка» появилось также в списках ответчиков в хронике Хозяйственного суда Латвии. Однако, к настоящему времени все хозяйственные дела, связанные с задолженностью «Авиа банка» перед другими банками, разрешены.

На заседании правления БЛ было принято решение поручить совету и правлению «Авиа банка» создать ликвидационную комиссию для решения вопросов, связанных с прекращением деятельности этого банка.

ЭСТОНИЯ

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ ЭСТОНИИ ЗАВИСИТ ОТ УСПЕХОВ В ПРИВАТИЗАЦИИ И ОТ ИНВЕСТИЦИЙ

Развитие экономики Эстонии в 1994 году зависит прежде всего от успехов в приватизации и от инвестиций, говорится в «Экономическом обозрении» за I квартал министерства экономики.

По мнению специалистов министерства, в ПРИВАТИЗАЦИИ необходимо в срочном порядке решить вопросы правового статуса земли, принадлежащей предприятиям, свободной продажи акций и привлечения иностранных инвесторов. Следует больше приватизировать предприятий в приоритетных областях (особенно в строительстве), срочно довести до конца приватизацию путем аукционов имущества, перешедшего в собственность государства в ходе реформы сельского хозяйства.

Предприятия, остающиеся пока в собственности государства, должны сами упорядочить свои земельные отношения, оформить унаследованные от социализма акты землепользования. По возможности следует продавать землю вместе с приватизируемыми объектами, однако это требует согласования с правительством и местными самоуправлениями.

Свободная продажа акций должна быть в полной мере начата во втором полугодии 1994 года. Необходимые регистры приватизационных ценных бумаг уже созданы. Необходимо принять законы об инвестиционных фондах и торговле приватизацонными ценными бумагами.

Начало продажи акций государственных предприятий имеет более широкое хозяйственно-политическое значение, чем просто один из многих способов приватизации. В Эстонии пока нет работающего рынка ценных бумаг, так как нет достаточного количества ценных бумаг для торговли и не сложились необходимые институты (маклерские конторы, биржа, депозитарий, инвестиционные консультанты и пр.).

В связи с неразвитостью законодательства и отсутствием сложившихся процедур риск эмитента на рынке ценных бумаг достаточно велик, и поэтому государство должно взять этот риск на себя. Следует приветствовать активность частного сектора в части эмиссии собственных ценных бумаг. В будущем свободная продажа акций госпредприятий должна происходить с участием институтов, базирующихся на частной собственности.

В марте этого года Эстонское приватизационное агентство принало решение о продаже акций четырех предприятий: совместного предприятия «Пивные заводы Саку» (Saku Olletehased), «Калев» (RAS Kalev), Таллиннского универмага (RAS Tallinna Kaubamaja) и табачной фабрики (Eesti Tubak).

Для более активного привлечения к приватизации иностранных инвесторов создается Иностранное инвестиционное агентство.

Следует активизировать приватизацию жилых помещений и земли. Приватизации земли препятствуют возникшие с принятием закона о вещном праве временные трудности, связанные с регистрацией недвижимости и уточнением отношений собственности.

В получении необходимых для экономического развития государства ИНВЕСТИЦИЙ ближайшими конкурентами Эстонии являются Латвия и Литва. В 1993 году в Эстонию помещены около 0,01% мировых инвестиций прошлого года. По прямым инвестициям в расчете на одного жителя Эстония занимает в Восточной Европе третье место после Венгрии и Чехии.

В первом квартале этого года в Эстонский регистр предприятий внесено 630 новых предприятий с участием иностранного капитала (общий объем иностранного капитала свыше 607 миллионов крон). Это составляет более 2/3 иностранных инвестиций за 1993 год. В то же время, по оценкам экспертов, реально в Эстонию поступает только 60-70% декларированных сумм, так как часть фирм не начинают деятельность.

Во 2 квартале этого года ожидается относительно более сдержанный рост иностранных инвестиций по сравнению с февралем и мартом. В более продолжительной перспективе росту иностранных инвестиций должно способствовать решение Банка Эстонии позволить коммерческим банкам осуществлять форвардные сделки по эстонской кроне и немецкой марке на срок до 7 лет.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

РИЖСКИЙ КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК ПОНИЖАЕТ ТАРИФЫ НА ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ УСЛУГ

С 1 июня Рижский Коммерческий банк (РКБ) понижает тарифы на отдельные виды услуг, информировала специалист по вопросам информации и рекламы РКБ Иева Цыгановска (Ieva Ciganovska).

Выплата наличных денег в иностранной валюте с текущего счета в РКБ будет осуществляться за комиссионные в размере 0,5% от суммы. Валютные переводы для лиц, не являющихся клиентами банка, будут выплачиваться с удержанием 1% от суммы перевода. Бесплатно будет производиться выплата наличных денег с текущего счета в латах.

В дальнейшем клиенты РКБ также смогут за 25 латов открыть в банке кодированный счет в латах или валюте.

РКБ предложит с 1 июня и новый вид услуг: проведение проверки банкнот на подлинность, взимая при этом 10 сантимов за одну банкноту, а также размена банкнот на банкноты другого номинала, с удержанием за это 1% от размениваемой суммы.

ЛАТВИЙСКИЙ БАНК «БАЛТИЯ» ПОНИЖАЕТ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ПО ДЕПОЗИТАМ

С 1 июня латвийский коммерческий банк «Балтия» понижает процентные ставки по депозитам для физических и юридических лиц. Об этом информировала вице-президент банка Велта (Velta) Чеботаренок.

Размер процентов по депозитам, вложенным с 1 июня сроком на 1 год, для физических лиц составит 60% годовых, на полгода – 35% годовых. Для депозитов, вложенных юридическими лицами, размер процентных ставок составит соответственно 30% и 13,5% годовых.

Следует отметить, что, даже после снижения процентных ставок по депозитам, «Балтия» все еще занимает лидирующие позиции среди латвийских банков по размеру процентов, начисляемых по вкладам.

Размер процентных ставок по вкладам в валюте останется неизменным – 18% годовых для физических и юридических лиц.

Снижение процентных ставок не отразится на начислении процентов на вклады, сделанные в банк «Балтия» ранее.

О планомерном снижении процентной ставки банком «Балтия» по депозитам в латах в связи со стабилизацией денежной системы в Латвии и стабильностью курса лата, было объявлено его президентом Талисом Фрейманисом (Talis Freimanis) еще в декабре прошлого года, когда ставки по депозитам в «Балтии» были снижены с 90% до 80% годовых.

Для справки. *Коммерческий банк «Балтия» на 1 апреля 1994 года занимал первое место среди банков Латвии по четырем показателям своей деятельности. Активы «Балтии» составляли 150 млн. 218 тыс. латов (Ls), собственный капитал – 20 млн. 580,4 тыс. Ls, размер вкладов – 113 млн. 819,2 тыс. Ls, а общая сумма кредитов, выданных «Балтией», составляла 68 млн. 843,9 тыс. Ls.*

BNS

ТЕХНОЛОГИИ И БИЗНЕС

ЭНЕРГИЯ ВЫСШЕЙ ОЧИСТКИ

По некоторым оценкам, через три месяца после покупки компьютера стоимость хранимой на нем информации начинает превышать стоимость самого компьютера. В мировой практике принято считать, что стоимость информации равна сумме величины ущерба от ее потери и затрат на восстановление.

Целостность хранимых на компьютере данных во многом зависит от качества электропитания. Не только полное отключение электроэнергии, но и кратковременные провалы и всплески напряжения, низкочастотный и высокочастотный шумы, скачки тока могут привести к потере хранимой и обрабатываемой на компьютере информации, а также к выходу из строя чувствительных электронных компонент. Согласно исследованиям старейшей американской компании *Bell Labs*, наиболее распространенной проблемой энергоснабжения является падение питающего напряжения. На нее приходится 87% всех случаев сбоев в сети. Типичная причина возникновения импульсных помех — включение/выключение мощных электрических устройств: двигателей, лифтов, бытовой техники, промышленного оборудования.

Для защиты информации и дорогостоящих электронных приборов применяются специальные устройства — источники бесперебойного питания (ИБП), больше известные как *UPS*; стабилизаторы напряжения и фильтры шумов.

Основное назначение *UPS* — сохранение работоспособности компьютерной системы в случае аварии энергоснабжения. *UPS* защищают подключенные к ним системы от падений и скачков напряжения, импульсов тока, низко- и высокочастотных шумов. В случае полного отключения энергии, *UPS* в течении некоторого времени (10-30 минут) поддерживает необходимый уровень питания и сообщает об аварии операционной системе и оператору компьютера. При правильном выборе мощности *UPS*, времени автономной работы будет достаточно для осуществления штатного выхода из программ и отключения компьютера.

Традиционно *UPS* применяются для питания серверов локальных вычислительных сетей и компьютеров, служащих для ведения баз данных и обработки больших объемов информации. Дело в том, что при падении или отключении питающего напряжения теряются все содержащиеся в оперативной памяти компьютера данные, что в случае файл-сервера может обернуться полной потерей хранимой на нем информации. Для защиты от перепадов напряжения периферийных устройств — принтеров, сканеров, модемов, а также компьютеров, не содержащих критически важной информации, применяются стабилизаторы напряжения и подавители импульсных помех.

Наиболее совершенные и разнообразные системы электропитания предлагает американская компания *Tripp Lite*. В ассортименте продукции фирмы пять типов *UPS — Unison (on-line), BC (off-line), Omnipower (line-interactive), Smart* (интеллектуальный *line-interactive), APS (on-line* с возможностью подключения дополнительных внешних аккумуляторных батарей); различные модели стабилизаторов напряжения; подавители импульсных помех; фильтры низко- и высокочастотных шумов; преобразователи постоянного тока в переменный; специализированные устройства защиты факсов и модемов. Все изделия *Tripp Lite* многофункциональны. *BC INT 250*, самый дешевый из предлагаемых фирмой *UPS* (розничная цена $176), не только обеспечивает резервное энергоснабжение, но и защищает подключенные устройства от всплесков напряжения до 400 вольт, кратковременных скачков напряжения до 6000 вольт, тока до 6500 ампер и низкочастотного шума. Все *UPS*, начиная с моделей мощностью 500 ВА, снабжены последовательным портом для связи с компьютером. Кроме того, имеются средства поддержки практически для всех сетевых операционных систем. По сравнению с аналогичными устройствами своего ближайшего конкурента фирмы *American Power Conversion (APC), UPS Tripp Lite* имеют более привлекательные характеристики. У них на 30% больше емкость аккумуляторов, меньше уровень нелинейных искажений (31% у *Tripp Lite BC* серии против 43% у *Back-UPS* фирмы *APC*), более широкий диапазон восстановления повышенного и пониженного напряжения (23% у *Tripp Lite Omnipower* против 11% у *Smart-UPS* фирмы *APC*).

Недорогой альтернативой *UPS* могут оказаться стабилизаторы напряжения *Tripp Lite Line Conditioner* и подавители импульсных помех *Isobar*, розничная цена которых лежит в диапазоне от $64 (*Isobar Euro4* 2200 Вт) до $318 (*Line Conditioner* 2000 Вт). Стабилизаторы напряжения обеспечивают автоматическое регулирование входного напряжения в диапазоне 168-270 вольт до номинального выходного напряжения 230 вольт(+-)7%. Кроме того, включают в себя четырехуровневую систему коррекции напряжения, подавитель импульсов напряжения и тока, фильтры низких и высоких частот. Имеются модели мощностью 500, 1000 и 2000 Вт. Подавители импульсных помех типа *Isobar* защищают подключенное к ним оборудование только от импульсов напряжения, тока и от низко- и высокочастотных шумов. Их применение особенно оправдано в заводских условиях.

Сфера применения *UPS* и других устройств, улучшающих качество электропитания, не ограничивается компьютерными системами. Они обеспечивают эффективную защиту от перепадов напряжения и импульсных помех чувствительных электронных приборов научных и профессиональных звукозаписывающих лабораторий, бытовой техники, копировальных аппаратов, лазерных принтеров, офисных телефонных станций, факсов, систем охранной сигнализации; защищают и способствуют улучшению качества воспроизведения бытовой аудио- и видеоаппаратуры.

Виталий КОПЫЛ, аналитический отдел фирмы «Роста»

Конт. тел.: (0172) 788-490, 786-809

БКПП вместе с Россией ждут 23 июня

На очередном заседании совета БКПП, состоявшемся 2 июня, вновь прозвучала тема вхождения в рублевую зону. На этот раз проинформировать о ходе затянувшегося процесса правительство делегировало г-на Н.Костикова. Он, в частности, сообщил, что сейчас российская сторона ждет итогов президентских выборов в РБ.

Вице-президент БНПА г-н А.Санчуковский охарактеризовал нынешнюю ситуацию фразой «лед тронулся». Однако и он уверен в том, что до 23 июня никаких «подвижек» со стороны России не последует. Председательствующий г-н В.Карягин резюмировал: до 1 июля в рублевую зону не войдем, и пока можно смело работать с национальной валютой.

Совет БКПП констатировал, что белорусское правительство сделало практические шаги по укреплению экономического союза с РФ. Конфедерация, в свою очередь, продолжает поддерживать руководство Республики. Однако, видимо, не во всем, кое-что надо и менять — решено создать группу для совместной работы с Минфином РБ по «совершенствованию» налогообложения.

Не обошлось и без курьеза. Председатель комиссии по промышленности и услугам населению ВС РБ г-н А.Куличков в поддержку позиции правительства, одобряемой и советом, вдруг процитировал выдержку из Маастрихтского договора и сдел вывод, что между Маастрихтским и московским договорами «в принципе не найдете никакой разницы», поэтому не надо сомневаться... Обычно подобные трюки называются софистикой, но г-н А.Куличков сделал свое открытие с такой детской непосредственностью, что могло создаться впечатление в его искренности и — полном отсутствии элементарных представлений о предмете разговора. Выступление нардепа побудило высказаться лишь г-на В.Карягина. Он дипломатично заметил, что неплохо бы укрепить статус национального платежного средства. Затем, имея более твердые позиции, можно объединяться и с долларом, и с рублем, и с любой другой валютой. «Сильный или менее сильный может объединяться со слабым, но бессильный, если будет объединяться с сильным — это всегда проигрыш», отважно (учитывая аудиторию) заявил г-н В.Карягин. Он также позволил себе заметить, что лошадь всегда должна быть впереди телеги. Браво, г-н Карягин!

Светлана САБИЛО

OFFICIAL

Назначения, отставки

• Принято предложение Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей о создании при Совмине Совета независимых экспертов в следующем составе:

Кунявский М.С. — президент Белорусского союза предпринимателей и арендаторов (председатель Совета); Атапина Н.И. — директор Центра исследований предпринимательства Союза предпринимателей РБ; Бортников О.А. — председатель Республиканского комитета профсоюзов «Садружнасць»; Винникова Т.Д. — председатель правления АКБ «Беларусь»; Дик П.В. — начальник управления доходов бюджета Минфина; Емельянов В.А. — генеральный директор НПО «Интеграл»; Ерофеев В.П. — заместитель директора Минского мотовелозавода; Зайченко Н.П. — заместитель директора Научно-исследовательского экономического института Минэкономики; Калинин А.Ф. — генеральный директор Республиканского арендного объединения «Белаттракцион»; Корсеко Р.М. — ректор Белорусского государственного экономического университета (БГЭУ); Костюченко С.А.— председатель правления АКБ «Приорбанк»; Пацкевич Н.Е. — заместитель генерального директора НПО «Интеграл»; Потупо А.С. — генеральный директор издательско-полиграфической компании «Эридан»; Санчуковский А.А.— генеральный директор ПО «Горизонт»; Тур А.Н. — заведующий кафедрой экономической теории БГЭУ; Шавельзон М.И. — финансовый директор компании «Интеринформ»; Шлындиков В.И. — президент концерна «Амкодор»; Харлап А.Д. — генеральный директор Минского ПО вычислительной техники; Хотько А.В. — заведующий сектором совершенствования рыночных отношений и поддержки предпринимательства управления экономики Управления Делами СМ РБ; Чертков В.Г. — директор Могилевского завода сельскохозяйственного машиностроения; Ясинский Ю.М. — член правления Белорусского союза предпринимателей и арендаторов (*РСМ РБ от 27.05.94 г. N 515р*).

• С.А.Атрощенко, Г.В.Наркевич и В.И.Ярмолик назначены правительством заместителями министра внешних экономических связей РБ (*ПСМ РБ от 25.05.94 г. N 378*).

• На основании статьи 22 закона «Об основах службы в государственном аппарате» принята отставка заместителя председателя Комитета по нефти и химии СМ РБ Т.В.Альхимовича (*ПСМ РБ от 26.05.94г. N382*).

• Н.Т.Толмачев назначен Совмином представителем правительства РБ в Межгосударственном совете по антимонопольной политике. Выполнявший ранее эти обязанности В.В.Никончик освобожден от них в связи с переходом на другую работу (*ПСМ РБ от 27.05.94г. N390*).

• А.В.Беденко назначен первым заместителем, а В.И.Алешко, В.С.Медведев и А.К.Огрызов — заместителями министра природных ресурсов и охраны окружающей среды РБ (*ПСМ РБ от 27.05.94г. N393*).

• С.С.Полоник назначен Совмином заместителем министра экономики РБ (*ПСМ РБ от 30.05.94г. N398*).

• В связи с уходом в отставку И.А.Макоед освобожден от должности первого заместителя председателя Аудиторской палаты при СМ РБ (*ПСМ РБ от 30.05.94г. N401*).

• «Согласно поданному заявлению» Б.Д.Шитиков освобожден от должности заместителя министра здравоохранения РБ (*ПСМ РБ от 30.05.94г. N402*).

OFFICIAL

Жилищная программа для российского «Газпрома»

В целях частичного погашения республикой задолженности за поставленный Россией в 1993г. природный газ и реализации соответствующего контракта **правительство поручило** Белорусской государственной производственной строительной корпорации обеспечить выполнение договорных обязательств по строительству и вводу в действие жилых домов и других объектов социального назначения на условиях «под ключ» в Калининградской и Костромской, а Белсельстрою — в Тверской областях России. Согласно постановлению, «Белтрансгаз» обязан осуществить в 1994-95 гг. на территории РБ строительство жилых домов на 270 квартир для работников РАО «Газпром», имеющих согласно белорусскому законодательству право на получение указанного жилья, а также обеспечить своевременное финансирование строительства на территории России жилых домов и других объектов соцназначения, осуществляемого подрядными организациями республики, выделение этим организациям авансов для приобретения материалов, оборудования, размещения заказов на изготовление строительных конструкций и иных изделий.

Соответствующие задачи поставлены также перед Белгосконцерном по монтажным и строительным работам, Министерством связи и информатики, Министерством транспорта и коммуникаций, управлением Белорусской железной дорогой, Госстроем, Госкомтаможней, Белгосконцерном по нефти и нефтепродуктам, Минторгом и облисполкомами.

Совмин обратился к Национальному банку с просьбой: предоставить предприятиям и организациям, занятым на строительстве жилых домов и других объектов соцназначения для РАО «Газпром», а также «Белтрансгазу» льготные кредиты на приобретение материалов, строительных конструкций, машин, механизмов, автотраспорта, оборудования и иных ресурсов, на финансирование этого строительства; ежемесячно продавать указанным выше предприятиям и организациям из Государственного резервного фонда национальных валют, минуя Межбанковскую валютную биржу, безналичные «российские рубли» по официальному курсу этого банка для возмещения командировочных расходов, затрат, связанных с арендой помещений, подъездных путей, а также площадей для разгрузки грузов и материалов на территории России (*ПСМ РБ от 26.05.94г. N380*).